

# طابع و بسته بندی

ماهنامه

Print & Packing monthly magazine

دوم

شماره ۳۳

شماره

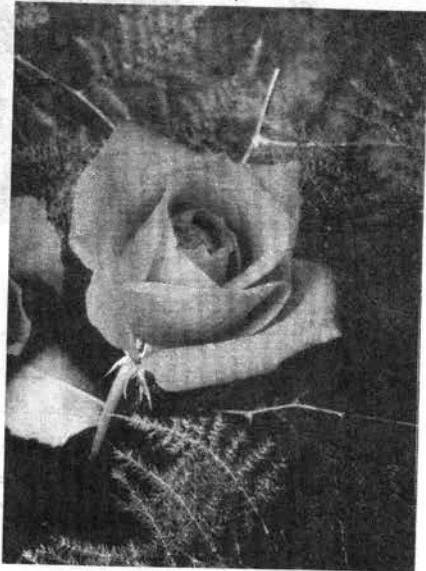
۱۳۷۸

سال دوم





## به نام خداوند بخشنده مهرجان



# گشت و گذاری در ششمین نمایشگاه بین‌المللی ماشین‌آلات چاپ و بسته‌بندی

تهران ۲۶ تا ۳۰ بهمن ۱۳۷۸

ششمین نمایشگاه چاپ و بسته‌بندی امسال نیز مانند سال‌های گذشته آرام و بسیار برق‌گزار شد. ظواهر امر این طور نشان می‌دهد که این نمایشگاه راه خود را می‌رود و هیچ واقعه‌ای (نظیر انتخابات) تاثیر خاصی روی آن نمی‌گذارد. درست مانند یک آدم بی‌تفاوت. شخصیت یک نمایشگاه تابع شخصیت برگزارکننده آن است و بی‌تفاوتی فraigیر نبودن نمایشگاه چاپ و بسته‌بندی نشان از بی‌تفاوتی برگزارکننده آن است. صنعت چاپ و بسته‌بندی ایران و جهان بزرگانی دارد که بسیاری از آنها حاضر به شرکت در نمایشگاه فعلی نیستند و غرفه گذاران با سابقه این نمایشگاه نیز یکی کی از جمع نمایشگاه چاپ و بسته‌بندی جدا می‌شوند. البته صورت ظاهر این طور نشان می‌دهد که نمایشگاه هر سال با متغیری روبرو است. حقیقت نیز همین است. صنعت بسته‌بندی و چاپ ایران همچنان در حال رشد است و هرسال ددها تولیدکننده و مرکز خدماتی به جامعه چاپ و بسته‌بندی ایران افزوده می‌شوند. حقیقت گسترش بخش بسته‌بندی است و واقعیت نیز این است که برگزارکننده نمایشگاه توجه چندانی به گسترش نمایشگاه نکرده و هم مقدم با توسعه صنایع چاپ و بسته‌بندی حرکت نمی‌کند. البته این صورت مسئله است و شاید برگزارکننده نمایشگاه نیز دلایلی برای شیوه کار خود داشته باشد که باید آن را شنید. هر چند که مستولان برگزارکننده این نمایشگاه اغلب اوقات از ارانه گزارش و صحبت در خصوص چند و چون نمایشگاه شانه خالی می‌کنند.

در هر حال نمایشگاه امسال نیز مانند سال‌های گذشته با تکیه بر ارتباطات داخلی صنعت بسته‌بندی و نیاز روز افزون صنایع کشور بدون بازدیدکننده نماند بلکه بازدید کننده‌ی شتری نیز داشت. هر چند که با توجه به موضوع آن انتظار نمایشگاهی بزرگتر و استقبالی گسترده‌تر از آن می‌شود. در راستای ادای وظیفه خود به گشت و گذاری در ششمین نمایشگاه چاپ و بسته‌بندی پرداختیم که چکیده آن در ادامه می‌آید.

### ■ صنایع بسته‌بندی شفاف

غرفه شرکت شفاف مملو از جعبه‌های معروفی است که در انواع مغازه‌های شهر دیده‌ایم. انواع کارتنهای تلویزیون، موئیتور، لوازم خانگی، ... که توسط این شرکت تهییت و دایکات شده‌اند. غرفه شرکت شفاف و سحاب به نوعی درهم ادغام شده‌اند که نشان از همکاری و همzیستی مسالمات آمیز این دو شرکت با هم دارد.

مجید کربلایی توضیح می‌دهد: «استقبال خوب بود. دلیل آن نیز نوع کار ما است. ما در این کارتنهای بزرگ مانند کارتنهای تلویزیون به موقیت‌های جدیدی رسیده‌ایم.» وی در خصوص غرفه اشتراکی خود با شرکت سحاب گفت: «سحاب بزرگترین اندازه چاپ را و ما نیز بزرگترین لمینیت (۱۴۰ سانتی‌متر) و دایکات فکی (۱۶۵×۱۳۵ سانتی‌متر) را داریم. بنابراین رابطه کاری خوبی با یکدیگر داریم و در آینده نیز به صورت گروه فعالیت خواهیم کرد.» کربلایی درباره رشد شرکت از پارسال تا امسال گفت: «توان تولید را

## سال نو مبارک

- گشت و گذاری در ششمین نمایشگاه چاپ و بسته‌بندی (گزارش) ..... ۱
- دست‌اندرکاران چاپ و بسته‌بندی از مشکلات می‌گویند (گزارش) ..... ۸
- ایده‌ها نیاز به تکنولوژی ندارند (میزگرد) ..... ۱۰
- رنگ در بسته‌بندی (بخش چهارم) ..... ۱۳
- دفاع از بازار مقوا ..... ۱۴
- زیر ذره‌بین (راجح به محصولات ژنتیکی) ..... ۱۸
- بسته‌بندی‌های مایکروویو (بخش دوم) ..... ۲۰
- آشنایی با مراکز تخصصی بسته‌بندی (انستیتو حرفا‌های بسته‌بندی OPP) ..... ۲۲
- آشنایی با مراکز تخصصی بسته‌بندی (مجموع بسته‌بندی مقوا PPC) ..... ۲۵
- اخبار داخلی و خارجی ..... ۲۸

### ماهnamه چاپ و بسته‌بندی

سال ۱۳۷۸ شماره ۲۳

صاحب امتیاز: مدیر مسئول و سردبیر

رضانورانی

تهران، خیابان وصال شیرازی، خیابان ایتالیا،  
نشش خیابان قدس، شماره ۱۲۸، طبقه دوم  
صندوق پستی: ۱۴۸۷ - ۱۳۱۴۵

تلفن: ۸۹۵۱۹۱۱۴ فکس: ۸۹۵۱۹۱۱۴

• تلفن امور مشترکین: ۰۰۷۵۲۲۶۴۴  
نمایندگی اصفهان: تلفکس: ۰۳۱ - ۲۵۷۵۱۷

دفتر فروش رشت: تلفکس: ۰۱-۸۲۴۰۰۱ - ۰۱۳۱  
روابط عمومی: امین زردوزی

مطلوب چاپ شده، لزوماً نظره قلل این نشریه نهی باشد  
نشریه در اصلاح مطلب وارده آزاد است.



کامپیوترهای صنعتی (PLC) است.» علاقه‌بند درباره اهمیت ترموفورها در صنایع ایران اظهار داشت: «ترموفورها نقش مهمی در صادرات مواد غذایی و دیگر محصولات ما خواهند داشت و به واقع ما در طراحی و تولید این ماشین آلات رونق صادرات غیرفتی بهبود و بازاریابی محصولات کشور را نیز مدنظر داشته‌ایم.»

مدیرعامل ماشین‌سازی حداد در خصوص فعالیت‌های دیگر این شرکت اضافه کرد: «ما تیمی تدارک دیده‌ایم که در بخش بازارگانی فعالیت می‌کنند و تجربه‌های علمی خوبی دارند. در این راستا سعی کردیم مشاوره‌هایی در موضوع تخصصی خود به مشتریان ارائه کنیم و چشمداشتی نیز نداریم.» وی همچنین درباره برنامه‌های آینده شرکت حداد گفت: «برنامه بلند مدتی برای ساخت ماشین‌های بسته‌بندی با استانداردهای بالا داریم. در همین راستا نیز ماشین‌های جدیدی در تولید قوارگرفته‌اند که به زودی به بازار خواهند آمد.»

#### ■ سپیدصال

شرکت سپیدصال در رابطه با تجهیز سیستم‌های چاپ فعالیت می‌کند. مهندس خادم در رابطه با انگیزه‌های تأسیس شرکت گفت: «شرکت ما بعد از جمع بندیهای که یک گروه مهندسی از وضعیت صنعت چاپ کشور داشت با توجه به خلاً موجود در این بخش سخت از مرکز ساختن توان خود در این بخش نمود و بدین ترتیب شرکت به وجود آمد.»

این شرکت در نمایشگاه دو دستگاه با دو کارکرد مختلف را به نمایش گذاشده بود دستگاه مونتاژ کلیشه و دستگاه ویسکوزیته سنج مرکب.

خادم در رابطه با لزوم استفاده از دستگاه مونتاژ کلیشه گفت: «درحالی‌که از این دستگاه استفاده نمی‌شود بخصوص در روش چاپ فلکسوگرافی کلیشه به صورت دستی بر روی دستگاه بسته می‌شود و امتحان کیفیت کلیشه‌ها بر روی خود دستگاه با استفاده از اتلاف مقدار قابل توجهی فیلم صورت می‌گیرد وقت بسیاری هم از دست رفته و دستگاه مدتی برای کاری غیر تولیدی مشغول به کار است.»

خصوص پالت‌های جدید خود نیز توضیح می‌دهند: «امسال پالت جدیدی برای بارهای سنگین آورده‌ایم که به صورت یک تکه است. این پالت تحت استاندارد CE اروپا است و برای آن ساخته شده است. زیرا استاندارد CE می‌گوید سطح روی پالت‌های مخصوص حمل مواد غذایی و بهداشتی باید صاف باشد.» عباس قهاری اضافه کرد: «ما برای طراحی پالت‌های خود هزینه زیادی می‌کنیم. نمونه آن پالت‌های سبک با مقاومت بالا است که با هزینه بسیار زیاد طراحی شده و به مرحله تولید رسیده است.» قهاری همچنین در خصوص پرکن جدید پیکره توضیح داد: «ماشین کیسه پرکن ساخت شرکت پیکره است و انواع محصولات دانه‌ای (گرانول) را در کیسه‌های ده کیلو تا یکصد کیلو پر می‌کند. در این خصوص با پتروشیمی تبریز نیز صحبت‌هایی شده است.»

#### ■ ماشین‌سازی حداد

ماشین‌سازی حداد امسال با محصولات جدیدی به نمایشگاه آمد. ترموفورها مخصوص مواد غذایی تکنفره، محصولات صنعتی و لوازم پزشکی از جمله نوآوری این شرکت در نمایشگاه بود. مهندس محمدعلی علاقه‌مند مدیرعامل شرکت حداد استقبال بازیزدگان را خوب دانست و در خصوص مسائل مربوط بکار خود گفت: «ترموفورها ماشین آلات پیچیده‌ای هستند با این حال ما با ورود به این موضوع سخت به موقیت‌های دست پیدا کردیم. اکنون ما سعی داریم اعتماد خریداران را به تولیدات خود جلب کنیم و استقبال بسیار خوب بوده است.»

صحبت‌های گستردگی شده است که پس از نمایشگاه در شکل جدی تر دنبال خواهد شد. در حال حاضر نیز مشغول آماده کردن سفارشات خارجی این ماشین‌ها هستیم.»

وی در خصوص سابقه تولید ترموفورها در

بالا بوده‌ایم. برای این کار بخش لمینت را از دو خط به چهار خط ارتقاء دادیم و ماشین‌های دایکات خود را نیز از یکی به سه دستگاه افزایش داده‌ایم. نکته جالب اینجاست که ماشین‌های دایکات ما چون فکی هستند از سرعت بالایی برخوردارند و ما با ایجاد موازنۀ در خط تولید خود در فکر اضافه کردن یک ماشین لمینت دیگر هستیم.»

وی در خصوص مشکلات فنی کار خود گفت: «کاغذهای بازیافتی بکار رفته در کارتنهای هنگام عملیات دایکات مشکلاتی را بیار می‌آورند. اما حسن ماشین‌های دایکات فکی این است که می‌توان با ایجاد کانال‌های مخصوص احتمال ترکیدن پوسته کارتن در محل خط (تا را پائین آورد).»

#### ■ صنایع بسته‌بندی پیکره

پیکره برای دست‌اندرکاران بسته‌بندی در ایران و آلمان نامی آشنا است. زیرا این شرکت از معده‌دود تولیدکنندگان ایرانی است که کارخانه آن در خارج از کشور قرار دارد. شرکت پیکره در خصوص سابقه است و امسال ماشین پرکن خود را نیز به این مجموعه اضافه کرده است. پیکره تنها نماینده ایران در نمایشگاه اینترپک ۹۹ بود که دلیل مهم آن را می‌توان قرار داشتن کارخانه در آلمان دانست. پالت هوشمند ابداع این شرکت است که برای نخستین بار در اینترپک ۹۹ ارائه شد. عباس خلدی کارشناس بخش فروش در خصوص این نوع پالت می‌گوید: «این نوع پالت دارای یک برد الکترونیک است که اطلاعات مربوط به بار را در خود ذخیره می‌کند. این اطلاعات می‌تواند نوع جنس، تعداد، تاریخ بارگیری و سیستم انبارداری را تسهیل و منظم می‌کند زیرا اغلب اوقات سابقه بارها در انبارها بزرگ فراموش می‌شود. اطلاعات توسط کامپیوتر به بُرد الکترونیک پالت منتقل شده و بازخوانی می‌شود.» در این میان عباس قهاری سرپرست فروش شرکت پیکره اضافه می‌کند: «در حال حاضر پالت‌های فوق که به نام پالت هوشمند شناخته می‌شود برای خارج از کشور تولید می‌شود و به ایران نیامده است.» مسوولان فروش شرکت در



خطر ایجاد آتش سوزی که همگی مهمن و قابل توجه‌اند».

#### ■ سپاس قشنه

شرکت سپاس قشم سازنده دستگاه‌های چاپ PAD و اسکرین است. دستگاه‌های چاپ PAD و اسکرین یکی از انواع بسیار پرکاربرد دستگاه‌ها در زمینه چاپ روی بسته‌بندی هستند البته همواره مصارف دیگری را نیز داشته‌اند.

مدیر عامل شرکت در رابطه با فعالیت‌ها واهدافت شرکت گفت: «فعالیت اصلی ما در زمینه ساخت دستگاه‌های چاپ PAD و اسکرین بوده است». او افزود: «گرایش ما همیشه در کنار تولید، به دیدگاه‌هایی بوده که پیشرفت را در دنیای امروزی در تمام زمینه‌ها حس کرده و همواره سعی داشته‌ایم تا با معیارهای جهانی و استانداردهای موجود تطبیق حاصل کنیم».

وی در رابطه با خط تولید شرکت افزود: «ما تاکنون ۲ نوع از سیستم PAD و سیستم‌های اسکرین را عرضه کرده‌ایم سیستم‌های بسته و مجزا و سیستم‌های سازگار با خطوط تولید».

آلله‌ضمن اشاره به وجود فعالیت‌های صادراتی شرکت گفت: «متأسانه باید بگوییم هفتاد درصد ساخت دستگاه‌هایی که توسط ما صادر می‌شوند حاصل دسترنج کارگران ایرانی نیست. کاماًینکه به نام یک شرکت ایرانی هم صادرات صورت می‌گیرد». وی در ادامه ابهاز داشت: «قطعات این دستگاه‌ها از مبداء شرکت‌هایی که ما تحت لیسانس آنها هستیم به ایران منتقل و توسط شرکت ما مونتاژ شوند البته این مطلب به معنی آن نیست که ما خود قادر به ساخت این

عدهایی، از امکانات موجود در رابطه با جلوگیری از ایجاد ضایعات استفاده می‌کنند لیکن مطلع بودیم ابزار لازم پیشگیری ضایعات استفاده نکرده و یا به کلی از وجود آن بی‌خبرند».

وی دلیل کاستی‌ها در بخش صنعت چاپ را وجود به ظاهر کامل تکنولوژی در کنار عدم اطلاع کافی کاربران در استفاده از تکنولوژی دانست و هدف شرکت را ارتقاء سطح آگاهی تمام اقسام شاغل در این صنعت به موزات ساخت امکانات تکمیلی عنوان کرد. وی از ساخت مازیکهای آزمون به عنوان اولین قدم در راستای نیل به اهداف فوق یاد کرد و نیاز موجود در این رابطه را خاطر نشان ساخت.

وی در رابطه با ساختار کلی مازیکهای آزمون گفت: «میزان کشش سطحی نکته‌ای که این مازیکها بر اساس آن طراحی شده و این مازیکها در نوعی که ساخته شده صرفاً بر روی انواع پلیمرها عمل می‌کنند». وی در رابطه با نحوه ساخت مازیکهای آزمون پلیمر افزود: «کار ما با بررسی نمونه‌های خارجی آغاز شد. قسمت اصلی کار،

ساخت مقایسه‌ای مایعاتی با کشش سطحی مختلف برابر با کشش سطحی انواع پلیمرها در این روش مایعات را با انواع پیگمنت‌ها(رنگدانه) مخلوط کرده و آنها را به درون مازیکها منتقل می‌کنیم. وی در رابطه با نحوه ساخت عملکرد این مازیکها توضیح داد: «با کشیدن انواع مازیکها درجه‌بندی شده از لحاظ کشش سطحی بر روی پلیمرها امکان تعیین کشش سطحی پلیمرها ایجاد می‌شود، لازم به ذکر است که درجه‌بندی این مازیکها از سی دین بر سانتی متر مریع آغاز می‌شود. معظمی در ادامه اعلام میزان مورد نیاز ویسکوزیته‌ای که کاربر بر اساس میزان مورد نیاز ویسکوزیته‌ای که در دستگاه می‌دهد، با اتصال به مخزن رنگ ضمن اعلان میزان لازم ماده حلال جهت اضافه شدن به رنگ، ماده حلال را به رنگ برای رسیدن به ویسکوزیته مناسب اختلاف می‌کند».

#### ■ ارتباطات پیام بهروز

شرکت ارتباطات پیام بهروز از سال ۱۳۷۵ با تمرکز بر روی پژوههای مخابراتی شروع بکار کرده و امسال در تماشگاه با ارائه مازیک آزمون پلیمر شرکت نموده است، معظمی از مسئولین شرکت در رابطه با گرایش‌های شرکت به کار در زمینه صنعت چاپ گفت: «ما همواره در ارتباط با دست‌اندرکاران صنعت چاپ متوجه ضایعات کاری گوناگون در حیطه استفاده از انواع پلیمرها در روش‌های چاپی مربوط بودیم. ما می‌دانستیم که

## محیا شیمی تولیدکننده:

طرح‌های تحقیقاتی و صنعتی،  
اتوماسیون فرآیند و تامین کننده  
ماشین آلات چاپ و بسته‌بندی

تلفن: ۸۹۰۶۸۰۸ - فکس: ۸۸۰۶۱۲

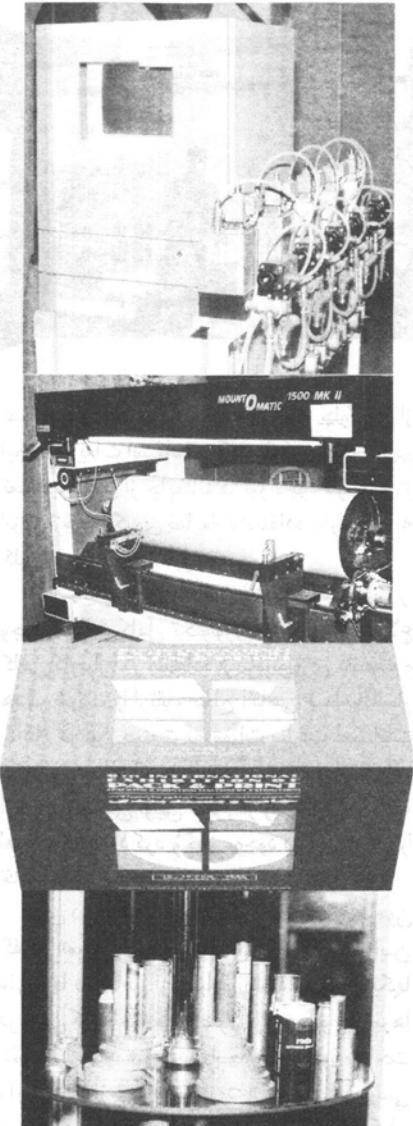
Email: mahyachemi@iranyellowpages.net

■ دارای دستگاه جمع‌کن اتوماتیک خواهد بود.»  
 ■ بانک اطلاعات بسته‌بندی ستاد مشترک سپاه  
 ستاد مشترک سپاه پاسداران با توجه به این  
 که تاکنون بیست عنوان تخصصی از کتاب‌های  
 بسته‌بندی را در اختیار عموم علاقمندان و  
 پژوهشگران قرار داده است در نظر دارد که در سال  
 ۱۳۷۹ به عنوان قلبی عنوان‌های جدیدی تحت  
 نامهای استراتژی طراحی در بسته‌بندی،  
 بسته‌بندی‌های جدید (بسته‌بندی مایکرو)،... را  
 اضافه نماید. در راستای چاپ کتاب‌های قبلی به  
 صورت قطع وزیری تاکنون دو عنوان تحت  
 نامهای علم بسته‌بندی فلزی و علم بسته‌بندی  
 کاغذی و مقابی را چاپ نموده است و همان‌طور  
 که در گزارش‌های قبلی مطرح گردید بانک  
 اطلاعات بسته‌بندی برای افزایش توانمندی در  
 ارائه استانداردهای بسته‌بندی نظامی قصد دارد  
 نرم‌افزاری که برای اولین بار در کشور تحت نام  
 سیستم خبره بسته‌بندی می‌باشد را تهیه و به  
 صورت CD در اختیار عموم علاقه‌مندان و طراحان  
 بسته‌بندی کالا قرار دهد.

البته رسالت اصلی این نرم‌افزار در تشخیص و  
 تعیین یک بسته مناسب برای یک کالای  
 مشخص می‌باشد که به علت تنوع سیار زیاد در  
 انواع بسته‌بندی و کالا به نظر نمی‌رسد، شخصی به  
 طور منفرد بتواند در مورد انتخاب بسته مناسب  
 نظر قطعی بدهد، بسته باید علاوه بر فراهم آوردن  
 شرایط کالا، شرایط فرهنگی، شرایط اقتصادی،  
 اقلیمی و ... تا مورد نظر را نیز پوشش دهد. هر  
 بسته بحیطی برای کالا فراهم می‌کند که می‌تواند  
 کاملاً اختصاصی باشد. حجم و شکل‌های مختلف  
 در قبال هر بسته وجود دارد و این که بسته از  
 محافظت برخی کالاهای ناتوان است، پس  
 بسته‌بندی به عنوان یک قلم نیاز به کارشناسان  
 دارد. شرایط مربوط به اقتصاد، تبلیغات، فرهنگ،  
 تکنولوژی و ... نیز باید توسط متخصصان مربوطه  
 تعیین شود. برای انتخاب یک بسته‌بندی ایده‌آل  
 لازم است هم‌زمان چند متخصص نظر خود را  
 اعلام کنند. جمع‌آوری اطلاعات از چند منبع و  
 ایجاد ارتباط بین آنها همیشه از مشکل ترین  
 کارها است. مشکل وقتی عظیم تر می‌شود که لازم  
 باشد برای هر کالا به آن‌ها مراجعه کرد. این  
 ایده‌آل‌ها و مشکلات ما را به سمت یک سیستم  
 خبره انتخاب بسته‌بندی سوق می‌دهد.

#### ■ توسعه سیستم‌های انفورماتیک

شرکت توسعه سیستم‌های انفورماتیک در  
 خصوص خدمات نرم‌افزاری و سخت‌افزاری بار کد  
 است بارکد یکی از ابزار قوی برای نظام بخشیدن  
 به عملیات فروش و ابزارداری است. از طرفی بارکد  
 جزء استاندارد کالاهای است و در خصوص صادرات  
 نیز چاپ یا الصاق برچسب بارکد بروی کالاهای جزء  
 شروط بعضی کشورها است. فرهمند مدیر فروش  
 شرکت توسعه سیستم‌های انفورماتیک در  
 خصوص نمایشگاه ششم می‌گوید: «دومین سال  
 است که در نمایشگاه چاپ و بسته‌بندی شرکت



#### ■ گروه تولیدی به فرم تبریز

شرکت به فرم تبریز طراح و سازنده  
 دستگاه‌های ترموفرمینیگ تولید ظروف یکبار  
 مصرف است. یکی از مسئولین شرکت در این‌باره  
 گفت: «این دستگاه برای اولین بار است که در  
 ایران ساخته می‌شود و مجهز به سیستم  
 هیدرولیک و دیجیتال است». او در خصوص  
 عملکرد دستگاه گفت: «این دستگاه با ورقهای از  
 پیش‌آمده شده ظروف یکبار مصرف را تولید  
 می‌کند». سپس افزود: «جالب است که دستگاه از  
 تمام مواد اولیه ممکن می‌تواند استفاده کند، این  
 قابلیت به واسطه وجود سیستم‌های تمام  
 هیدرولیک تولید، در این دستگاه ممکن شده  
 است» او ظرفیت تولیدی دستگاه را حداقل ۱۵  
 کوورس در دقیقه عنوان کرد و اظهار داشت: «این  
 مقدار با توجه به میزان قابلیت قالب‌ها به ۱۰ یا  
 ۸ کوورس کاهش می‌یابد».

وی با اشاره به تکنیک‌های خاص گرافیکی لازم  
 برای چاپ بر روی سطح قوطی‌ها افزود: «غلب  
 سفارش دهنده‌گان، طرحی پیشنهادی دارند که ما  
 با یکسری اصلاحات آنها را برای انتقال روی  
 قوطی‌ها آماده می‌کنیم البته آن اصلاحات بسته به  
 تکنیک‌های خاصی اند که پیاده‌کردن طرح‌های  
 گرافیکی بر روی قوطی‌ها تابع آن است».

قطعات نیستم.» مدیر عامل شرکت دلیل اصلی  
 عدم تکوین این جریان را قوانین موجود نامید و  
 اظهار داشت: «یکی از مهمترین موانع که بر سر راه  
 ما قرار دارند ایجاد پیامان نامه‌های ارزی است  
 چون هم باعث ضرر و زیان ما شده‌اند و هم روند  
 بسیار پیچیده اداری دارند که وقت ما  
 تولید کنندگان را بسیار می‌گیرد».

وی وجود پیمان‌های ارزی را جهت صدور  
 اقلامی که جزو سرمایه‌های ملی محسوب  
 می‌شوند، لازم دانست و گفت: «به عنوان اقسام  
 وابسته به صنعت کشور توجیهی برای الصاق به  
 حیطه پیمان ارزی در خود نمی‌بینیم».

وی در پایان به ساخت دستگاه‌های PAD  
 چهاررنگ اشاره کرد و گفت: «هشتاد درصد  
 قطعات این دستگاه‌ها در داخل کشور تولید  
 می‌شوند».

#### ■ شرکت آوندکار

شرکت آوندکار از تنها تولیدکنندگان  
 قوطی‌های تحت فشار در ایران بوده است.

فاظمه زارعی طراح گرافیست این شرکت در  
 رابطه با شروع بکار آن گفت: «شرکت از سال  
 ۸۰ میلادی آغاز به کار کرده است». او افزود: «شرکت  
 ما خیلی شناخته شده نبود چون در نمایشگاه‌ها  
 حضور نداشتیم، با این حال امسال در نمایشگاه  
 شرکت کردیم و استقبال خوبی از نمایشگاه وجود  
 داشته». وی گفت: «شرکت آوندکار محصولات خود  
 را به خاورمیانه و بعضی از کشورهای اروپایی صادر  
 می‌کند».

خانم زارعی درباره خط تولید شرکت ابراز  
 داشت: «خط تولید ما یک خط تولید پیوسته است  
 که متصل به یک سیستم چاپ ۶ رنگ بوده و  
 می‌تواند ۱۲۰ قوطی در دقیقه تولید کند در نهایت  
 این خط تولید قادر به تولید ۳۰ هزار قوطی در یک  
 شبیت کاری است». او افزود: «در این خط تولید  
 پولک‌های الومینیومی ویژه‌ای وارد دستگاه شده و  
 بدون هیچ دخالتی در انتهای خط تولید قوطی‌های  
 چاپ شده دریافت می‌شوند». او کیفیت محصولات  
 تولیدی را مطابق با معياری جهانی دانست و گفت:  
 «تکنولوژی موجود در ساخت این قوطیها از اخرين

تکنولوژی‌های موجود در اين زمينه است».  
 «سفارش دهنده‌گان اين محصولات اغلب  
 تولیدکنندگان مواد بهداشتی، آرایشی و مواد  
 غذایی اند».

وی با اشاره به تکنیک‌های خاص گرافیکی لازم  
 برای چاپ بر روی سطح قوطی‌ها افزود: «غلب  
 سفارش دهنده‌گان، طرحی پیشنهادی دارند که ما  
 با یکسری اصلاحات آنها را برای انتقال روی  
 قوطی‌ها آماده می‌کنیم البته آن اصلاحات بسته به  
 تکنیک‌های خاصی اند که پیاده‌کردن طرح‌های

گرافیکی بر روی قوطی‌ها تابع آن است».  
 «زارعی در پایان به راهاندازی یک خط تولید  
 جدید در شرکت اشاره کرد که انواع قوطی‌ها را در  
 اندازه‌های کوچک تولید می‌کند.

«قاعده‌تا به فکر گسترش هستیم خصوصاً در رابطه با گسترش سیستم‌های چاپ هلیوگراور و دستگاه‌های آن تلاش می‌کنیم البته دستگاه‌ها بسیار کران هستند.»

رضایی در رابطه با تقابل دو سیستم چاپ هلیوگراور و فلکسوگرافی اظهار داشت: «هردوی این روش‌ها دو مورد کاملاً مجزا هستند و جایگاه خاص خود را دارند همانطور که سایر روش‌های طور هستند.» او افزود: «ما برای انجام بعضی کارها ناجار به استفاده از فلکسو و در بعضی استفاده از هلیوگراور هستیم اما در کل حمایت از هلیوگراور باعث صرفه‌جویی در ابعاد گوناگون از جمله صرفه‌جویی در مواد اولیه است که در داخل کشور تولید می‌شود.» او ادامه داد: «ضمن اینکه تقویت فلکسو در کل به نفع شرکت‌های چند ملیتی تولید کننده مواد اولیه آن است چون رقم‌های خرید ژلاتین و امکانات اولیه سیستم فلکسوسکوگرافی بسیار بالا است.»

وی در پایان گفت: «اگر حمایت‌های لازم جهت ورود سیستم‌های هلیوگرافی به عمل آیند علی‌رغم بالا بودن قیمت‌های خرید دستگاه‌های آن در دراز مدت شاهد صرفه‌جویی ارزی قابل توجهی خواهیم بود.»

**■ موسسه استاندارد و تحقیقات صنعتی**  
موسسه استاندارد و تحقیقات صنعتی همواره از سال ۷۰ به بعد در نمایشگاه‌های تخصصی و بین‌المللی حضوری فعال فعال داشته است. و این حضور همراه با ارائه خدمات به صاحبان صنایع و نیز بازدیدکنندگان بوده است.» علی تشكر کارشناس صنایع بسته‌بندی و سلولزی این موسسه ضمن بیان مطالب فوق استقبال از نمایشگاه ششم راشگفت انجیز خواند و به افزایش ۳۰٪ میزان بازدیدکنندگان نسبت به سال‌های قبل اشاره کرد.

او ارتقاء سطح کیفی صنعت بسته‌بندی را خصوصاً در بخش ماشین آلات بسته‌بندی خاطرنشان شد و گفت: «جای خوشحالی است که ما شاهد ارتقاء کیفی در زمینه ساخت ماشین آلات بسته‌بندی بوده‌ایم چراکه امسال محصولاتی را می‌بینیم که به راستی با محصولات خارجی رقابت می‌کنند.»

شناخت بیشتر تقاضای بیشتر می‌آورد. البته دولت چندان کمکی در این باره نکرده است و هرچه بوده در سایه تلاش دست‌اندرکاران این صنعت بوده است.» بهزاد بهزاد در خصوص حضور در نمایشگاه گفت: «کار ما و سابقه ما طوری است که در بازار مربوطه ما را می‌شناسد و ما می‌بیشتر برای تجدید خاطره و دید و بازدید به نمایشگاه می‌آییم.»

### ■ ایران پرینت

**سفیر جدید ایران در جامعه بین‌المللی چاپ**  
ماهنه‌name صنعت چاپ امسال یک کلید با خود به نمایشگاه آورده بود. کلیدی که در واژه جامعه بین‌المللی چاپ را به سوی صنعت چاپ ایران می‌گشاید. ایجاد مرکز اطلاعاتی به نام «ایران پرینت» در اینترنت توسط ماهنه‌name صنعت چاپ گامی جدید از سوی این مجله برای معرفی توانمندی‌های ایران به دنیای خارج است. یعنی همان چیزی که خود صنعت ایران باور ندارد. مرکز اطلاعاتی «ایران پرینت» که پس از مرکز اطلاعات چاپ و بسته‌بندی ایران IPIC دومین مرکز اطلاعاتی ایرانی مربوط به چاپ در اینترنت است این مکان را به صنعت چاپ ایران مددکه در مقابل رقیان منطقه‌ای خود قد علم کرده و خود را آماده مواجه با بازارهای جهانی نماید هر چند که ممکن است هنوز به خودبازی کامل نرسیده باشد. در شماره‌های آینده راجع به این مرکز اطلاعاتی مطالع دیگری نیز منتشر خواهد شد.

### ■ سهامی چاپ آپادانا

شرکت سهامی چاپ آپادانا در زمینه چاپ لافه‌ای بسته‌بندی فعالیت می‌کند. رضایی مدیر چاپ آپادانا در این رابطه گفت: «فلکسوسکوگرافی شش رنگ و امکانات کلیشه‌سازی جزو اصلی ترین فعالیت‌های ما محسوب می‌شوند که خوشبختانه موفق به ارائه نمونه‌های قابل قبولی هم در این زمینه ها شده‌ایم.» وی سطح کیفی نمایشگاه را از ۲ بعد قابل بررسی دانست و افزود: «در نگاه اول بازدیدکنندگان استقبال خوبی داشتند اما از سوی دیگر سیستم اطلاع رسانی نمایشگاهی دچار ایراداتی بود که امیدواریم در نمایشگاه‌های آینده وجود نداشته باشند.»

او در ادامه ضمن بررسی موقعیت بسته‌بندی در بازار صادرات افزود: «وجود غیرقابل اجتناب فرآیند رقابت در بازار صادرات اقتضا می‌کند که شعارها به عمل نزدیک شود.» او لزوم ایجاد پوشش‌های حمایتی مستولین را با توجه به اهمیت صادرات، در فرآیند روبه رشد ارتقاء سطح کیفی بسته‌بندی با اهمیت خواند و اشاره کرد:

«حمایت‌های لازم سبب خواهند شد تا به میزان قابل توجهی از واردات آثار چاپی بی‌نیاز شویم.» او افزود: «امکانات موجود هر چند از لحاظ کیفی جوابگو هستند و قابل رقابت، لذا دستگاه‌های موجود توان رقابت از لحاظ کمی را دارا نیستند.» رضایی سپس ضمن اشاره به برنامه‌های چاپ آپادانا جهت گسترش امکانات خود گفت:

کرده‌ایم» وی نتیجه حضور در نمایشگاه را خوب ارزیابی کرد و در خصوص برخورد عمومی با بارکد اظهار داشت: «آنستایی با بارکد خوب است. بخصوص دست‌اندرکاران چاپ بیشتر با بارکد آشتایی دارند زیرا تجربه چاپ بارکد را دارند.»

فرهنگ راجع به ویژه‌گیهای چاپ بارکد گفت: «فضای چاپ بارکد استاندارد خاصی دارد. متافقانه در ایران به این استاندارد توجه چندان نمی‌شود. رعایت نکردن فضای استاندارد، در عمل نیز مشکلاتی بیار می‌آورد که یا بارکد بی استفاده می‌کند و یا ناچار به چاپ مجدد آن می‌شوند.» وی از شرکت ایران به عنوان یکی از چاپخانه‌هایی که استانداردهای بارکد را به خوبی رعایت می‌کند، نام برد و اضافه کرد: «چاپ بارکد بر روی فیلم‌های پلاستیک بسیار اشتباه است. زیرا اغلب این فیلم‌ها با روش فلکسوسکو چاپ می‌شوند و بارکدها دچار له شدگی می‌شوند.»

مدیر فروش شرکت توسعه سیستم‌های انفورماتیک به نجوه قرار بارکد بر روی بسته‌ها اشاره کرد. و گفت: «حال قرارگیری بارکد بر روی بسته‌ها، استانداردهای خاصی دارد که ممکن است متریان می‌گویند. البته بعضی کالا به دلیل فرم ناهموار قابلیت بارکد را ندارند. در واقع بارکد این گونه بسته‌ها (مانند چیپس و پفک) هنگام خواندن مشکل دارد که در فروشگاه‌ها در قسمت صندوق برای این کالاهای بجهای بارکد از کلیدهای فوری روی کامپیوتر استفاده می‌شود.» فرنگمند از جمله فعالیت‌های معرف شرکت خود را ارائه بارکدهای فروشگاه‌های شهری و قبوض برق و بطریهای آب معنی یاد کرد.

### ■ دارو بر چسب

شرکت دارو بر چسب در کار تهیه و تولید برچسب چاپ شده و چاپ نشده به صورت پیوسته ورقی می‌باشد شرکت دارو بر چسب در غرفه‌ای کوچک بازاری بزرگ را گشوده بود. فرم‌های پیوسته پشت چسبدار محصول جدیدی بود که این شرکت روی آن سرمایه گذاری کرده است. فرم‌های پیوسته پشت چسب دار در چاپگرهای سوزنی سیپار پر استفاده و کارآمد هستند.

بهزاد بهزاد مدیر عامل شرکت دارو بر چسب درباره استقبال بازدیدکنندگان از این محصول گفت: «استقبال خوب بود. حدس ما درست بود. جای این محصول در بازار مصرف خالی است و مشتریان تا از وجود آن مطلع شدند می‌توان گفت آن را بروندند.» بهزاد در خصوص محصولات دیگری که دارو بر چسب امسال برای اولین بار ارائه کرده است گفت: «از دیگر محصولات جدید ما برچسب‌های با قابلیت‌های متغیر از جمله برچسب پلیمت، اموال، برچسب‌های غیرقابل کندن و فیلم opp پشت چسب دار است.» مدیر عامل شرکت دارو بر چسب ضمن اظهار خشنودی از استقبال مردم اضافه کرد: «شایط برای صنایع بسته‌بندی روز به روز بهتر می‌شود زیرا شناخت مردم نسبت به این گونه مسائل بیشتر می‌شود و



## محیا شیمی تولیدکننده:

انواع مرکب چاپ، حلال، لاک،  
ورنی و سایر مواد شیمیایی  
صنعت چاپ و بسته‌بندی

تلفن: ۸۹۰۶۸۰۸ - فکس: ۸۸۰۶۸۱۲

Email: mahyachemi@iranyellowpages.net



وی در پایان ضمن اشاره به استقبال شایان توجه بازدیدکنندگان از نمایشگاه یکی از مشکلات عمده شرکت را در ارائه محصول خود نبود فرنهنگ استفاده از این محصول عنوان کرد.

#### ■ چاپ ایران زمین

شرکت چاپ ایران زمین در زمینه چاپ لفافهای بسته‌بندی فعالیت می‌کند این شرکت علاوه بر ارائه خدمات چاپی، خدمات تهیه سیلندرهای هلیوگراور را نیز ارائه می‌دهد. گلستانیان مدیر چاپ ایران زمین گفت: «مقدمتاً باید بگویم ما در این زمینه سابقه‌ای ۴۰-۳۰ ساله داشته‌ایم» وی افزود: «روز اولی که ما چاپ هلیو را راهاندازی کردیم به فکر افتادیم که سیلندر هم تهیه کنیم ما حتی از شرکت‌های معترض آنزمان پیشنهاداتی گرفتیم و برنامه‌ریزی‌های نیز صورت گرفت. اما بعداً متوجه شدیم که سرمایه‌گذاری‌های لازم باید بسیار وسیع باشند و تهیه دستگاه‌های لازم چهت ساخت سیلندر کافی نیست.»

گلستانیان در رابطه با شروع بکار قسمت سیلندرسازی چاپ ایران زمین گفت: «از حدود ۲۰ سال قبل ما تهیه سیلندر را به طریق شیمیایی آغاز کردیم که در این راستا هم نیازهای خود را تأمین می‌کردیم و هم به سایرین خدمات ارائه می‌شد. ما بعد از مدتی احساس کردیم که می‌بایست در خط تولید سیلندر به روش شیمیایی تغییراتی را به وجود آوریم. این بودکه با استفاده تجربیات خود تهیه سیلندر به روش‌های شیمیایی را مستقر کردیم.»

وی در رابطه با امکانات موجود چاپ ایران زمین در حال حاضر افزود: «ما سه بخش شیمیایی علاوه بر دو بخش شیمیایی راهاندازی کردیم که ضمن اینکه دو بخش دیجیتالی هم به این بخش افزوده‌ایم.» وی آمادگی چاپ ایران زمین را جهت ارائه خدمات داخلی و صادرات اعلام کرد و گفت: «ما می‌توانیم با رقبای خارجی هم به رقابت بپردازیم هم از لحاظ کیفیت و هم از لحاظ قیمت‌ها.»

وی افزود که جهت توسعه فعالیت‌های این بخش، زمینی به وسعت دهزار مترمربع در نظر گرفته شده است.

گلستانیان در ادامه، وضعیت نمایشگاه امسال

یک دارای امتیازات و معایبی هستند». او در این باره افزود: «فلکسوسداری امکانات خاص خود است و کیفیت‌های مناسبی هم دارد لذا در بخشی که مشتریان خواستار مقادیر بالا در کنار ارائه کیفیت‌های مناسب هستند هلیوگراور از بهترین روش‌هاست.»

او به تلاش شرکت جهت برخورداری از بهترین امکانات در هر دو روش چاپ اشاره کرد. بیاضیان در پایان ضمن اظهار گله‌مندی از برخی همکاران هم صنف خود گفت: «سیاست شرکت ما همواره گسترش امکانات شرکت بوده و همچنان پس از حصول نتیجه وجود امکانات جدید را اعلام کرده‌ایم. اما برخی از همکاران کم لطفی کرده و نسبت به وجود سرویس‌دهی قبل از آنکه قادر با ارائه آن باشند اعلام آمادگی کرده بودند.» وی تکیه به ادعاهای نادرست را در این رابطه صحیح ندانسته و نسبت به عدم تکرار ادعاهایی از این دست ابراز امیدواری کرد.

#### ■ صنعت شیمی غرب

شرکت صنعت شیمی غرب تولیدکنندهٔ توری و فومهای بسته‌بندی است. پهرام علی جانی دربارهٔ اهداف شرکت در تولید این محصول گفت: «هدف ما درکل هموارسازی روند صادرات غیر نفتی با حمایت از بسته‌بندی بوده.» او افزود: «تیاز صنعت بسته‌بندی کشور به محصولی جدید که قابلیت‌های لازم را دارا باشد، انگیزه ما در تولید این محصول بود.» وی حركت به سوی ساماندهی و وضعیت بسته‌بندی میوه را با پیش فرض حضور هرچه بیشتر محصولات ایران در خارج، از اولین قدمهای شرکت دانست و گفت: «در نیمه دوم امسال طی هماهنگ‌هایی با اتحادیه مربوطه، محصول اثار ایران با بسته‌بندی تولیدی این شرکت به ژاپن صادر شد که بسیار موفقیت‌آمیز هم بود.»

علی جانی راجع به مشخصات کمی و کیفی این محصول گفت: «از لحاظ طرح، محصول در یک نوع تولید شده و در اندازه‌های مختلف این اندازه در ابعاد ۳۰ میلی‌متر تا ۳۰۰ میلی‌متر قابل ارائه است.»

او ضمن اشاره به ابعاد کیفی محصول گفت: «در ساخت این فومها روغنی بکار رفته که اثر مثبتی در جهت انبارداری و نگهداری محصولات به خصوص میوه‌جات دارد.»

#### ■ پرنیان چاپ

امسال هم شرکت پرنیان چاپ که در زمینه چاپ لفافهای بسته‌بندی در ایران فعالیت می‌کند در نمایشگاه حضوری فعال داشت. جالب آنکه این شرکت به وعده چندین ساله خود عمل کرده و امسال سیستم‌های پیشرفته هلیوگراور و حکاکی دیجیتال را در نمایشگاه ارائه کرده بود.

بیاضیان درباره راهاندازی خط کامل چاپ هلیوگراور گفت: «فعالیت‌های ما در این رابطه از سال پیش آغاز شد و همواره در حال تحقیق و بررسی بودیم که سرانجام پس از مدت‌ها پی‌گیری و مذاکرات گوناگون با شرکت‌های سازنده دستگاه‌های چاپ بزرگ با یک شرکت ایتالیایی به توافق رسیدیم که این توافق حاصل مدت‌ها تلاش ما بود.» وی سیاست شرکت را جهت خریداری دستگاه‌های مورد نیاز انتخاب بهترین دستگاهها واعمال بررسی‌های دقیق، در رابطه با خریداری آنها، عنوان کرد.

وی سپس به راهاندازی خط کامل سیستم دیجیتالی حکاکی سیلندر اشاره کرد و گفت: «با ورود دستگاه‌های جدید چاپ هلیوگراور متوجه شدیم که دیگر امکانات سیلندرسازی موجود برای اخذ کیفیت‌های مناسب از دستگاه‌های جدید کافی نیست. در وهله اول برای رفع این موانع شروع به وارکردن سیلندر نمودیم که البته هزینه‌ایی بسیار بالا در قالب هر سیلندر هزار دلار دربر داشت. این مورد انگیزه‌ایی جهت گسترش سیستم حکاکی و سیلندرسازی شد تا سرانجام پس از بحث و بررسی مختلف خط کامل سیلندر سازی دیجیتالی را وارد کردیم که همان‌گونه مرحله راهاندازی و استقرار آن در مکان‌های مناسب ادامه دارد. ما امیدواریم تا پایان سال جاری آنرا راهاندازی کنیم.»

بیاضیان وضعیت نمایشگاه را نسبت به سال قبل بهتر دانست و عنوان کرد: «همگی در نمایشگاه امسال حضوری فعال و سازنده داشتند. البته ما هم همچون سالهای پیش خود را موضعی به شرکت فعلی در نمایشگاه‌ها دیدیم.» او حضور سازنده‌گان ماشین آلات بسته‌بندی در نمایشگاه ششم را عالی ارزیابی کرد.

بیاضیان در ادامه راجع به تقابل دو سیستم چاپ هلیوگراور و فلکسوسگرافی گفت: «این دو روش هر یک قابلیت‌های خاص خود را دارند و البته هر

وی در پایان به بازدید محیا شیمی از نمایشگاه دروپا و حضور آن در نمایشگاه فلوریدا اشاره کرد.

■ **آل پک**  
آل پک واردکننده دستگاه‌های تسمه کشی، امسال هم همچون گذشته محصولات خود را حول محور تسمه کشی در نمایشگاه عرضه کرده بود. عبداللهی رئیس شرکت در این رابطه گفت: «دستگاه‌های تسمه کشی اتوماتیک، و دستگاه‌های پرس نوار چسب همیشه از محصولات ما در نمایشگاه بوده‌اند.»

وی وضعیت نمایشگاه امسال را نسبت به سالهای قبل بهتر ارزیابی کرد و گفت: «مطمئناً هر چه روند صادرات بهتر باشد نمایشگاه‌ها و نیز موقیت‌های ما بیشتر خواهند بود.»

او در ادامه با اشاره به زمان نامناسب برگزاری نمایشگاه گفت: «زمان برگزاری نمایشگاه مناسب نیست، چراکه خرید برای مشتریان در پایان سال مالی دشوار است. ما پیشنهاد می‌کنیم که زمان نمایشگاه به اول سال یا شش ماه اول سال تغییر یابد.»

وی به واردات تکنیک‌های جدید دستگاه‌های پرتابل اتوماتیک تسمه کشی در آینده نزدیک اشاره کرد.

#### ■ **کارا صنعت**

کارا صنعت یکی از سازندگان ماشین‌های پسته‌بندی است که همواره تنوع در محصولات از ویژگی‌های دستگاه‌های ساخته شده این شرکت بوده است. کارا صنعت امسال در غرفه‌ای نسبتاً وسیع دستگاه‌های متنوع خود را به نمایش گذارد. صالحی مدیر عامل شرکت در این باره گفت: «دستگاه پرنک مایعات و پودر، تاریخزن، برچسبزن، دریندها، و دستگاه فویل سیل آلومنیوم از دستگاه‌هایی هستند که ما امسال در نمایشگاه ارائه کردیم.»

صالحی درباره نمایشگاه امسال گفت: «سال پیش نمایشگاه بهتری داشتیم، کما اینکه نمایشگاه امسال از لحاظی وسیع تر بود اما سال گذشته ما نتایج بهتری گرفتیم.» وی در رابطه با دلایل ضعف نمایشگاه امسال گفت: «شاید بتوان ۳۰ ادامه در صفحه

است و هدف ما نیز با در نظر گرفتن این روند صعودی حضوری هرچه فعالانه تر در نمایشگاه بوده.» وی افزود: «امسال با ارائه یک خط کامل از دستگاه‌های چاپ رومیزی در نمایشگاه شرکت کردیم.» قره‌گزلو به ارائه دستگاه‌های فتوکپی دیجیتال و نیز تکثیر دیجیتال در نمایشگاه توسط ایران نارا اشاره کرد و گفت: «دستگاه‌های سری آفسیو شامل مدل‌های FX19 TA 650 جزو دستگاه‌های فتوکپی است که ما در نمایشگاه آنها را عرضه کردیم از سری آفسیو نیز به نمایش در آمدند.» وی در ادامه گفت: «دستگاه‌های فتوکپی رنگی لیزری از دیگر دستگاه‌های فتوکپی دیجیتال با ۱2۰ چاپ در دقیقه و امکان اتصال به کامپیوتر از دیگر امکانات ارائه شده بود.»

او در رابطه با انگیزه‌های ساخت دستگاه‌های تکثیر دیجیتال عنوان داشت: «این دستگاه‌ها با هدف پرکردن خلاء میان چاپ و فتوکپی با دارابودن یک فن آوری روبه رشد به وجود آمدند.» وی دستگاه‌های عرضه شده سری «پرپیورت» را از جمله دستگاه‌های تکثیر دیجیتال خواند.

قره‌گزلو دستگاه‌های ۱۰۵۰-۸۵۰ سری آفسیو را مز محصولات جدیدی خواند که قرار است بزودی توسط شرکت ایران نارا عرضه شوند.

#### ■ **محیا شیمی**

محیا شیمی امسال با غرفه‌ای مملو از مواد اولیه مورد نیاز صنعت چاپ در نمایشگاه حضور داشت. انواع چسب‌ها مركب و دهها نوع محصول مورد مصرف چاپ و حتی صنعت بسته‌بندی از جمله این مواد بودند.

عظیم ذیابیحی مدیر عامل شرکت در این باره افزود: «ارائه خدمات فنی، مهندسی و رامانداری و تجهیز آزمایشگاهها از جمله دیگر فعالیت‌های ارائه شده در نمایشگاه است.»

وی در رابطه با حضور شرکت در نمایشگاه ابراز داشت: «از این نمایشگاه نمی‌توان به سرعت نتیجه گرفت. اما برای ما به عنوان یک شرکت جوان و شناخته نشده نمایشگاه امسال بسیار پرپار بود.» وی افزود: «در کل اگر حضور در نمایشگاه از بستری مناسب همراه با برنامه‌ریزی برخوردار باشد می‌توان نتایج مطلوبی بدست آورد.»

وی به عدم تمکن فعالیت‌های بازاریابی در سطح نمایشگاه از سوی شرکت‌ها اشاره کرده و گفت: «ما اکثرآ در نمایشگاه‌ها بازاریابی نمی‌کنیم و این می‌تواند یکی از دلایل عدم نتیجه بخش بودن نمایشگاه برای ما محسوب شود.»

ذیابیحی با اشاره به برنامه‌های آینده شرکت پس از حضور در نمایشگاه گفت: «توسعه یکی از اصلی ترین برنامه‌های ما خواهد بود، همچنان که اینکه به دنبال آن هستیم و قرار است دو کارگاه موجود به کارخانه تبدیل شوند.»

او به قرار داشتن نمایشگاه امسال در سطح کیفی مناسب اشاره کرد و گفت: «نمایشگاه امسال خوب بود لیکن بذاعت صنعت چاپ و بسته‌بندی بیش از اینهاست.»

را علی‌رغم تنگناهای موجود مثبت ارزیابی کرد. وی در رابطه با تقابل دو سیستم چاپ هلیوگراور و فلکسوسکوگرافی گفت: «فلکسوسکو بازیچه دست شرکت‌هایی مانند دوپونت است بطوری که این شرکت‌ها با حمایت از سازندگان دستگاه‌های چاپ فلکسوسکو چه از لحاظ تبلیغاتی و چه از لحاظ مالی در جهت ساخت مواد اولیه لازم برای این سیستم چاپ حرکت می‌کنند.» وی ادامه: «در این حال این شرکت‌ها بازار مواد اولیه را در اختیار دارند و از این راه پول هنگفتی به جیب می‌زنند و این جدای آلدگی‌هایی است که این سیستم برای محیط زیست به وجود می‌آورد.»

او سیستم چاپ هلیوگراور را سیستمی کم هزینه و با کارآیی بالا دانست و به دست اندکاران چاپ کشور توصیه کرد تا به سمت این نوع چاپ گام بردارند.

#### ■ **شادمهر**

شادمهر امسال به نحوی گستردگ در نمایشگاه شرکت کرده بود. غرفه این شرکت در قسمت میانی طبقه همکف سالن پذیرای علاقه‌مندان به دستگاه‌های بسته‌بندی خصوصاً دستگاه‌های پرکن بود.

علی‌سیزی مدیر عامل شرکت در رابطه با حضور شادمهر در نمایشگاه ششم گفت: «شرکت شادمهر افتخار دارد که با تمام توان فنی تخصصی خود در نمایشگاه امسال شرکت کرده بود.»

وی در رابطه با استقبال بازدیدکنندگان از نمایشگاه امسال گفت: «ما با استقبال بسیار زیاد متخصصین و صنعتگران بسته‌بندی مواجه شدیم.» او افزود: «بازدیدکنندگان خارجی هم از توانایی ساخت و پرسوهه تولید نیز، کیفیت دستگاه‌های ساخته شده بسیار شگفت‌زده بودند.» سیزی در رابطه با برنامه‌های آینده افزود:

«بخش تحقیقات صنعتی این شرکت با تمامی امکانات تخصصی که در اختیار دارد سعی در بهینه کردن بیشتر دستگاه‌های تولیدی خود با داشت فنی روز نموده تا انشاء‌الله در آینده‌ای نزدیک صدرصد با کمالاً های ساخته شده مشابه در کشورهای صنعتی رقابت نموده و باعث سریندی بیشتر کشور عزیzman ایران اسلامی گردیم.»

وی در پایان از مسئولین و برگزارکنندگان نمایشگاه خواست تا در راستای رونق بیشتر و تعیین وقت مناسب تر جهت بازدید از نمایشگاه، زمان نمایشگاه را از زمستان به فصل پاییز منتقل نمایند.

#### ■ **ایران نارا**

شرکت ایران نارا نماینده محصولات ریکو در نمایشگاه ششم باز هم غرفه وسیعی را به خود اختصاص داده بود. این غرفه بزرگ امسال جایگاهی برای عرضه انواع دستگاه‌ها فتوکپی و تکثیر ساخت کارخانه جات ریکو بود.

قره‌گزلو مدیر فروش شرکت در رابطه با حضور شرکت در نمایشگاه ششم عنوان داشت: «آینده چاپ همواره به سوی دیجیتالی شدن در حرکت



## محیا شیمی

### تولیدکننده:

انواع چسب لمینیت حلالی،  
غیر حلالی، پایه آبی و  
حرارتی منطبق با FDA

تلفن: ۸۹۰۶۸۰۸ - فکس: ۸۸۰۶۱۲

Email: mahyachemi@iranyellowpages.net

## قوانین دست و پاگیر واردات، سرعت سرمایه‌گذاری در صنعت چاپ و بسته‌بندی را کند گردید

به نقل از نشریه گمرک

معمولان این نوسان نرخ ارز گریبانگر ما شده و موجب خسارات و ضرر و زیان می‌شود. صدرزاده مدیر فروش شرکت صریکو با اشاره به دیوانسالاری اداری در زمینه صادرات و واردات گفت: برای جلوگیری از خروج غیر قانونی کالا باید ۳ برابر قیمت به اضافه حقوق و عوارض گمرکی به گمرک نمایشگاه پرداخت کنیم.

اخذ همین خصمان‌نامه از طرف گمرک باعث می‌شود که ما هر سال خسارتنی معادل ۱۷ تا ۱۸ میلیون تومان را متتحمل شویم. كما اینکه گمرک حتی برای ورود بروشور نیز نرخ‌های سنگینی به عنوان تعرفه‌های گمرکی از ما اخذ می‌کند. نوسان نرخ ارز و تعیین میزان آن بر اساس صادرات و واردات باعث می‌شود که تجارت با مواد بسیاری مواجه شود در صورتی که در اکثر کشورهای دنیا نرخ ارز را بورس تعیین می‌کند و نرخ ارز تابع هیچ قاعده‌ای نیست.

صدرزاده در مورد تبعات چنین سخت‌گیری‌های اظهار داشت: همین دینوансالاری اداری، تجار را به سمت جعل استاد سوق می‌دهد و باعث می‌شود که تجار ارزش کالاها را کمتر از میزان واقعی آن ذکر کنند.

نجات‌پور مدیر فروش شرکت پژوهش گستر نیز گفت: به علت مراحل اداری پیچیده و گران بودن هزینه تمام شده، شرکت ترجیح می‌دهند جنس قاچاق خریداری کنند، چرا که قیمت تمام شده آن ارزانتر است وی در مورد نحوه خریداری کالا از شرکت‌های خارجی گفت: ما جنسهایمان را بدون انتقال ارز وارد می‌کنیم، در غیر این صورت سازمان‌هایی که اجتناس ما را می‌خزند، از طریق گشایش اعتبار، ارز موردنیاز را تأمین می‌کنند.

علی‌اکبر کشاورزی مدیر شرکت پنساره نیز ضمن اشاره به مشکلات تجارت گفت: به دلیل اینکه قیمت کالاهای حجمی از قبل مشخص نیست، وزارت بازرگانی باید قیمت آنها را تعیین کند و این مرحله بسیار طولانی و زمان‌بری است. وی همچنین با اشاره به کمبود امکانات در امر صادرات گفت: به علت اینکه کالاهای تولیدی و ماشین‌آلات ما حجمی است، هزینه حملی که می‌پردازیم بالاتر از قیمت خود کالاست چراکه ما مجبوریم چندین بار کالا را بارگیری کنیم.

وزارت‌خانه‌ها برای تقسیم زیرشاخه‌های وزارت صنایع محدود است و کسانی که اعتبار باز می‌کنند، با مشکل مواجه می‌شوند و مجبورند از اعتبار ریالی گردش اداری پیچیده‌ای دارند.

این صنعت‌گر با اشاره به اینکه صنعت چاپ و بسته‌بندی با بسیاری از صنایع در ارتباط است، گفت: چاپ و بسته‌بندی درواقع مهر و سند کالاست و تولید کننده با لفاف، کالای تولیدی خود را می‌شناساند و می‌توانند از این طریق مشتریان آینده‌اش را تخمین بزنند.

بنکدارانیا عضو شرکت کامپیوتري نگاره نیز طرق راهیابی به بازارهای جهانی و کسب اطلاع از آخرین دستاوردهای فن‌آوری را اینترنت و شرکت در نمایشگاه‌های مختلف جهانی دانست. این وارد کننده همچنین ضمن اشاره به بالا بودن قیمت برخی از کالاهای تولیدی از جمله صنایع چاپ در مقایسه با واردات آنها گفت: گران بودن مواد اولیه از جمله کاغذ، فیلم، زینگ و همچنین

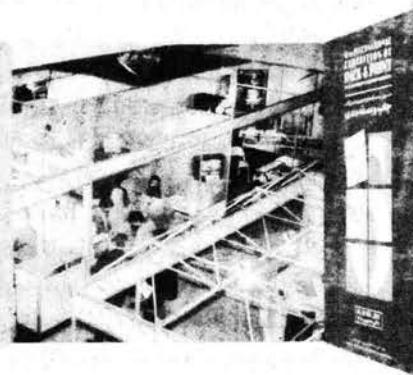
بی‌ثباتی نرخ ارز باعث شده که هزینه چاپ و تبعات آن گرانتر از واردات این کالاها باشد. وی ضمن اشاره به قوانین دست و پاگیر برای واردات گفت: قوانین دست و پاگیر باعث شده که سرمایه‌گذاری در این زمینه با وقفه‌های طولانی مواجه شود. برای مثال وقتی که اعتبار استاندی باز می‌شود، تا زمانی که کالا وارد کشور می‌شود، زمانی ۲ ماهه صرف می‌شود. از طرفی اگر سود و عوارض گمرکی به علاوه خروج و مخارج ترخیص را در نظر بگیریم، قیمت تمام شده کالا بسیار بالا رفته و همین عوامل باعث می‌شود که کالا گرانتر و دیرتر به دست مشتری برسد.

بنکدارانیا همچنین به زمان طولانی برای ترخیص کالا اشاره کرد و گفت: گشایش اعتبار تهیه ارز و در نهایت ورود کالا به نمایشگاه دو ماه به طول می‌انجامد. در ضمن برای ترخیص جنس خریداری شده از گمرک نمایشگاه تا خود نمایشگاه حدود ۲۰ روز زمان صرف می‌شود. نوسان نرخ ارز نیز مشکل مضعی ایجاد کرده و

پنجمین نمایشگاه چاپ و بسته‌بندی محل عرضه و ارائه آخرین یافته‌های فن‌آوری در زمینه این صنعت حسنه و درآمدزا بود. صنعت بسته‌بندی به دلیل ویژه‌گیهای خاص خود و اینکه نشانگر کیفیت کالای ساخته شده است، از

صاحبان صنعت چاپ بسته‌بندی معتقدند: نمایشگاه فعلی نسبت به نمایشگاه‌های مشابه از رشد قابل ملاحظه‌ای بخوردار بوده، ضمن اینکه به دلیل حضور شرکت‌های خارجی، بازاریابی و تبادل اطلاعات در این نمایشگاه بسیار چشمگیر بوده است. بدليل اهمیت این صنعت و آگاهی از آخرین دستاوردهای آن، نمایشگاه گریز با تنی چند از دست‌اندرکاران صنعت بسته‌بندی گفت و گویی انجام داده است که در پی می‌آید.

خانم رجعلى کارمند شرکت بازرگانی، مهندسی سماک در زمینه تبادل اطلاعات بین خدمات چاپ و بسته‌بندی گفت: ما از طریق نشریات معتبر دنیا از آخرین یافته‌های این صنعت مطلع می‌شویم. از طرفی شرکت‌های طرف قرارداد ما در خارج اطلاعات مربوط به آخرین یافته‌ها را در اختیار ما قرار می‌دهند. وی همچنین ضمن برشمودن مزایای این نمایشگاه گفت: صنعت چاپ و بسته‌بندی به دلیل این که شناسنامه کالا، از ارزش و اهمیت فوق العاده‌ای بخوردار است. میرزاکی یکی دیگر از غرفه‌داران که در زمینه انواع سیستم‌های حکاکی و مهرزنی فعالیت می‌کند، گفت: ما معمولاً اطلاعات مربوط به کار خود را از طریق اینترنت و یا برپوشورهایی که شرکت‌های خارجی برایمان ارسال می‌کنند و یا از طریق شرکت در نمایشگاه‌های معتبر دنیا کسب می‌کنیم. وی ضمن اشاره به مشکلات خرید و فروش قطعات و دستگاه‌ها گفت: معمولاً برای وارد کردن دستگاه‌های مورد نیاز باید صادرات داشته باشیم تا امکان گشایش اعتبار (HC) زیر نظر وزارت صنایع فراهم شود. از طرفی، بودجه آن



# شرکت صنایع بسته‌بندی شادمهر

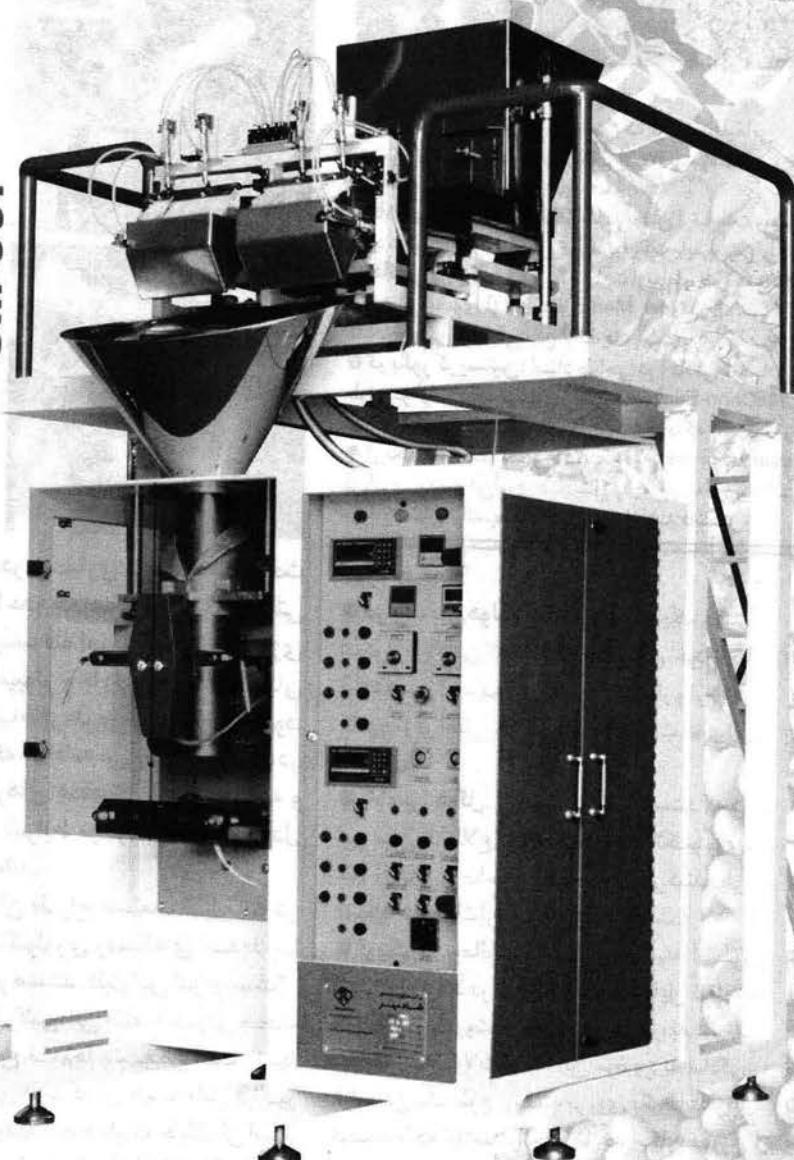
SHADMEHR PACKAGING INDUSTRIES CO.

طراح و سازنده ماشین آلات بسته‌بندی توزین‌دار تمام اتوماتیک وزنی، حجمی (گرانول)  
و انواع پودر، نوار نقاله و بالابرها مربوطه

عضو اتحادیه جهانی ماشین‌سازان: United Industrial Research Intercourse  
U.I.R-0059476/7 با موافقت کتبی به شماره عضویت



SM-907



Based on the Quality control certificate of the Iran Standards Institute and Industrial Activity license obtained from the Ministry of Industries,

SHADMEHR PACKING INDUSTRIES CO. LTD is honoured to be admitted as the First Producer of modern packing machinery with electromechanical operation method (Granule & Powder) in Iran. Having considered all safety principles and regulations corresponding with the most advanced International Standards.

SHADMEHR PACKING INDUSTRIES CO. Has been established and possesses satisfactory efficiency and desirable technical capabilities.

SHADMEHR PACKING INDUSTRIES CO. Renders the following services,

- 1- One year guarantee and Guaranty
- 2- After sale services and supports
- 3- Installing and operating
- 4- Free training
- 5- Services and repair
- 6- Supply and provision of the required spare parts in Iran and the others Countries

## SM907

### SPECIFICATIONS

PERFORMANCE: Mechanical

Dimensions of Machine:  
Length: 200 cm Width: 170 cm Height: 310 cm

Required Power: Single phase or three phase, 3.5 kw

Weigh: 1500 kg

Tank of Machine: Steel

### PACKING SPECIFICATIONS

Packing material: Cellophane, Trestophane, Nacreous Cellophane, Aluminium Foil

Weight of Packing: 20 to 1000 gr

Number of Packing: 1 to 45 per minute

Height of Packing: 2.5 to 35 cm

Width of Packing: 5 to 25 cm

دفتر مرکزی: تهران، میدان آزادی، اول خیابان احمد قصیر (بخارست)، نبش خیابان شانزدهم، ساختمان سهند، پلاک ۶۵، طبقه اول، واحد شماره ۱۵۱۴۸ تلفن: ۰۲۴ ۸۷۳۵۹۲۴ و ۰۳۴ ۸۷۳۳۷۸۷ تلفکس: ۰۲۴ ۸۷۳۹۰۳۴

Head Office: Flat No.1 Sahand Build. No.65 Ahmad Ghasir Ave. Argentina Sq. Tehran 15148 Iran  
Tel: +9821 8739034-8735924 Telefax: +9821 8733787 Website: [www.shadmehr.com](http://www.shadmehr.com) Email: [info@shadmehr.com](mailto:info@shadmehr.com)

# ایده‌های کارآمد نیاز به تکنولوژی ندارند

آیا طراحان خلاق و مولد، آمادگی لازم  
برای روبرو شدن با آیندهٔ دیجیتالی را دارند؟

نقل از مجله Print Process از انتشارات هایدلبرگ



## اعضای میزگرد:

- فرانک بین‌هولد: مدیر تولید یک آژانس تبلیغاتی در منیخ آلمان و عضو کمیته اجرایی تولیدات چاپی در انجمن آژانسهای تبلیغاتی آلمان (GWA). مؤسسه بین‌هولد بنیان‌گذار فن‌آوری‌های جدید در سالهای اخیر بوده است.
- کلاوس هوگل: مدیر تبلیغات در بخش ارتباطات رسمی شرکت هایدلبرگ. همانگونه که وی تأکید دارد، تمام افراد درگیر در کار طراحی و تولید تبلیغات باید از روز اول با یکدیگر ارتباط داشته باشند.
- هанс ورنرکلین: مسئول سایت ارتباطی شرکت McCann-Erickson بزرگترین سازمان تبلیغاتی دنیا. وی به عنوان عضوی از New Media Board در انجمن آژانسهای تبلیغاتی آلمان (GWA) در تلاش برای ایجاد شیوه‌جهانی ارتباطی بین آژانسهای و مشتریان آنهاست.
- گریگور کریستین: استاد طراحی در آکادمی "ویسان" در آلمان. وی پیش از آمدن به این آکادمی به عنوان طراح در آژانسهای تبلیغاتی نظیر McCann-Erickson و Rulocom Young & Rulocom مشغول به کار بوده است. او معتقد است ایده‌ها نیاز به فن‌آوری ندارند بلکه این فن‌آوری است که نیازمند ایده‌هاست.
- اریک تومانک: مشاور مدیریت در Vereinigte Offsetdruckereien در هایدلبرگ. او خود را وقف توسعه فن‌آوری جدید، فن‌آوری دیجیتال و چندرسانه‌ای کرده است. او معتقد است در آینده شرکت‌های چاپ فقط نقش مشاوره میان آژانسهای و مشتریان را خواهد داشت.

یک طراح مبتکر به ایجاد ایده و طرح خوب است و

اجرای یک طرح، مقولهٔ متفاوتی است.

□ آیا یک طراح در عمل می‌تواند بدون تسلط بر تکنولوژی کار خود را به پایان رساند؟

■ کریستین: طراح باید قابلیت‌های این تکنولوژی را بداند.

■ بین‌هولد: طراح باید طرح را همانند قلم و کاغذ، در کامپیوتر اجرا کند.

■ کریستین: هنگامی که صحبت‌های مقدماتی پایان یافته، با وجود گستردۀ وسیع ابزارهای تکنولوژیکی موجود، امکان انجام کلیه اموری که یک متخصص چاپ با دست انجام می‌دهد برای طراح فراهم است. طبیعتاً بعد از پایان این مرحله طرح به قسمت تولید فرستاده می‌شود.

□ می‌توانید در این مورد یک مثال ذکر کنید؟

■ بین‌هولد: برای مثال در کار طراحی، از عکاسی دیجیتال استفاده می‌شود که باعث ایجاد ترکیب رنگهای باورنکردنی می‌شود. بعد از اینکه طرح اجرائی آن در ماشین چاپ قرار گرفت، این ترکیب

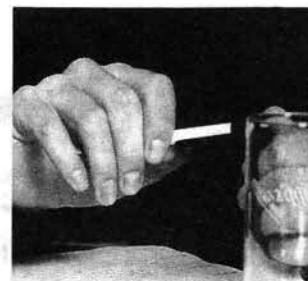
مورد چیست؟

■ فرانک بین‌هولد: به نظر من، این یک عقیده است برای کسی که آینده تیم طراحی خود را با وجود کامپیوتر می‌بیند. سخت‌افزار و نرم‌افزار کامپیوتر در اصل برای اجرای ایده‌هاست. نه برای خلق آنها.

■ کلاوس هوگل: افراد غیر خلاقی هستند که در این میان با اطلاع داشتن از دادوست تکنولوژی، خود را همانند صاحبان ایده معرفی می‌کنند. ولی در انتهای محصلشان غیر قابل قبول است.

■ اریک تومانک: در عمل، وظیفه اصلی تبلیغات، مثلاً در تبلیغات روی وسائل نقلیه، کاتالوگها یا بروشورها، بیش از هر چیز، به فروش رساندن محصولات است. این موضوع به سادگی قرار دادن یک طرح بر جسته بر روی یک کاغذ زیبا نیست، بلکه نیازمند راه حلی تا حد امکان مقرن به صرفه است.

■ گریگور کریستین: من آشنایی طراحان را با تکنولوژی جدید مفید می‌دانم ولی معتقد ارزش



امروز در بسیاری از مقالات، بحث هماهنگی یا عدم هماهنگی روش‌های سنتی با امکانات پیشرفته امروزی مانند تکنولوژی دیجیتال، کامپیوتر و چاپگر، اینترنت و امکان برقراری ارتباط از طریق آن مطرح می‌شود. در گفتگوی که در ادامه می‌آید کارشناسان در مورد راهکارهای هماهنگی این دو زمینه و بهینه‌سازی شرایط موجود به بحث و تبادل نظر پرداخته‌اند.

□ هنرمندان طراح صنعت تبلیغات در استفاده از تکنولوژی رسانه‌ای جدید با مشکل روبرو هستند. دلیل این امر چیست؟

■ هанс ورنرکلین: این گفته تا حدودی صحت دارد. موضوع تیم‌ها مشخص است. آنها محدودیت‌هایی دارند که آن هم به دلیل فرآگیر نبودن رسانه جدید و عدم تثبیت جایگاه آن است.

□ یکی از مدیران اجرایی تبلیغات، تکنولوژی کامپیوتری را به مفید نمودن برای اجرای تبلیغات متهم کرده است نظر شما در این

فعالیت می‌کند ارتباط را غیر متتمرکز کرده‌ایم. این روش برای جلب اطمینان مخصوصان خارجی برای انتخاب درست در بازارهایشان است.

■ اما با این وجود هنوز نقاط ضعف بسیاری در تولید وجود دارد. دلیل آن چیست؟

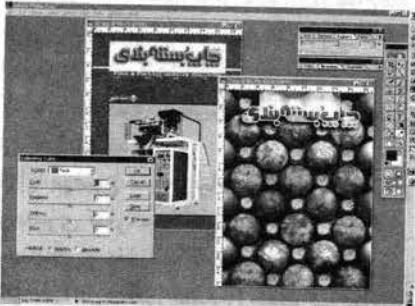
■ بین هولد: در موسسات به ندرت عملیات بهسازی در سطح قابل قبول انجام می‌شود. بسیاری از پژوهش‌ها بوسیله قسمت تولید که از دریافت دائمی فایل‌های معیوب خسته شده‌اند، از دور خارج می‌شوند. بر روی پژوههایی از این دست معمولاً کاملاً کار نمی‌شوند.

■ کلین: روش‌های کهنه ارتباطی در دنیای امروز کارآبی لازم را ندارند و گزارش‌هایی که بطور تجدید شوند کمتر به چشم می‌خورد. در حالی که مثلاً گزارش شبکه اخبار هنری، کارکنان را با اطلاعات جدید آشنا می‌سازد.

■ تومانک: این شبکه نباید تنها در درون موسسه کاربرد داشته باشد. بلکه برای حل مسئله شبکه باید اطلاعات را به خارج نیز ارسال کند البته بسیار بهتر است که این دو بخش به موازات یکدیگر عمل کنند.

■ آیا مشتریان شما از امکان عمل در چنین شبکه‌ای اطلاع دارند؟

■ تومانک: در واقع خیر. ما راه سختی در پیش داریم تا ارتباط بین موسسات و مشتریان برقرار بماند. برای مثال در کارهایی که در کشور انگلستان، فرانسه یا دورتر ساخته می‌شوند، تعداد کمی از تولیدات چاپی وجود دارند که کار دست



جمعی از طریق شبکه روی آنها انجام شده باشد. انواع نمونه‌های چاپی از قبیل اوزالیدها و امثال آن که اکنون به صورت عادی ارسال می‌شوند می‌توانند به صورت الکترونیکی در چند ثانیه ارسال شوند. عمل ارسال عادی هم کند و گران است و هم با رقابت تزدیک و فشرده قیمت در بازار چاپ تضاد دارد.

■ بین هولد: در کشورهای اروپایی غربی تعداد زیادی متخصص که قادر به انجام پژوههای دیجیتالی در سطح بین‌المللی باشند، وجود دارد. فشار هزینه‌ها، موسسات را به مسائل مالی حساس می‌سازد و با این نوع ارتباط (ارتباط دیجیتالی) در بسیاری از هزینه‌ها صرفه‌جویی می‌شود. علاوه بر این استانداردهای ایجاد شده

ولی عدد زیادی نیز درک بیشتری از موضوع دارد.

■ آیا این نظریه که باید نیروی خود را روی آموزش متتمرکز کنیم صحیح است؟

■ کریستین: ما در اینجا یک خلاهاریم. تعداد کار آموزانی که تمایل به یادگیری تکنولوژی دارند و به کاربرد آن واقعند، کم است. این مسئله با بی‌توجهی آموزگاران که در صدد بالا بردن و رشد آموخته‌های خود نیستند دست بدست هم می‌دهد.

■ کلین: من فکر می‌کنم نسل جوان، نسبت به آنچه در اختیار دارد، خواهان دانستن و یادگیری مطالب بیشتری است. مشکلات تحصیلی، ارتباطی با عدم پویایی ندارند. با این وجود آموزش ارائه شده در مدارس و محلهای کار، باید به وسیله مطالعه و تحقیق جداگانه پشتیبانی شود.

■ شرکت‌ها چگونه می‌توانند این میل به یادگیری را ارتقاء دهند؟

■ کلین: مشخص کردن موضوعاتی مخصوص برای تحقیق و مطالعه. برای مثال کار روی سر فصل‌های تخصصی مشخص در طول مدت زمانی معین. در نهایت نیز افرادی که رتبه بالاتری اورند به عنوان تشویق در سینیارها شرکت داده شوند یا از نمایشگاه‌های مهم بازدید کنند. ولی متأسفانه در بسیاری از موسسات این امور در جای خود قرار ندارند.

■ تومانک: تعداد بسیار کمی از شرکت‌ها موفق به

رنگ قوی، عمل‌کار آنی خود را از دست می‌دهد.

■ چون مسئول مربوطه در مورد کنترل رنگ اطلاع کافی نداشته و در آخر، کیفیت قابل قبول بدست نمی‌آید. این مثال بیانگر آن است که کار طراحی با استفاده از کامپیوتر، در عمل به سادگی آنچه که گفته شد نمی‌باشد.

■ کلین: در شرایط فعلی انگیزه استفاده از تکنولوژی، ذخیره و صرفه‌جویی در زمان و هزینه مناسبی تدوین نشده است. علاوه بر این آهنگ رشد چنان سریع است که اغلب کمتر شرکتی قادر به هماهنگی خود می‌باشد.

■ بنابراین بنظر شما آژانس‌های تبلیغاتی به نوعی، کمبود سازماندهی درونی دارند؟

■ کلین: در واقع تاکنون تعداد بسیار کمی از آژانس‌های تبلیغاتی در امزایجاد نظم از آغاز تا پایان کار موفق بوده‌اند. یکی از عوامل این بی‌نظمی، تناقض بین مختصین از یک سو و آزادی کار با تکنولوژی‌های جدید و اینترنت از سوی دیگر است. این امر باعث ایجاد فاصله بین ایده‌آل و واقعیت می‌شود.

■ آیا نسل آینده برای ارائه این نوع طرز فکر، ابزارهای لازم را دارد؟

■ هوگل: به ابعاد تولیدات رسانه‌ای از درون توجه نشده است، دلیل آنهم کمبود اطلاعات شخصی آموزگاران است. در اینجا دو سوال مطرح می‌شود. تکنولوژی تا چه اندازه در خلاقیت تأثیر دارد و تا چه حد به طراحان در رسیدن به آنچه مورد پسند

## بین هولد: سخت افزار و نرم افزار کامپیوتر در اصل برای اجرای ایده‌های اینها خلق آنها.

کلاوس هوگل: افراد غیر خلاقی هستند که در این میان با اطلاع داشتن از دادوستد تکنولوژی، خود را همانند صاحبان ایده معرفی می‌کنند. ولی در آنها محصولشان غیر قابل قبول است.

عموم است کمک می‌کند؟

■ تومانک: نسل جوانتر از وجود تجربه کارشناسی مناسب بی‌بهره است. قضیه از چیز ساده‌ای مثل قرار دادن امضا آغاز می‌شود و در انجام یک پژوهه دیجیتالی به فاجعه ختم می‌شود. شرایط در مراحل اولیه طرح پژوهه بسیار سخت می‌شود. به این دلیل که طراحان به ایده و به نظر سرویس‌دهندگان اطمینان ندارند. خصوصاً در مورد متصدیان چاپ که همانند کاربرد ازان فاقد فکر و ذهن تلقی می‌شوند.

■ بدون دلیل؟

■ تومانک: بسیاری از متصدیان چاپ فکر می‌کنند که به منعکس کردن تصویری مشغولند که خود در مراحل تهیه آن نقشی نداشته و ندارند،



بازگردان راه خود از میان تکنولوژی دیجیتال کنونی گشته‌اند و ضعف موجود در این مورد به دلیل نبود سیستم آموزشی مناسب و کارآمد می‌باشد. در همین حال تکنولوژی پیشرفت می‌کند و این شکاف را افزایش می‌دهد.

■ آیا جهانی شدن شرایط تحصیل را پیچیده‌تر نمی‌کند؟

■ کلین: بر عکس. در موسسات بزرگ، پژوههای که حاصل ارتباط جهانی از طریق اینترنت می‌توان یک پژوهه را هم‌زمان در نقاط مختلف ادامه داد. ولی این امر به حل مسئله مورد نظر ما یعنی عدم پیمودن مراحل کار به صورت مستقیم و پیشرفت به حالت ماریچ کمکی نمی‌کند.

■ هوگل: بعنوان شرکتی که در سطح جهانی

■ کلین: این برنامه ریزی، آگاهی دادن به تمام افراد دست‌اندرکاران در تمام مراحل پیشرفت پروژه آغاز می‌شود. با این همه با آهنگ یکنواخت جلویی روند و این تها راه جلوگیری از وقوع اشتباہ و سوء تفاهم است همچنین باعث ایجاد محدودیت برای طراحان نیز نمی‌شود بنابراین اگر مرزهای محدود کننده ایجاد ارتباط سریع در نور دیده شوند، فضای بازنتری برای دریافت نتیجه نهائی بوجود خواهد آمد.

■ بین‌هولد: وی این ارتباط تنگاتنگ به معنای درگیرشدن کارکنان موسسه نیست. مشکلات از رشد و تنوع راه حل‌های ساخت افزاری و نرم‌افزاری، که ما را از کارکردن تحت استانداردهای تعریف شده باز می‌دارند، ناشی می‌شوند. توسعه دهنگان تکنولوژی چاپ باید شرایط درون گروهی را نیز در نظر داشته باشند و راه حل‌هایی ارائه دهند که در عمل ساده و در طرح، مناسب باشند تا ما را قادر به ورود به دنیای شبکه‌ها و بانکهای اطلاعاتی نمایند.

□ آیا در این میان تخطی توسعه دهنگان تکنولوژی چاپ باعث بروز جنگ و جدل دائمی نمی‌شوند؟

■ تومانک: ما سال‌هاست انجام این مأموریت را تجربه کرده‌ایم و باعث بقای ما در این مدت طولانی حفظ همین ارتباط است. چاپ در آینده یک سرویس کم اهمیت خواهد شد. زیرا بسیاری از مراحل آن در حال خودکار شدن است. قدرت برتر بازار در مهارت و تناسب پیش از چاپ خلاصه می‌شود. مشاوره در حال تبدیل به ابزار کلیدی جذب مشتری برای امکاناتی که تکنولوژی دیجیتال برای ما مهیا کرده می‌باشد. این به معنی پایانی بر مباحث پائین آوردن قیمت تمام شده چاپ هر صفحه می‌باشد.

■ بین‌هولد: اصل موضوع پائین آوردن قیمت تا حد امکان نیست. موضوع، اجرای ممتاز است. متأسفانه هنوز سرویس دهنگان ارتباطی در میان شرکای تجاری استثناء هستند. ولی با نزدیک شدن موسسات تبلیغاتی به شرکت‌های سرویس دهنده ارتباطی، آینده صنعت تبلیغاتی تضمین می‌شود.

■ کلین: علاوه بر کار گروهی، درباره تکنولوژی پیشرو هم باید بحث شود. چون مسئله تغییر عقیده مردم نیست. بلکه مسئله ارائه راه حل‌های تکنولوژیکی جدیدی است که در عمل کارآیی داشته باشند. علاوه بر این ما باید با مشتریان رسانه‌ای خود نیز به همین صورت عمل کنیم. هنگامی که زمان تأسیس بازارهای جدید فرا رسید تحقیقات و کارشناسی باید صورت گیرد اگر طراحان در موسسات به شرکای خود و تکنولوژی توجه بیشتری نمایند همه ما کار را ساده‌تر به انجام خواهیم رساند. ■

اریک تومانک: تعداد بسیار کمی از شرکت‌ها موفق به بازگردان راه خود از میان تکنولوژی دیجیتال کنونی گشته‌اند و ضعف موجود در این مورد به دلیل نبود سیستم آموزشی مناسب و کارآمد می‌باشد. در همین حال تکنولوژی پیشرفت می‌گند و این شکاف را افزایش می‌دهد.

این مسئله را چگونه حل می‌کنید؟

■ تومانک: برای یک طراح جالب نیست که یک طرح برگسته را ایجاد کند و بعد متوجه شود در

عمل قابل انجام نیست.

■ کریستین: این مهمترین قسمت موضوع است. یک ایده خوب باید کاملاً بسط داده شود و مورد بررسی قرار گیرد. مهمترین قدم، قدم چگونگی ارائه طرح است.

امروزه برسی و ارائه طرح باید در مدت زمان کوتاهی انجام شود. ایده‌ها در مدت کمی توسط کامپیوتر ساخته می‌شوند و در یک لحظه بوسیله چاپگر روی کاغذ گلاسه ظاهر می‌شوند ولی اغلب، این ایده‌ها بصورت کاملاً پخته در نمی‌آیند. در تولید تبلیغات برای کار اجرایی نهایی کوشش بسیار زیادی انجام می‌شود که حتی طرح‌های برگسته را هم تحت الشاعر قرار می‌دهد.

■ هوگل: اما در اینجا بازار کدام رقابت داغ‌تر است؟ بسط یک طرح بصورت نامحدود یا یافتن بهترین ویترین برای نمایش آن همراه با قلمرو محدود؟

■ کریستین: بحث اصلی اجتناب از میانه روی است. تکنولوژی که ایده‌ها را صیقل می‌بخشد و به آنها شکل می‌دهد هنوز کاملاً شکل نگرفته است.

■ کلین: نکته اینجاست که چنین نقشی برای تکنولوژی متصور نیست. اگر ما برای طراحان این موضوع را روشن کنیم که تکنولوژی آنها را بهتر به سمت ایده‌هایشان هدایت می‌کند، طراحان مجبور استفاده تکنولوژی و بدون هیچ محدودیت در پیشرفت می‌شوند.

■ کریستین: هنگامی که موسسات موفق را در نظر می‌گیریم، می‌بینیم ارائه طرح‌ها، بجای خود طرح، یک کپی و حداکثر ده سطر توضیح بیشتر است. دلیل این موقوفیت این تمرکز بر روی ایده است و کسی از آن منحرف نمی‌شود. من شخصاً رقابتی که بدلیل دخالت تکنولوژی بازنده شده باشد به یاد ندارم.

□ آیا این بدان معنی است که برنامه ریزی بیشتری برای واردشدن در رقابت‌های تبلیغاتی لازم است از همان آغاز کار بر این امور تکیه کرد؟

توسط صنایع مختلف مثل رسانه‌ها، خودروسازی و کامپیوتر باید حالت عمومیت خود را ثابت کند. عبور از ایده اولیه بسوی محصول نهایی. برای مثال در یک آگهی روزنامه بوسیله تکنولوژی دیجیتال استاندارد شده تنها چند روز طول می‌کشد. در صورتی که این تکنولوژی وجود نداشت این مراحل طولانی‌تر می‌گشتد. افرادی که توانند با این تکنولوژی گام بردارند بزودی از دور خارج خواهند شد.

□ در ابتدا شما گفتید تکنولوژی در مرحله دوم اهمیت قرار دارد ولی حالا می‌گویند ایده‌ها ب بدون استفاده از تکنولوژی دیجیتال نمی‌توانند سریعاً محقق شوند. آیا این دو با هم در تضاد نیستند؟

■ کریستین: در حال حاضر صبحت درباره کیفیت کار است. کیفیت طرح‌ها با وجودی که عامل تعیین کننده است، در نظر گرفته نشده بود. من به عنوان یک طراح، شخصاً سعی می‌کنم طرح‌های همواره قابلیت اصلاح بهتر شدن را داشته باشند. ولی مهمن تر این است که بدانیم برای رسیدن به طرح‌های خوب چه ابزارهایی در دست داریم. بسیاری از طراحان طرح‌های بزرگ دارند و بدلیل تنها (یک تن) عمل کردن، طرح آنها از درون حافظه و کامپیوترشان خارج نمی‌شود.

■ کلین: از صحبت‌های شما اینگونه استباط می‌شود که به نظر افراد بخش تولید (اجراکار)، طراحان از آنها انجام مسائل غیر ممکن را می‌خواهند ولی عکس این موضوع صحیح است. بخش تولید با دانستن شکل دقیق ایده طراح قادر به بیان کامل آن نیست. این امر دلیل عدم محدودیت می‌باشد. کاهش کیفیت می‌باشد و مشکلی که ماد راه طولانی تغییرات بازار قادر به تحمل آن نخواهیم بود.

□ آیا موضوع عدم ارتباط مناسب بین طراح و مجری کار، مخالفت با مجریان کار رسانه‌ای و عمل آنها که برای بهینه‌سازی کار خود مراحل میانی تولید را حذف کرده‌اند، نمی‌باشد؟ و آیا این کوتاه‌سازی باعث گردش تولید به سمت طراح و در نهایت پیچیده‌تر شدن کل موضوع نمی‌شود؟

■ کریستین: تمام افرادی که بنحوی در کار درگیر هستند باید هرچه سریعتر با هم مرتبط شوند. تنها در این صورت است که اجراکاران قادر به حل مشکلات طراحان خواهند بود.

■ تومانک: آنچه ما را به فکر و عمل و امدادگار گروهی و همکاری است. طراحان و متخصصین تکنولوژی باید هم ارز یکدیگر کار کنند. چون یکی کار را انجام می‌دهد و دیگری می‌داند چه چیزی کجا و چگونه باید استفاده شود.

■ هوگل: این امر به طور کلی صحیح است ولی در عمل باعث ایجاد محدودیت در طراحی می‌شود.

# رَجَلِ بُلْلَهِ بُلْدَى

نوشته جین پال فیور ترجمه شبنم فرایی

## رَنْگ در خدمت بسته‌بندی ۳ - رَنْگ یک فروشنده کار آمد ۴ - خلق تصاویر اپتیکی ۵ -

کتاب Color sells your package در سال ۱۹۶۹ توسط دکتر جان پال فیور (Dr. Jean-Paul Favre) نوشته شده است. او در زمینه رنگ، بسته‌بندی و تبلیغات تحقیقات و نوشهای زیادی دارد و در سالهای که این کتاب نوشته شده، مشاور بازاریابی شرکت سوسیس نستله بوده است. او شهرت بسیار زیادی به عنوان یک محقق بازاریابی دارد.

این کتاب چندین اثر دیگر دکتر جان پال فیور به صورت سه زبانه عرضه شده‌اند. در واقع این سری کتاب هاکه توسط انتشارات ABC Edition Zurich منتشر شده‌اند، از جمله تحقیقات جهانی بوده‌اند که در آن دوره زمانی به انجام رسیده‌اند.

مفهوم کتاب توسط فرانک جی آنی نوتو (Frank Ginni) نوشته شده است که یک طراح صنعتی صاحب سبک و به نام است.

اگرچه تاریخ نشر کتاب به چندین سال پیش باز می‌گردد، اما هنوز هم می‌توان سیاری از مطالب آن را به عنوان مرجع مورد استفاده قرارداد این مطلب سالها پیش نوشته شده‌اند اما کهنه نشده‌اند. دلیل آن واضح است. بعضی از اسائل مربوط به رنگ از گذشته تاکنون به یک شکل باقی مانده‌اند، این مسائل حقایقی‌اند تغییرپذیر.

علاوه بر آنچه گفته شد مورد دیگری که سبب ارزش کتاب می‌شود برخورد نویسنده با موضوع رنگ و بسته‌بندی است، روش علمی که بر پایه مدارک و شواهد متعدد استوار است.

ترجمه کتاب Color sells your package با

نام «رنگ در سه‌بندی» توسط شبنم فرایی به انجام رسیده است. وی که در رشته‌های گرافیک و طراحی صنعتی تحصیل کرده است، اکنون در زمینه طراحی گرافیک و طراحی محصول فعالیت دارد.

رنگها می‌توانند به راحتی چشم را فریب دهند. بنابراین اگر تمام امکانات و توانایی‌های رنگ را بشناسیم می‌توانیم از آن سود ببریم.

رنگها برای نمایش کالاهای توأم‌مندی فوق العاده‌ای برخوردارند. مثلاً یک قلمه گوشت اگر بر زمینه سیز قرار گیرد، سرختر و اشتها انگیزتر به نظر می‌آید. این نتیجه اثرات اپتیکی است که یکی از ویژگی‌های منحصر به فرد بینایی به شمار می‌رسد.

در ترکیبات رنگی، یک رنگ تحت تأثیر رنگها همچووار و محيطش واقع می‌شود. یک سطح خاکستری در کنار سطحی قرمز، سیز قام به نظر می‌رسد. از طرف دیگر، سطح قرمز خالصتر و فام زردش کمتر می‌شود. اگر همان خاکستری را روی یک زمینه سیز قرار دهیم، مایل به قرمز می‌شود. خاکستری روی زمینه زرد، فام بینش پیدا می‌کند. در هر آزمایش، خاکستری فامهای متنوعی پیدا می‌کند. هر چقدر که زمینه روشنتر باشد، خاکستری تیره‌تر به نظر می‌رسد و بر عکس، این مورد تضاد هم‌زمان (۱) نایدیه می‌شود.

اثرات تضاد از مدت‌ها قبل شناخته شده است. می‌توان چگونگی به وجود آمدن آنرا براهه وسیله‌کنش مقابله شکیه توضیح داد: سلوهای حساس به تصویر شکیه به تنها یک عمل نمی‌کنند، بلکه به صورت گروههایی موازی، یک واحد پذیرای مشکل را به وجود می‌آورند. که این خود باعث اغراق در تضاد می‌شود. بدین معنا که نور در مناطق واحد میدان دید متفاوت خواهد بود. می‌توان از قوانین زیر استفاده کرد:

اگر دورنگ مکمل در کنار یکدیگر قرار گیرند، هر دو تاکید شده‌تر به نظر خواهند رسید. یک رنگ زمانی مکمل رنگ دیگر خواهد بود که هر دو تمامی نور قابل مشاهده را منعکس کنند و حاصل اختلاط آنها رنگ خاکستری باشد. رنگهای مکمل در دایره رنگ مقابله

می‌توان از ویژگی‌های تضاد رنگها در ارائه مواد غذایی، سود بسیار برد، به ویژه در کشورهایی که استفاده از رنگهای مصنوعی مجاز نیست. به عنوان مثال برای اینکه اسپاگتی یا فاراوردهای مشابه جذبتر به نظر رسد می‌توان آن را در قالب آن و قاب آن رنگ را ارائه کرد. این قاب می‌تواند در داخل بسته باشد و جلوه آن وقتی که محصول بیرون آورده شود نمایان خواهد شد. می‌توان بروی بسته تصویری از کالا و قاب آن رنگ را چاپ کرد و یا کالا از طریق یک پنجره شفاف نمایش داده شود در حالی که در قاب آن رنگ محصور است.

بین (۲) می‌گوید که بسته بندی‌هایی که در آن از نوارهای آبی رنگ استفاده شده است، بهترین نوع برای فروش تخم مرغهایی است که سفید هستند. مطمئناً این به خاطر سفیدتر به نظر رسیدن تخم مرغهاست. همچنین سس مایونز در کنار آبی، زردتر و اشتها برانگیزتر به چشم می‌آید. کاغذهای آبی، شکر را سفیدتر نمایش می‌دهد. محلفه‌های سفید که با نوارهای آبی تزیین شده‌اند نوبه نظر می‌رسند. دانه‌های آبی رنگ بعضی از پودرهای شستشو نیز همین تأثیر را گذاشند. نوع دیگر از تصاویر اپتیکی به وجود آوردن تغییرات ظاهری در ابعاد بسته‌بندی‌هاست. بسته بندی‌هایی را که قرمز و نارنجی از دیگر بسته‌های تیره بزرگتر به نظر می‌رسند.

میزان تیرگی و روشنی هر رنگ، ابعاد ظاهری را تعیین می‌کند: یک مربع مستطیل آبی کمرنگ، بزرگتر از یک مربع مستطیل همان اندازه آبی تیره به نظر می‌آید. تیره با پس زمینه روشن جلوه می‌کند. این مورد می‌تواند برای حروف چینی بسته بندی‌ها مفید واقع شود. بسته‌هایی که به بخش‌های افقی تقسیم شده است کوتاهر و فشرده‌تر به نظر می‌رسد. بسته دیگری که به بخش‌های عمودی تقسیم شده است، باریکتر و بلندتر به نظر می‌رسد. معمولاً تصویر بر این است که تقسیم سطح بر رنگهای مختلف باعث می‌شود که سطح کوچکتر به نظر آید. اگر هر یک از سطوح جانی بسته دارای رنگهای متفاوت باشد، خاصیت سه بعدی آن افزایش می‌یابد. نوارها، طرحها و نقشه‌هایی که با سطوح فوقانی گستردۀ می‌شوند، خاصیت سه بعدی آنرا کاهش می‌دهند.

قابل رنگ تیره‌ای که اطراف بسته را احاطه کرده است بر آن فشار وارد می‌آورد و فضای آنرا محدود می‌کند و باعث می‌شود که کوچکتر به نظر رسد. بسته‌هایی که رنگهایی که از طرف داخل به بیرون کمرنگ‌تر می‌شود (سایه‌های روشنتر در لبه‌ها) بزرگتر از اندازه حقیقی به نظر خواهند رسید. همین تأثیر به وسیله دوایر رنگی هم مرکز به وجود می‌آید. (چشم، این توافقی را دارد که قطعات پراکنده خارجی این دوایر را به شکل یک دایره کامل بینند) می‌توان همین تأثیر را با استفاده از فرم‌های مثلثی که رأسهای آنها در مرکز بسته، به هم چسبیده است به دست آورده (تصویر دو)

معمولًاً محصولات طی و دارویی در مقادیر نسبتاً کم و با قیمت‌های بالا فروخته می‌شوند برای اینکه تناوبی بین قیمت و مقدار این کالاهای بر قرار شود و برای اینکه مورد توجه قرار بگیرند، کارخانجات از امکاناتی که در بالا ذکر شد، برای بزرگتر جلوه دادن بعد ظاهری بسته بندی‌ها استفاده می‌کنند.

1 - Simultaneous Contrast

2 - Birren

۱۳۰ چاپ و بسته‌بندی ۰ شماره ۲۳

# بازار از مقوا

نقل از مجله Packaging Today

به قدرت «مقواست در مقابل پاره شدن» دارد و نیز می‌افزاید که در بخش مواد منجمد به ماده‌ای احتیاج هست که در برابر رطوبت مقاوم باشد و در ادامه می‌گوید که ویژه‌گیهای خوب بسته‌بندی کارتن برای بسیاری از انواع محصولات ضروری است.

می‌توان مقواست در برابر چربی‌ها و مقادیر مختلف رطوبت را که در روکش‌های پلیمری در بالاترین حد خود است در مقوایز به وجود آورد. تا زمانی که واقعاً مورد نیاز نباشد، عملکرد غیر عایق که نشانگر کیفیت پایدار ساختار باز مقوا است، ترجیح داده می‌شود در این راستا مقوای طراحی شد تا در مقایسه با مقوا سنتین تر بطور متوسط ۱۰ گرم وزن مقوا را در بسته‌بندی مورد استفاده پائین آورند. زیرا بعضی معتقدند که مقواهای سبکتر سطحی مناسب‌تر را برای چاپ فراهم می‌سازند.

هر بازار اروپایی که تحت مقرراتی قرار می‌گیرد که انواع خاصی از مواد را تحت حرجیمه قرار دهد بحث و موقعیت خوبی صحبت برای در مورد مقواهایی با وزن کمتر و کاربردهای قبل مقایسه آن به وجود می‌آورد. در این حال گزارش‌هایی از آلمان حاکی از این است که مالیات‌های سنتین به خصوص در مورد مقوا بسته‌بندی، بسیاری از مصرف‌کنندگان را به سمت استفاده از مقواهای سبکتر سوق داده است. و شرکت‌های بین‌المللی از قبیل Nestle کاهش وزن بسته‌بندی‌ها را جزو اهداف خود قرار داده‌اند. به نظر می‌رسد مقررات زیست محیطی جامعه اروپا جدا از توضیح قابلت‌های مختلف، در بسیاری از موارد نیز آب را برای بسیاری از مالکان و صاحبان صنایع گل‌آвод کرده است.

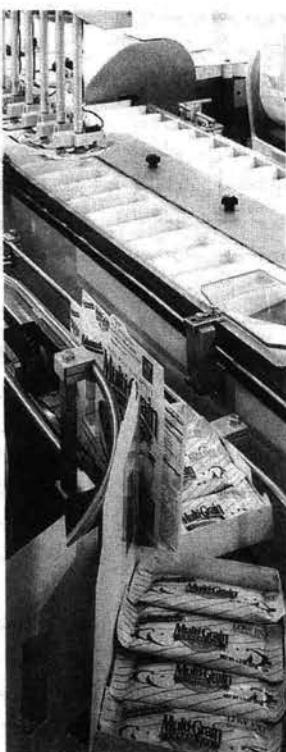
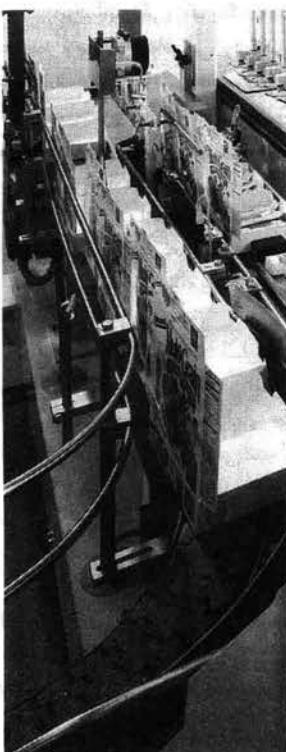
**شرکت (MMP)**  
**Mayre Melnhof**  
**Packaging** انگلستان در مقابله با تهدید مربوط به ورق‌های چاپ شده پلیمری حتی سریوش‌های بسیار نازک از جنس فیلم پلاستیک به عنوان جایگزین‌هایی برای جعبه مقواهی در بخش غذاهای آماده گزارش‌هایی را ارائه کرده است که بر اسای این گزارشها، مصرف‌کنندگان پیشنهاد حرکت به سوی بسته‌بندی کاملاً مقوا را داده‌اند و آن ظرفی مقواست درون جعبه مقواست است.

برداشت و در جعبه گذاشتن کلوجه‌های ترد و پخته‌شده، به وسیله دستگاه خودکار OPM

مقوا در صنعت مواد غذایی اروپا با ایجاد ویژگیهای مثل مقواست در برابر چربی و رطوبت و به منظور کمک یکسان به مصرف‌کنندگان به دفاع از بازار برخاسته است. بخش غذاهای آماده نمونه محدودی است که تحت سلطه مواد پلاستیکی است. با وجود تعداد زیادی از محافظه‌های داخلی که تقریباً متشکل از مهم و پلاستیکهای است که بر اثر حرارت شکل داده شده‌اند، باید این وسوسه برای سازندگان پیش آمده باشد که دیگر از کارتن‌های بیرونی استفاده نکنند و یا حداقل آن را به ورقه تقلیل دهند.

بسته‌بندی محصول Platdu Jour که برای شرکت France Glace Findus Nestle تهیه شده و در بازار فرانسه توضیع گردید بیانگر راههای مختلفی است که مقوا از طریق آنها با جایگزین‌های خود در حال مبارزه است. شرکت VanGenech و Goosens Beanualis Genechten برای آن دسته از غذاهای آماده منجمد تولید کرده است که به غیر از ساختار و تاثیر گرافیکی آن دارای مزایای بیشتری برای مصرف‌کنندگان می‌باشد. طبق گفته Frovi که در صنعت تولیدکننده مقواهای Frovi ligt بسته‌بندی می‌گیرد، ساختمان چهار لایه این ماده و مقواست بالای آن در برابر پارگی، آن را برای این نوع کاربرد ایده‌آل می‌سازد. بویژه مقوا ۳۱۰ گرمی بسته‌بندی که به شکل نوار کاغذی جعبه را به دو قسمت می‌کند که در هر قسمت یک ظرف غذا وجود دارد. از آنجایی که این بسته‌بندی برای قفسه فریز طراحی شده است Platdu Jour مقواست بالایی را در برابر رطوبت برای این کارتن در نظر گرفته است.

آقای Magnus Levinsson مدیر فنی پشتیبانی فروش شرکت AssiDoman اظهار می‌دارد با مقواستی که برای چندین نوع بسته‌بندی کاربرد دارد، برای استفاده از دسته و غیره شما نیاز



همانطور که این مدیر شرکت انگلیس بیان می‌دارد تجزیه تحیل نهایی سود و ضرر بین این دو کاملاً یکسان خواهد بود. و در حالی فیبر و پلاستیک از نقطه نظر زیست محیطی موارد منضادی را در زمینه چرخه حیات باعث می‌شوند، تأکید بر حجم بسته‌بندی و وزن، کاملاً مقوا را در انزوا قرار می‌دهد که این امر با محاسبه مالیات‌ها مشخص می‌گردد. بنابراین در بازارهای چون انگلستان و فرانسه، مقوا مجبور می‌ازره برای بدست آمدن سهم خود از آن چیزی است که بازاری کوچکتر از بسته‌بندی‌های چندتایی در آمریکا است. علی‌رغم توانایی به اثبات رسیده سازندگان مقوا در ابداع و تولید بسته‌بندی‌های چندگانه در اندازه‌ها و شکل‌های تازه، حضور فیلم پلیمری به عنوان یک جایگزین با هزینه کمتر به ناچار جایگاه آنان را تضعیف می‌کند. تعداد سازمان‌های زیست محیطی موافق بسته‌بندی فیبری با هر نوع کاربرد کافی نیست. در کل اگر تهیه کنندگان مواد غذایی هزینه تجهیزات و یا موقوفیت مارک خود را مدنظر داشته باشند، متقاعد ساختن آنان در مورد سرمایه‌گذاری در زمینه مقوا به عنوان یک ماده یا انتخاب، روندی آهسته است هر چند ایجاد تغییر در مراحل تولید مقوا کاملاً مفید خواهد بود اما رقابت همیشگی پلاستیک به ویژه در مورد هزینه، کار تهیه کنندگان مقوا را از آنچه که هست، مشکل‌تر خواهد ساخت.

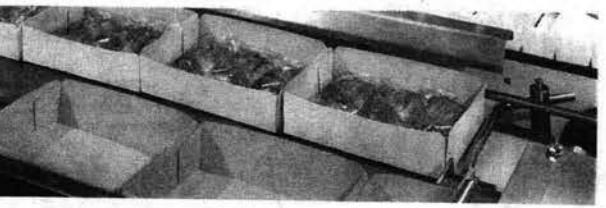
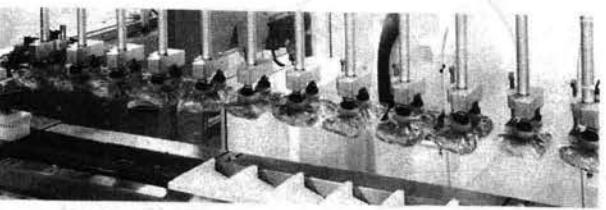
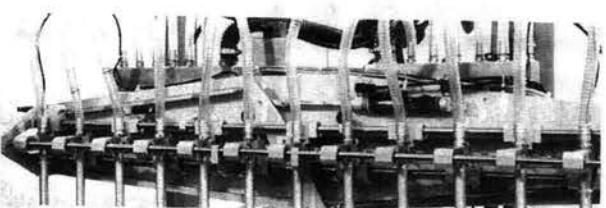
## به نظر می‌رسد جداول بر سر انجام تغییرات مفید در مقوا برای تماس مستقیم با غذا بسیار شدید است و...\*

اصول احتیاطی را در نظر داشته‌ایم. به عبارت دیگر اگر ماده‌ای را نشناشیم از کاربرد آن خودداری می‌کنیم و با تهیه کنندگان خود نیز تماس گرفته‌ایم تا این جزء را از مقوا بازیافتی حذف کنند. بازارهای مختلف جغرافیایی در زمینه پذیرش مقوا در بسته‌بندی‌های چندگانه و کاربردهای ویژه آن عکس العمل‌های یکسانی نداشته‌اند. در حالتی که در آمریکای شمالی در زمینه غذا، آبجو و بسته‌بندی‌های چندگانه نوشیدنی‌ها بویژه در حجم‌های بزرگتر مقوا کاربرد بسیار زیادی دارد، بازارهای اروپایی مثل فرانسه و انگلستان شاهد تغییر به سمت فیلم چاپ شده هستند.

طبق گفته یکی از مدیران شرکت جهیزیه بسته‌بندی آمریکا (Nigrelli Systems) تولیدکنندگان معروف نوشیدنی‌های ملایم هیچ تردیدی ندارند که مسئله فروش به اثر آگهی‌ها بستگی دارد که این منظور از طریق دو یا سه بسته‌بندی چندتایی مقوا ای قابل دسترسی است. در انگلستان مقوا به شکل‌های مشابه برای افزایش حضور در بازار به کاربرد می‌شوند هر چند که در بعضی موارد این کار بیشتر با یک عکس انجام می‌پذیرد تا تأثیر آگهی و اعلان.

مدیر فروش شرکت Mead انگلستان می‌گوید: «همه بازارهای اروپایی خطر قیمت‌های بالای مقوا را حس می‌کنند». در زمینه بسته‌بندهای چندتایی شرکت‌ها قادر با استفاده از فیلم پلاستیک به جای مقوا می‌توانند در مورد مواد خام صرفه‌جویی کنند ولی

نشده‌ای در میان باشد، کاملاً محافظه کار خواهد بود. حتی وقتی از جعبه‌های مقوا می‌حافظ کاملاً ویژه که برای تماس مستقیم با غذا طرح ریزی شده است، استفاده می‌شود، مصرف کنندگان نهایی در هر مراحل از یک پوشش داخلی استفاده می‌بیند کرد. برای انواع دیگر محصولات مدت دیگر اگر ماده‌ای را نشناشیم از کاربرد آن خودداری می‌کنیم و با تهیه کنندگان خود نیز تماس گرفته‌ایم تا این جزء را از مقوا بازیافتی حذف کنند. بازارهای مختلف جغرافیایی در زمینه پذیرش مقوا در بسته‌بندی‌های چندگانه و کاربردهای ویژه آن عکس العمل‌های یکسانی نداشته‌اند. در ندرت به انجام این کار تمايل نشان می‌دهند. به نظر می‌رسد جداول بر سر انجام تغییرات مفید در مقوا برای تماس مستقیم با غذا بسیار شدید است و حتی وقتی ماده بازیافت شده در بین لایه‌هایی در بین از فیبر خالص قرار می‌گیرد، باز می‌تواند استفاده کنندگان و تغییردهندهای را با مشکل روبرو سازد. جدیدترین دلهره را گزارش‌های رسانه‌های گروهی به وجود آورند. این گزارش‌ها در disopropyl naphthalenes موجود در کاغذهای کاربن به وجود آمده از مقوا بازیافتی است که مستعد برای آلوده کردن غذا می‌باشد. یکی از تولیدکنندگان می‌گوید: «در اینجا ما



- بالا / سمت راست بسته‌بندی به متنقور برانگیختن اشتها (جعبه‌های مقوا می‌محصولات MMP انگلیس)
- بالا / سمت چپ این بسته‌بندی Assidoman France Glaces Findus Nestle تهیه کرده است.
- پایین قرار دادن تقریبی اسنک‌های بسته‌بندی شده روی دستگاه OPM

**AIDANAR**  
Packing Industries  
صنایع بسته‌بندی آیدانار

**بزرگترین تولیدکننده فیلمهای پی‌وی‌سی سخت، نیمه سخت و جمع‌شونده در ایران**

تولیدات:

## فیلمهای رنگی فیلمهای شفاف و مات فیلمهای آجدار

با ضخامت ۲۰ تا ۷۰۰ میکرون

و عرضهای تا ۱۷۰۰ میلیمتر

دفتر مرکزی: خیابان سمية، نبش خیابان فرستاد، ساختمان ۱۲۹، طبقه هفتم، شماره ۱۲۴، کد پستی ۱۵۸۱۷

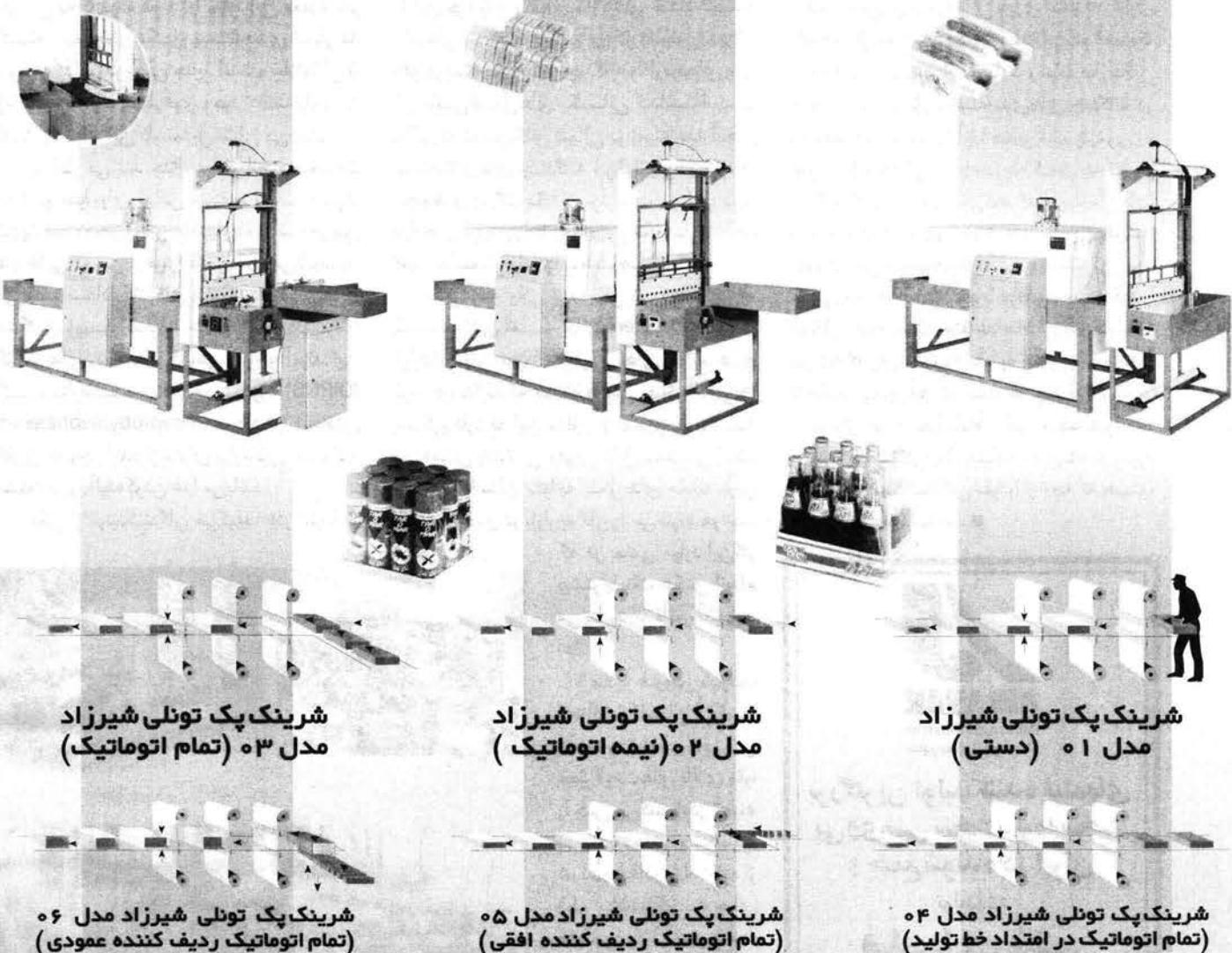
تلفن: ۰۲۱، ۰۸۴۷۸۲۱ و ۰۸۳۳۱۸۹

Email: Aidanar @ dpir.com

# شیرزاد

**SHIRZAD**  
Manufacturer of Shiraz machines

تولید کننده انواع دستگاههای شرینک پک  
شرینک تونلی، محفظه‌ای، سربطری و استرج بالات



شرینک پک تونلی شیرزاد  
مدل ۰۳ (تمام اتوماتیک)

شرینک پک تونلی شیرزاد  
مدل ۰۲ (نیمه اتوماتیک)

شرینک پک تونلی شیرزاد  
مدل ۰۱ (دستی)

شرینک پک تونلی شیرزاد مدل ۰۶  
(تمام اتوماتیک ردیف کننده عمودی)

شرینک پک تونلی شیرزاد مدل ۰۵  
(تمام اتوماتیک ردیف کننده افقی)

شرینک پک تونلی شیرزاد مدل ۰۴  
(تمام اتوماتیک در امتداد خط تولید)

#### انواع دوختهای شرینک تونلی

مدل	شماره
دستی	۰۱
نیمه اتوماتیک	۰۲
تمام اتوماتیک	۰۳
تمام اتوماتیک در امتداد خط تولید	۰۴
تمام اتوماتیک ردیف کننده افقی	۰۵
تمام اتوماتیک ردیف کننده عمودی	۰۶
دوخت مخصوص اجسام گرد	۰۷
دوخت مخصوص لنت ترمز کشکی	۰۸
چهار طرف دوخت دستی	۰۹
چهار طرف دوخت اتوماتیک	۱۰

#### مدلها و ابعاد ورودی کوره های شرینک تونلی

مدل	شماره	عرض	ارتفاع
۰۱	۳۰۰۰	۱۳۵	۳۰
۰۲	۶۰۰۰	۴۵	۳۰
۰۳	۹۰۰۰	۵۵	۳۰-۴۰
۰۴	۱۲۰۰۰	۶۵	۳۰-۴۰
۰۵	۱۵۰۰۰	۷۵	۳۰-۴۰-۵۰
۰۶	۱۸۰۰۰	۸۵	۳۰-۴۰-۵۰
۰۷	۲۱۰۰۰	۹۵	۳۰-۴۰-۵۰-۶۰
۰۸	۲۴۰۰۰	۱۰۵	۳۰-۴۰-۵۰-۶۰
۰۹	۲۷۰۰۰	۱۱۵	۳۰-۴۰-۵۰-۶۰-۷۰
۱۰	۳۰۰۰۰	۱۲۵	۳۰-۴۰-۵۰-۶۰-۷۰

آدرس: کیلومتر ۶ اتوبان تهران - قزوین  
شهر صنعتی هشتگرد، خیابان یکم، شرکت شیرزاد  
تلفن: ۰۲۶۹۷-۳۷۵۷-۴۷۵۷-۴۷۵۹ - ۰۲۶۹۷-۳۷۵۷-۰۶۹۷  
تلفن همراه: ۰۹۱۱۲۲۰۷۹۱۱ - ۰۹۱۱۲۰۳۲۶  
نمبر تهران: ۰۲۶۱-۰۶۱۲۱ - ۰۶۱۲۱-۰۶۱۲۱  
نمبر تهران: ۱۴۵۱۵-۴۳۱

SHIRZAD Co. P.O.Box: 14515 - 431 Tehran - Iran  
Factory: 1st St./ Hachgerd industrial city/ Km 65 Tehran-Gazvin Highway/ IRAN  
Phone: (+ 98 2697) 3757 - 4757 - 4758 - 4759 Fax: +98 21 4412621  
<http://www.iran-central.net/iranpack/shirzad.htm>



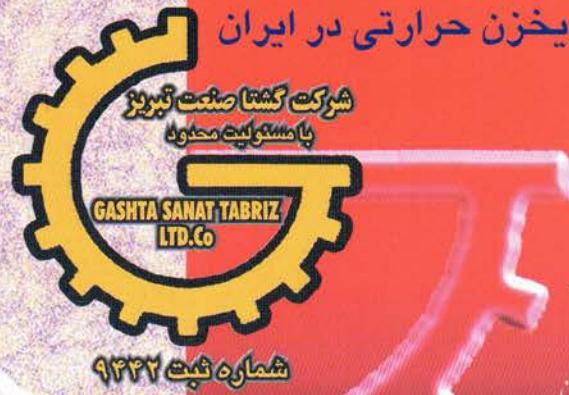
**GASHTA SANAT TABRIZ LTD.CO**  
The First Manufacturer of HOT-FOIL PRINTER  
in Iran & Consultant in Food Industries.

# شرکت گشتا صنعت تبریز

با مسئولیت محدود

اولین تولیدکننده دستگاه تاریخزن حرارتی در ایران

شرکت گشتا صنعت تبریز با  
بهره گیری از تجربه ۲۰ ساله  
در صنایع غذایی و بسته بندی  
افتخارات کامی در جهت خودکاری  
صنعتی و قطع و استگی برداشته  
و تاریخزن حرارتی را به صنایع  
کشور عرضه نماید.



شماره ثبت ۹۳۴۲

مشخصات دستگاه:

سیستم حرارتی پنوماتیکی

کنترلر الکترونیک و تمام اتوماتیک

انتخاب هر نقطه از صفحه چهت چاپ

قابلیت تنظیم سرعت چاپ از ۱ تا ۲۰۰ عدد در دقیقه

قابلیت هماهنگی با دستگاه بسته بندی

هزینه پایین چاپ

قابل استفاده بصورت فارسی و لاتین

قابلیت شمارش تعداد بسته های تاریخ زده شده

تعداد سطر چاپ طبق سفارش

دفتر مرکزی: (تبریز) خیابان ارشاد جنوبی  
ساختمان قائم (طبقه هفتم) تلفن: ۵۳۱۸۰۸ (۰۴۱)  
تلفن همراه: ۹۱۱۲۱۵۷۵۱۲  
نمایندگی مناطق مرکزی و شمال کشور: (اصفهان)  
خیابان چهارباغ عباسی (پاساز شکری)  
تلفن: ۰۳۱۱۲۳۵۴۹۰  
نمایندگی استانهای آذربایجان شرقی و غربی  
و مناطق غرب کشور: (تبریز) تلفن: ۷۳۴۷۲ (۰۴۱)  
تلفن همراه: ۹۱۱۳۱۵۸۸۲۶



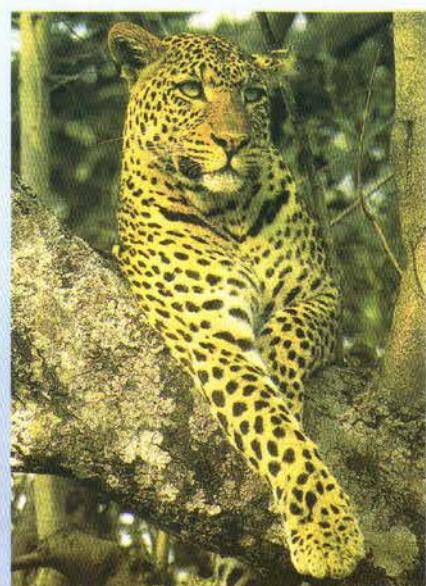
**Main Office:**  
7th floor- Ghaem Bldg.  
South Artesh Av.  
TABRIZ - IRAN  
Telfax: +98 41 531808



# پریپورت



قابلیت چاپ رنگی (چهاررنگ) تا سطح A3



۴۰۰ نقطه در اینچ



Original



Tint Mode



۶۰۰ نقطه در اینچ

قابلیت تفکیک رنگ بطور دلخواه

نمایندگی انحصاری

ایران نارا

بزرگترین عرضه‌کننده ماشینهای اداری در ایران  
تهران، خیابان دکتر بهشتی، چهارراه دلپذیر (مهناظ) شماره ۲۵۶، ساختمان ایران نارا  
تلف. ۰۱۵۸۷۵۶۱۰۷ فاکس: ۰۱۵۸۷۴۲۰۰۰  
E-mail: irannara@hatmail.com

قرن بیستم را با صنعت چاپ دیجیتال تمام رنگ (چهار رنگ) به قرن ۲۱ پیوند می‌دهد.

برای اولین بار در جهان  
چاپخانه دیجیتالی نه تنها کوچک و کاملاً حرفه‌ای  
بلکه تمام رنگی



Priport VT6000

امتیازات برتر دستگاه

قابلیت چاپ تمام رنگی همانند چاپ افست با سری پرینتر

قابلیت اتصال به کامپیوتر (PC) چاپ بدون نیاز به فیلم و زینک

سرعت چاپ ۶۰ تا ۱۲۰ برگ در دقیقه

کوچک‌نمایی و بزرگ‌نمایی ۵۰ تا ۲۰۰ درصد

دقت چاپ ۶۰۰ نقطه در هر اینچ (600 dpi)

توانایی چاپ بر روی مقوا، پاکت و حتی کاغذهای نازک

محیط چاپ و اسکن تا سطح A3

حالت صرفه‌جویی در مصرف مرکب

قابلیت استفاده از کد محرمانه

قابلیت چاپ تک رنگ با تعویض درامهای رنگی



چاپخانه دیجیتالی کوچک  
اما کاملاً حرفه‌ای

Priport VT2200 امتیازات برتر دستگاه

توانایی چاپ روی مقوا و کاغذهای نازک  
از ۶۰ تا ۱۲۰ برگ در دقیقه

تجهیز به سیستم عیوب‌یاب اتوماتیک

قابلیت تنظیم رنگ جهت وضوح تصویر (آنوماتیک و دستی)

قابلیت اتصال به کامپیوتر

قابلیت تفکیک رنگ بطور دلخواه

چند نمونه از رنگهای متنوع پریپورت

قرمز	آبی	سبز
قره‌های	سیاه	زرد
سرمه‌ای	ارغوانی	آلبالوین
نارنجی	سبز آبی	

# حداد

## HADDAD

سازنده انواع ماشین آلات بسته بندی از قبیل:

- ماشین بسته بندی اتوماتیک ترموفورمر.
- برای بسته بندی انواع مواد غذایی و غیر غذایی.
- پزشکی و دارویی همراه با پر کن های مربوطه
- ماشین بسته بندی اتوماتیک در ظروف آماده.
- ماشین بلیستر برای بسته بندی انواع فرچه ها و کپسولهای دارویی.
- ماشین اتوماتیک برای بسته های تکنفره مانند مربا، عسل، کره.
- ماشین و کیوم نیمه اتوماتیک مخزن دار و بدون مخزن
- جهت بسته بندی انواع مواد غذایی.
- ماشین و کیوم فرمینگ و کیوم اسکین برای بسته بندی انواع محصولات غیر غذایی مانند: لوازم ید کی وغیره.
- ماشین بسته بندی شرینک پک برای بسته بندی انواع محصولات غذایی و غیر غذایی وغیره.

Haddad Co. The Manufacturer of Packaging machine.

Full automatic thermoformer for packaging various food, non-food and pharmaceutical with befitting fillers.

Automatic packaging machines for ready made trays.

Blister packaging machines for packaging various pharmaceutical capsules and tablets.

Food automatic packaging machines for individual packs such as jam, honey and butter.

Semi automatic vacuum machines with or without chamber for packaging various food materials.

Vacuum forming and vacuum skin pack M/Cs for packaging various non-food materials such as spar parts.

Shrink units for packaging different food materials.



Factory:

No.49 Nilly St. Sazmane Ab St.

Damavand Road, TEHRAN - IRAN

Tel / Fax: 0098 21 7349412

Email: hadad@iran-central.net

<http://www.iran-central.net/iranpack/haddad.htm>

کارخانه: تهران، ابتدای جاده ۵۰ مأوند.

خیابان سازمان آب، ۱۵ متری نیلی، شماره ۴۹

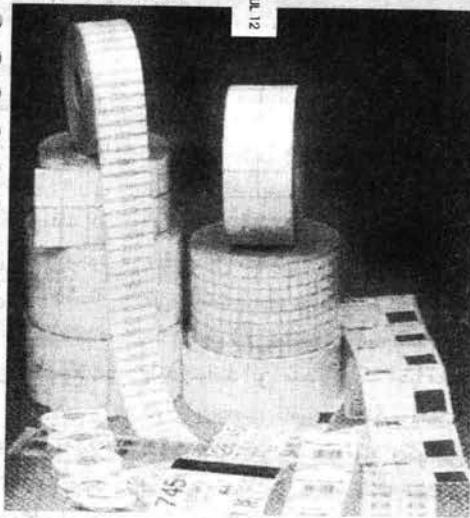
تلفن / دورنگار: ۷۳۴۹۴۱۲

تلفن همراه: ۰۹۱۱۲۰۹۳۸۶۲ - ۰۹۱۱۲۰۱۰۱۷۴

# ایران برچسب دارو

BEST BEFORE TUL 12

28679691



Serial Number: 6260043418019  
Security Code: 21025

Serial Number: 6260043418018  
Security Code: 21024

Serial Number: 6260043418017  
Security Code: 21023



از غرفه مادر شیشین  
نمایشگاهین الالی چاپ و پرینتینگ  
سالن میان اطلاعات اول APP بازدید فرماید

تولید کننده انواع برچسب به صورت رول

تولید کننده فرمهای کامپیوتري خصوصاً پشت چسب دار

تولید کننده انواع برچسب های بار کد با چاپگرهای حرارتی

مجهز به ماشین آلات دایکات و پوشال برداری اتوماتیک رول

مجهز به ماشین آلات چاپ افست رول

مجهز به ماشین آلات طلاکوب رول

مجهز به خط کامل کارتون و جعبه سازی

مجهز به کارگاه چاپ سیلک اسکرین رول و شیت

دفتر مرکزی: تهران، میدان ونک، خیابان بربزیل، کوچه نیلو پلاک ۱۴

تلفن: ۰۲۱ ۸۷۸۵۳۴۵ - ۰۳ ۸۷۸۹۲۲۲۹۳ فکس: ۰۲۱ ۸۷۸۶۷۸۸

- Offset roll Printing
- Hot Stamping
- Barcode printing
- Carton tape printing
- Silk screen
- Lamination
- Box & Carton Manufacturing

14, Niloo St. Brazil Ave. Tehran - IRAN  
Tel: +98 21 878 53 45 - 878 92 22 - 3 Fax: + 98 21 878 8607  
Email: dbi@dbir.com http://www.iraganagrofood.com/dbi

## صنایع ماشینهای بسته‌بندی

# دستاوردهای

## یک ربع قرن تجربه

در زمینه ساخت انواع دستگاه بسته‌بندی

دستگاههای بسته‌بندی جای، تافی، تافی

شکلات و ماکارونی اسپاکتی، فرم

حبوبات، خشکبار

دستگاه بسته‌بندی انواع پودر

دستگاه بسته‌بندی شرینک پک در

سایزهای مختلف

خط کامل شستشو، سورتینگ و

بسته‌بندی خرما

مشورت با ما برای خرید دستگاه بسته‌بندی

به نفع شماست

دفتر مرکزی و کارخانه: اصفهان خیابان

امام خمینی خ بسیج، جنب شرکت ایران گاز

بن بست بهنام. تلفن: ۰۳۱-۸۶۲۶۶۶

فکس: ۰۳۱-۸۶۲۲۹۱

## قابل توجه صنایع بسته‌بندی

✓ کاغذ سلوفان و ا. پی. پی فیلم

✓ مقوای پشت سفید - ساخت کانادا

✓ انواع کاغذ پشت چسبدار

✓ انواع کاغذ کرافت و فلوتینگ

✓ مقوای دوبلکس و تریپلکس

✓ مقوای کارتی سفید والوان

✓ کاغذ و مقوای کلاسه

انواع دیگر راهی توانید

از طریق تلفن و فاکس

برای سفارش درخواست نمایید.

شرکت آری. توی. سی

تلفن: ۰۲۵۸۶۴۳۳-۸۸۲۴۵۵۵



# لاستیک سینا

روکش لاستیکی نوردهای چاپ

کشش، فلکسو، صلاحیه، سیلیکونی

روکش نوردهای چاپ فلز

روکش نوردهای چاپ کارتون

روکش نوردهای چاپ پلاستیک

نایلون، نایلکس، UV ROLLS

دفتر تهران - نارمک - گلبرگ غربی

بعداز کرمان نیش کوچه اسلامی شماره ۵۲

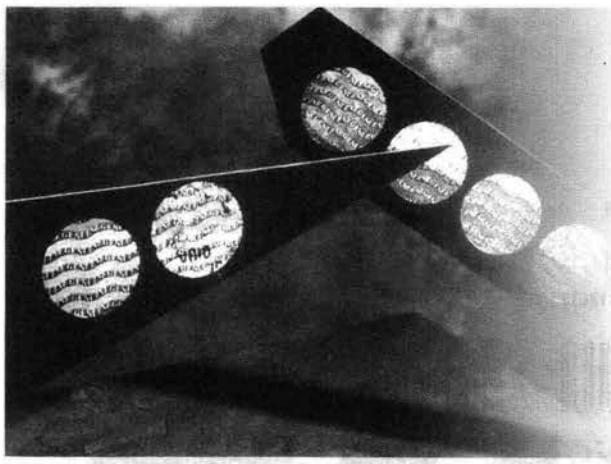
تلفن: ۰۲۱ ۷۸۲۹۳۲۳ و ۰۲۱ ۷۸۱۲۵۲۴

تلفن همراه:

۰۹۱۱۲۱۱۲۳۹۵ و ۰۹۱۱۲۱۳۱۲۷۴

# ذیروزه

برگرفته از نشریه  
Packaging Today



دارای اجزاء تغییر یافته ژنتیکی هستند، برچسب زده شود.  
نظرسنجی هنچینین مشخص کرد که نودو دو درصد معتقد بودند که تمامی مشتقات بدست آمده از اجزاء تغییر یافته ژنتیکی و آنها که در محصول نهایی قابل تشخیص نیستند نیز می بایست بر روی بسته بندی کالا مشخص شوند. طبق نظر سازمان، تهیه کنندگان مواد غذایی باید پتوانند این مسئله را که اجزا محصولات آنها دارای برچسب تغییر یافته ژنتیکی نیستند اثبات کنند. هر چند در مورد چگونگی انجام این امر هنوز تصمیمی گرفته نشده است.

طبق گفته مدیر توسعه بازارگانی شرکت قوانین جدید بروکسل در مورد مواد غذایی، مصرف کنندگان را کاملاً گیج و سردگم ساخته است. این امر باعث حملات مداوم و تحت فشار دادن کمیسیون اروپا به منظور شفاف ساختن اهداف برچسب گذاری است. در حال حاضر کمیسیون اروپا با اتخاذ سیاست در مورد برچسب زدن محصولات غذایی به این نگرانی عومنی و روزافزون پاسخ داده است. او همچنین افزود که اکنون مشکل یافتن راه در میان هزاران دستورالعمل و فهم اینکه چه تأثیری بر شما خواهد داشت، هنوز پای جاست.

شرکت Markem فکر می کند پیام به تمامی تهیه کنندگان مواد غذایی این است که برچسبها از این به بعد شامل اطلاعات دقیق تر و بیشتری در زمینه اجزاء تشکل دهنده محصول خواهد بود. این مدیر می گوید: حرکات تازه کمیسیون برای اتخاذ خط مشی های جدید در زمینه برچسب گذاری ارگانیسم های ژنتیکی تغییر یافته در بهترین حالت آن گیج کننده و در بدترین وضعیت، فریب دهنده است. او همچنین می افزاید این موضوع که به دلیل فریبینه بودن برچسب های مواد غذایی، عموم مردم حتی اگر نخواهند، ندانسته محصولات تغییر یافته ژنتیکی مصرف می کنند، بسیار نگران کننده است. به نظر می رسد اکثر غذاهایی را که مصرف می کنیم دارای

صرف کنندگان بر روی سی و دو محصول حاوی سویا و ذرت بررسی هایی انجام داده هیچ کدام از آنها بر چسب "داشت" تغییر یافته ژنتیکی را نداشتند. در این میان هشت محصول دارای منابعی مطمئن و بدون تغییرات ژنتیکی بودند. در مورد بیست و چهار محصول دیگر این امکان وجود داشت که اجزاء تغییر یافته ژنتیکی نیز داشته باشند. با وجود این تهیه کنندگان آنها مجبور نشده بودند تا قانوناً این برچسب را بر روی محصولات خود بزنند.

در حال حاضر در زمینه اجزایی که در اروپا نیاز به برچسب ندارند هیچ فهرست مورد توافقی وجود ندارد و این به صلاح دید خود تهیه کنندگان است که چه اجزایی نیاز به برچسب ندارند.

Which می نویسد در خارج از اروپا هنوز در مورد موافقت نامه های بین المللی برچسب گذاری اجزاء تغییر یافته ژنتیکی بحث و گفتگو صورت می گیرد و معتقد است تا زمانی که برچسب گذاری مواد غذایی توسط تمامی تهیه کنندگان به شکلی هماهنگ انجام نگیرد، مصرف کنندگان به هنگام مقایسه اجزاء مواد غذایی با مارکهای مختلف دچار سردرگمی خواهند شد.

هلن پارکر Helen Parker سردبیر مجله Consumers Association (Consumers Association) می گوید: قوانین بر چسب گذاری دولت انگلیس اساساً ناقص هستند تحقیق ما نشانگر این موضوع است که ممکن است تحت همین قوانین اجزاء مواد غذایی حاوی ذرت و سویا از نظر ژنتیکی تغییر یافته باشد ولی مجبور نباشد که برچسب مربوطه را بر خود داشته باشد. دولت باید اقدام کرده و سیستمی صحیح، جامع و روان در زمینه برچسب گذاری محصولات دارای اجزای تغییر یافته ژنتیکی و مشتقات آنها به وجود آورد. این عقیده طی یک نظرخواهی که سازمان مصرف کنندگان ترتیب داد مورد حمایت قرار گرفت. این نظرخواهی نشان داد از بین ۹۰٪ افرادی که در زمینه غذاهای تغییر یافته ژنتیکی اطلاع داشتند ۹۴٪ براین باور بودند که می بایست بر روی بسته بندی مواد غذایی که به هر شکل

## زیر ذره بین

نگرانی های غذایی اخیر حاکی از این مطلب است که برچسب گذاری محصولات در حال حاضر بیش از هزار دیگری حائز اهمیت است. تمام مصرف کنندگان کشورهای اروپایی خواهان آگاهی در زمینه محصولات تغییر یافته ژنتیکی و دیگر امور مربوط به تغذیه هستند.

پوشش خبری در مورد خطرات مواد غذایی که توسط محركهای ژنتیکی تغییر یافته اند، بسیاری از مصرف کنندگان را بر آن داشته تا در زمینه اجزاء تشکیل دهنده غذاهایی که اکثر از فروشنده این عده خردباری می کنند، آگاهی های لازم را به دست آورند. در هزاره جدید نگرانی ما در مورد سلامتی بیشتر شده و از تعداد افزودنی ها و چربی ها که بیش از اینکه برای ما مفید باشند به ما ضرر می رسانند، آگاهی بیشتری داریم. جدیت در مورد کسب آگاهی بیشتر به خاطر سلامتی خویش قابل تقدیر است. هر چند که موضوع به این سادگی نیست.

زمانی که صحبت از حقوق مصرف کنندگان پیش می آید و اینکه آنان می خواهند بدانند در هر محصولی از چه عناصر و افزودنی های استفاده شده است، موضوع کاملاً فرق می کند. سازمان مصرف کنندگان (Consumers Association) یا ناظر کشور انگلیس در طی دوازده ماه گذشته فعالانه خواستار برچسب گذاری دقیق بسته های مواد غذایی شده است. بنا به گفته این سازمان آنها از این می ترسند که فروشنده اگان به واسطه قوانین سخت حاکم بر برچسب گذاری مواد غذایی بر این باور باشند که مورد حمایت هستند، در حالی که مصرف کنندگان این مواد اغلب به دلیل وجود بسته بندی های فریبینه دچار اشتیاه بشوند. تحقیقی که مجله Which به چاپ رسانده حاکی از این است که نوشتن اجزاء غذاهای تغییر یافته ژنتیکی روی برچسب ها برای مصرف کنندگان گیج کننده است. در واقع آنان هیچ شناسی ندارند که بدانند غذایی که می خورند دارای تغییرات ژنتیکی است یا خیر. سازمان راهنمای مستقل

## از بین ۹۰٪ افرادی که در زمینه غذاهای تغییر یافته ژنتیکی اطلاع داشتند ۹۴٪ بر این باور بودند که می‌باشد بر روی بسته‌بندی مواد غذایی که به هر شکل دارای اجزاء تغییر یافته ژنتیکی هستند، برچسب زده شود.



**Etiquette Labels** چندین نوع برچسب جالب تولید کرده است که بر روی پتیوهای مخصوص یک شرکت لبنیاتی قرار داده شده و به کشورهای مختلف از جمله آمریکا صادر خواهد شد. این برچسب که نه بر روی قرقه برای صادرات بسته‌بندی شده از قبل بلکه بر روی صفحات ایجاد می‌شوند، علامت چهارپنیر IIckester و اطلاعات تدقیه‌ای بهتری را نشان خواهند داد. این شرکت معتقد است که توانسته این پتیور را از هزینه تکنیکی زرکوبی (Oilblocking) نجات دهد و بدون کم کردن از کیفیت و یا شفافیت منحصر به فرد بودن محصول را نیز نشان دهد.

**OPM Labels** برای خطوط ساخت پتیوهای عمده جدید خود در حال ساخت برچسبی می‌باشد که این کار شامل طراحی و چاپ یک سری از برچسب‌های مختلف بر روی محصولات پتیور و اندازه‌های مختلف بسته‌بندی است. با وجود تمام اختلالات و فشار وارد بر صنعت برچسب برای برابری با کالاهای گزارش اخیر Plimsoll در مورد برچسب‌ها نشان داده است که علیرغم میانگین رشد فروش صنعتی ۴/۹٪ ۳۴ شرکت در سال گذشته به رشد فروش ۲۰٪ درصدی رسیده‌اند.

هلن پارکر از مجله *which?* در پایان می‌گوید: دولت انگلستان باید در زمینه قوانین برچسب‌گذاری مواد طبیعی در سطح ملی، اروپا بین المللی بکوشد تا بر اساس دنبال کردن و جداسازی کامل منبع تغییریافته ژنتیکی و یا محصولات بدون تغییر ژنتیکی بتوان از روی برچسب موادغذایی به درستی تشخیص داد که آیا دارای اجزاء تغییر یافته ژنتیکی هست یا خیر.

تا زمانی که سیستم دولت انگلیس نگرانی خود را در زمینه سلامتی درازمدت موادغذایی تغییر یافته از نظر ژنتیکی اعلام دارد، هیچ محصول تغییر یافته ژنتیکی دیگری به بازار راه نخواهد یافت.

تنها راه ما استفاده بیشتر از تکنولوژی برچسب گذاری و چاپ در یک زمان می‌باشد و در این حال لازم است که برای تغییر پیام‌ها سیستمی را برای خود در نظر بگیریم. سرمایه گذاری در این تکنولوژی جدید فرصتی را فراهم خواهد ساخت تا نیازمندی‌های برچسب‌گذاری و بسته‌بندی بار دیگر مورد بازبینی قرار گیرند.

آن در بخش از مواد غذایی که نیاز به باقی ماندن در قفسه‌ها را نداشت و مواد بسته‌بندی شده را می‌توان مستقیماً به محل فروش برد، یکبار برچسب‌زنی کافی است و کاملترین کد را ایجاد می‌کند. به همان اندازه که سرعت چاپ و جای چاپ از اهمیت برخوردار است، نیاز به اطلاعات بیشتر نیز حیاتی است. سیستم *Markem* SmaytDate 2/1/100 به منظور گنجاندن اطلاعات مواد غذایی بر روی برچسب و فراهم کردن جای چاپ به اندازه ۷۰×۱۰۷ میلی‌متر طراحی شده است. طبق نظر شرکت این سیستم بدون کم شدن سرعت تولید و با سرعت چاپ ششصد میلی‌متر در ثانیه رعایت قانون را نیز تضمین می‌کند. این مشکل باعث شده است که

شرکت‌های تولیدکننده

برچسب به تولید سیستم‌هایی روی بیاورند که بتوانند از عهده نیازهای بیش از پیش مصرف گنندگان برایند.

**Maltivac** شرکت

با ایجاد سیستم برچسب‌گذاری برای بازار ساندویچ نیاز به نمایش اطلاعات روز افزون مواد غذایی بر روی برچسب‌های مواد غذایی را طبق قانون کمیسیون اروپا برآورده ساخته است.

طبق نظر این شرکت، اطلاعات بیشتر نباید اثر تبلیغی بسته‌بندی برای فروشند و مصرف‌کننده را تحت الشاعر قرار دهد.

بر این باور است که در این مورد به راه حلی دست یافته است که آن برچسب‌زنی جدا برای ساندویچ است. *MR343TS* که نسبت به گرم کننده در جایی پایین و خوب قرار گرفته است، دارای سیستم‌های دستی و الکترونیکی تغییر یافته و اصلاح شده است که آنرا قادر می‌سازد تا از ۲ برچسب یکی قرقره‌ای و دیگری اصلی برای حالت شبیه دار به ساندویچ استفاده کند.

اجزاء ژنتیکی تغییر یافته باشند و کمیسیون اروپا نیز نسبت به وادار ساختن تهیه کنندگان مواد غذایی به برچسب‌گذاری محصولات‌شان چندان راغب نیست بر عکس از اوضاع چنین بر می‌آید که برچسب‌گذاری باید زمانی انجام گیرد که ماده

تغییر یافته ژنتیکی قابل تشخیص باشد و خبر بد اینکه در حال حاضر همه اجزاء تغییر یافته ژنتیکی را نمی‌توان تشخیص داد و پنهانهای آخر برچسب‌گذاری چربی و روغن‌های نباتی به دست آمده از گیاهان تغییر یافته ژنتیکی را شامل نمی‌شود. تمام اینها نه تنها برای مصرف‌کنندگان بلکه برای تولیدکنندگان نیز چیزی کنندگان نیز باشد.

به نظر می‌رسد برچسب‌گذاری این نوع از محصولات از طریق دنبال کردن زنجیره غذایی محصولات ژنتیکی تغییر یافته روشی حائز اهمیت باشد. بر روی برچسب محمولة محصولات ژنتیکی تغییر یافته می‌توان کدی تعیین نمود تا این کد به شکل اکترونیکی به دستگاه پردازشگر منتقل شده و در مورد بسته حمل شده و به نقطه فروش به کار رود. این امر به هنگام مواجهه با بحران ترس از مواد غذایی بی‌نهایت مهم است. در اینجا منتخبی از الزامات قانونی که در حال حاضر در زمینه برچسب‌گذاری تصویب شده است، آورده می‌شود:

- از سال ۲۰۰۰ به بعد بر اساس قانون کمیسیون اروپا وجود برچسب کمیت درصدی اجزاء مهم تمامی مواد غذایی اجباری خواهد بود.

- از ماه سی ۱۹۹۹ برچسب‌های مواد غذایی که به غلط مدعی کاهش گرستگی بوده ولی باعث کاهش وزن می‌شوند منع شدند.

- برچسب‌های کلی به منظور فهم مردم باید ساده‌تر و قابل فهم تر باشند.

همانگونه که می‌دانیم تمامی این تغییرات بینایی در مقررات برچسب‌گذاری، این صنعت را تحت تأثیر قرار خواهد داد. سازندگان اتیکت‌ها در حال آماده سازی خود برای مواجهه با شرایط جدید و ارائه راه حل‌هایی در مورد مشکلات برچسب‌گذاری به فروشندهان خود هستند.

**Markem** مدیر توسعه بازرگانی شرکت معتقد است که قانون کمیسیون اروپا در مورد زائد بسته‌بندی در حال اجرا می‌باشد، اگر اطلاعات به تغییر نیاز داشته باشند و یا لازم باشد که بسته‌بندی‌های فعلی کنار گذارد شود، بسته‌بندی‌هایی که از قبل بر روی آنها چاپ شده باشد باید نابود شوند و این کار مورد زائد غیر قابل قبول و بیش از حدی را باعث خواهد شد.

# پسته‌بندی مایکروویو

تهیه کنندگان: گروه کارشناسی بسته‌بندی معاونت نگهداری اداره آماد و پشتیبانی ستاد مشترک سپاه

ظرفی بسیار سخت محسوب می‌شود. اینها می‌توانند شکل یافته و آماده باشد و یا مرحله فرآوری مواد غذایی آماده شوند. سختی این سینی‌ها البته در نتیجه گوشش‌های چهارگوش آنها است، متأسفانه این مسئله نوعی اختیار منفی محسوب می‌شود زیرا نفوذ ریز امواج را ناهمانگ می‌سازد. مواد غذایی در گوشش نسبت به غذای موجود در مرکز با سرعت بالاتری گرم می‌شود سینی پرسی با ترکیبی از گرما و فشار درست می‌شود. در این روش سینی سختی به دست می‌آید. و قسمت‌های مقوا با یکدیگر هم پوشی مشخصی ندارند. این سینی‌ها را به شکل مختلف می‌توان ساخت. علاوه بر مریع و مستطیل که گوشش‌هایی با شعاع یکسان دارند، شکل‌های دایره و بیضی نیز قابل تولید هستند. ماده مورد استفاده برای این سینی‌ها اخیراً از جنس مقوا food gread (به روش سولفات) با روکش اکستروژن از PET است. مقوا را با TPX (poly methy pentene poly) نیز می‌توان روکش کرد. پلی‌مری دما ای بالا که به عنوان روکش برای ایجاد مقاومت در برابر گرما، چربی و آب به کار می‌رود. طرف دیگر مقوا با خاک رس روکش می‌شود تا سطح چاپ مطلوب شود و در مقابل رطوبت نیز مقاومت به وجود آید اگر به عایق کاملی نسبت به رطوبت نیاز باشد. این سطح را می‌توان با لام نیز روش نکرد. این ترتیب، که کاملاً با استانداردهای USFDA، EC منطبق است، ماده‌ای ترکیبی بوجود می‌آورد که به خوبی می‌تواند در اجاق سنگی و مایکروویو مورد استفاده قرار گیرد.

در اجاق‌های مایکروویو، مقوا را روکش شده نسبت امواج شفاف است و خودش گرم نمی‌شود مگر از طریق رسانش [Conduction]، که سختی آن طی فرآیند گرمادهی دوباره حفظ می‌شود. در اجاق‌های گازی و برقی معمولی، تا دمای ۲۲۰°C (۴۳۰°F) به مدت ۳۵ دقیقه مقاومت می‌کند، این مدت برای گرم کردن دوباره یک غذای کامل یا سرخ کردن رویه غذا کافی است. روغن و چربی به روکش پلی‌استرنیت نفوذ نمی‌کنند، و سینی‌های مقوا برای سیل می‌شوند، چه با فیلم و چه

(پدیرندها) برای ذرت بو داده مایکروویو. ۱۹۸۵/پیترای قابل استفاده در مایکروویو متعلق به شرکت pillsbury با استفاده از تکنولوژی ساسپیتور مورد بهره‌برداری ملی قرار گرفت. ۱۹۸۶/Swanson سینی مواد غذایی منجمد خود را که از جنس الومینیوم بود به CPET تغییر داد. pillsbury کیک مخلوط قابل استفاده در مایکروویو خود را در ظرف پلی‌پروپیلن عرضه کرد.

## ● مقوا

مقوا یکی از باصره‌ترین مواد برای تهیه ظروف مواد غایی بشمار می‌رود. ظهور روز افزون این ماده اولیه همراه با مواد غذایی قابل استفاده در مایکروویو به صورت منجمد و سرد شده (refrigerated) به عنوان بسته‌بندی اولیه و ثانویه بسیار مشهود است. آنسته از خواص مقوا که عامل استفاده از آن در مصارف مواد غذایی استفاده در اجاق مایکروویو می‌شوند عبارتند از: قابل عبور بودن نسبت به امواج با طول موج کوتاه، قابل دسترسی بودن به اشکال مختلف، سهولت در کاربرد، استحکام و سختی مکانیکی، عدم تغییر شکل در اثر گرمگاری، مقاومت در برابر رطوبت و بودن نسبی، خواص کلیدی در اغلب بسته‌بندی مواد غذایی مورد نیاز هستند، اما خواص مورد انتظار از مقوا عبارتند از: مقاومت در برابر رطوبت و چربی، مقاومت در برابر پارگی، عایق بودن نسبت به انتقال انبوه گازها، رطوبت و اجزای مواد خوارکی، قابلیت سیل (seal) مجدد و شکل پذیری.

این کاستی‌ها با ترکیب مقوا با پلاستیکها و فویل‌ها بر طرف شده‌اند. چند لایه مناسبی که به صورت مقوا/پلاستیک /فویل تهیه شده است تمامی عیب و نقص‌های مذکور را که در مقوا و کاغذ اصلاح نشده مشاهده می‌شود برطرف می‌کند. این مواد چند لایه بدون نیاز به استرلیزه کردن بعدی به کار می‌روند. سینی‌های مقوا برای در اجاق سنگی و مایکروویو قابل استفاده هستند به دو روش عمده تولید می‌شود. نخست سینی جعبه‌ای، و دوم سینی پرسی. سینی جعبه‌ای را بر برش، تا کردن و چسب کاری تهیه می‌کنند که

تولیدکننده‌گان مواد بسته‌بندی مایکروویو همراه با مراکز خدمات متالیز به صفت کهن بطری شیشه‌ای جان تازه‌ای بخشیدند، به ظروف پر استفاده تهیه شده از فویل نور تازه‌ای افکنند و سبب پیدایش ظروف جدید پلاستیکی کواکسترود شدن و هنوز با وجود پیشرفت‌های درخشان صنعت شاید با بزرگترین تناقض روبرو بوده است. کیسه کاغذی ساده که در دهه ۱۸۵۰ عرضه شد، به طور گسترده‌ای در بسته‌بندی مایکروویو مورد استفاده قرار گرفته است. طبق یک بررسی (۱۹۸۸ آگوست) حدود ۵۰ درصد از مصرف کنندگان اجاق مایکروویو، ظرف شیشه‌ای را به عنوان انتخاب اول برگزیده بودند پس از شیشه، پلاستیک حدود ۳۳٪، مقوا ۱۱٪ و الومینیوم ۱٪ آراء را به خود اختصاص داده بود، و کیسه کاغذی مشمول این بررسی نبوده است.

Raytheon، waitham، massachusetts) percy spencer اختراع خود را برای کاربرد امواج با طول موج کوتاه در طیخ به ثبت می‌رساند.

۱۹۴۷/ تهیه اولین ذرت بو داده در اجاق مایکروویو توسط دکتر percy spencer.

۱۹۵۵/ ارائه اولین اجاق مایکروویو برای مصرف کنندگان (معرفی توسط tappan). این اجاق بزرگ به برق ۲۲۰۷ نیاز داشت.

۱۹۶۷/ ارائه اولین اجاق مایکروویو قابل حمل (az Amana).

۱۹۷۵/ اولین بسهره‌برداری تجاری از susceptors (نفوذ در ۱۹۷۵ = ۰.۴٪).

۱۹۷۹/ Green Giaht سبزیجات منجمد قابل طبخ در کیسه را برای استفاده در اجاق مایکروویو عرضه کرد.

۱۹۸۰/ pillsbury ذرت منجمد قابل استفاده در مایکروویو را به صورت محلی عرضه کرد.

۱۹۸۱/ Campbell Soup برای نخستین بار از سینی‌های پلاستیکی برای مواد غذایی منجمد خود استفاده کرد و محصولاتی را برای استفاده در اجاق مایکروویو عرضه نمود.

۱۹۸۴/ نخستین استفاده از susceptors

Campden food and Drink آزمون‌های جامعی انجام داده است تا ویژگی‌های مربوط به جابجایی ظروف شیشه‌ای مواد غذایی مایکروویو شده را به آزمایش گذارند. مسائی که مورد بررسی قرار گرفته‌اند عبارتند از: تأثیرات مایکروویو پس از بودن در یخچال یا فریزر، گذاشتن ظرف شیشه به عنوان ظرف قابل استفاده در اجاق‌های گازی و برقی در دماهای مختلف و زمان‌های متفاوت مورد آزمون قرار گرفت، در این آزمون شیشه را بیش از شرایط طبخ در محیط‌های مختلف قرار دادند. (مثل محیط یخچال و فریزر). این بسته با موقیت تمام این آزمون‌ها را پشت سر گذاشت.

تمامی ظروف شیشه‌ای که به شکل کاسه هستند برای غذاهای سبک و یک نفره از پذیرش بالایی برخوردارند. طراحی ظاهری و ماهیت لامسه‌ای شیشه در این پذیرش سهیم بوده‌اند. ماهیت سخت بسته شیشه‌ای بدین معناست که در مورد بسته‌های قابل انعطاف و نرم مشکلات توزان و جابجایی را زین می‌برد. شیشه به عنوان یک ماده در محیط‌های غذاخوری بسیار مقبول است.

تمامی عوامل مذکور منجر به این شده‌اند که شیشه برای محصولات مایکروویو، بسته‌بندی مطلوبی به شمار می‌رود. به کمک شیشه می‌توان تمام بسته‌ها را از ابتدا تا انتهای ضمن برخورداری از کمترین مشکلات محیطی و ضایعات به عهده گرفت.

بحث در مورد بسته‌بندی شیشه‌ای، بررسی بازارهای بلقوه را مطلبde: غذایی کودک - بیش از ۷۵٪ از محصولات غذایی کودک در شیشه‌های دهان‌گشاد به فروش می‌رسند، با استفاده از شیشه نیاز به انتقال غذا به ظرفی دیگر یا فریبردن آن در آب داغ از بین می‌رود؛ گرچه به هنگام گرم کدن بیش از حد و تکان دادن باید دقت بسیار مبذول شود.

سوپ - انواع مختلفی از سوپ‌های آماده هستند که محصولات مطلوبی برای استفاده در مایکروویو به شمار می‌رond. در اینجاست که ظروف شیشه‌ای کاسه مانند و قابل استفاده در مایکروویو مورد استفاده بسیار قرار می‌گیرد. غذایی سبک محلی - این ماده غذایی یکی از محصولات آسان است که بیشترین رشد را از خود نشان داده است (مثل انواع غذای خمیری ماکارونی).

سنس‌ها - سنس‌های اصلی و دسری که انواع مختلفی دارند و می‌توان مستقیماً آنها را در مایکروویو قرار داد. ■

سخت فریزر مقاومت می‌کنند.

دستگاه‌های بسیاری برای سیل و درپوش کردن سینی در بازار موجودند. دستگاه‌های دستی، تک حفره‌ای [single cavity] برای سیل گرم فیلم و مقوا موجودند که برای تولید شش تا هشت بسته در دقیقه طراحی شده‌اند. استفاده از حفره‌های قابل تعویض این امکان را فراهم می‌سازد که بتوان از تعویض سریع اندازه‌های مختلف در یک دستگاه بهره گرفت.

برای عملیات طولانی تر سیل کننده‌ها و درپوش کننده‌های نیمه خودکار با استفاده از حفره‌های دو قولو سرعت خط را تا ۱۲۰۰ بسته در ساعت بالا می‌برد، و سیل فیلم کاملاً خودکار در سرعت ۲۰۰۰ سینی در ساعت و حتی ۵۰۰۰ در ساعت در دستگاه سفارشی [custom built] انجام می‌شود. در صورت لزوم می‌توان از تاریخ‌زن‌ها، فیلترها، درپوش گذارها نیز استفاده کرد.

در بحث ظروف قابل استفاده در اجاق برای غذای آماده، صحبت از هزینه اجتناب‌ناپذیر است. در این زمینه مقوا نسبت به پلاستیک از مزایای بسیاری برخوردار است. قیمت‌های فهرست پایه برای PET روکش شده، و سینی‌های مقوا بیش از ۶۰ میلی‌متر (۲/۴ in) است، اما در عمل این عمق را درخواست نمی‌کنند زیرا دوباره گرم کردن غذا در سینی‌های پهن و نسبتاً کم عمق است که به بهترین نحو صورت می‌گیرد.

طراحی ابزار سازی [tooging] برای این فرآیند به مهندسی خوب و تجربه کامل در مورد مقوا و نیز تکنولوژی توین مثل CAD نیاز دارد. جهت دانه الیاف در مقوا باید در نظر گرفته شود زیرا سینی پس از شکل گیری کمی پهن می‌شود و این مقوله در طول و عرض دستگاه متفاوت است عمق ابزار باید برای جبران این پدیده تنظیم شود. ابزاری که به خوبی طراحی شده‌اند درست در همان دفعه نخست سینی‌های با دقت تا ۱ mm (0.01in) تولید می‌کنند. برای فرآوری مواد غذایی که از دستگاه درپوش گذاری و توزیع خودکار استفاده می‌کنند، دقت ابعادی با ترانسهازی دقیق نیاز هست.

شایان ذکر است که سینی‌های پرسی که امروزه تولید می‌شوند از سینی‌های پیشین بیار پیشرفت‌های ترند. پیشرفت‌های موجود در مواد طراحی و شکل دهنده منجر به تولید مقطع‌های دقیق تر و بهتری شده‌اند که با بسته‌های سیل گرم هماهنگ بیشتری دارند. سینی‌های مقوا قابل استفاده در اجاق ممکن است از مقوا روش دار باشد و یا درپوش شده با فیلم. در هر دو نوع از پلی استر با روکش سیل گرم استفاده شده است و سیل حاصل می‌تواند ثابت باشد یا با گرما جدا شود و با به صورت گرم و سرد قابل کندن باشد. البته درپوش قیلیمی برای آنها بیکار می‌خواهد محصول خود را جلد کنند یا در جعبه قرار دهند، کافی است. گرچه درپوش مقوا که تا شش رنگ چاپ شده است مستقیماً به سینی مقوا استاندارد قابل سیل است، تا بسته‌ای جالب و یک قسمتی برای خرده‌فروشی بددست آید. درپوش‌ها، همچون سینی‌ها قابل استفاده در اجاق هستند و در شرایط

مستقیماً با درپوش مقوا بی روش شده در دمای زیر صفر فریزر خشک [blast freezing] و انبار سرد، مقوا روکش شده با PET نیز به خوبی عمل می‌کند. سختی، استحکام و مقاومت حتی در -۴۰°C- سانتی‌گراد (۴۰°F) نیز حفظ می‌شوند و بدین ترتیب می‌توان مواد غذایی را بدون وجود خطر شکستگی و ترک خورگی برای مدت‌های طولانی در انبار سرد نگاه داشت. تولید در فرایندی با سرعتهایی تا ۳۵ عمل [action] در دقیقه اجرا می‌شود.

مقوایی ابزار سازی [tooging] برای این فرآیند به مهندسی خوب و تجربه کامل در مورد مقوا و نیز تکنولوژی توین مثل CAD نیاز دارد. جهت دانه الیاف در مقوا باید در نظر گرفته شود زیرا سینی پس از شکل گیری کمی پهن می‌شود و این مقوله در طول و عرض دستگاه متفاوت است عمق ابزار باید برای جبران این پدیده تنظیم شود. ابزاری که به خوبی طراحی شده‌اند درست در همان دفعه نخست سینی‌های با دقت تا ۱ mm (0.01in) تولید می‌کنند. برای فرآوری مواد غذایی که از دستگاه درپوش گذاری و توزیع خودکار استفاده می‌کنند، دقت ابعادی با ترانسهازی دقیق نیاز هست.

شایان ذکر است که سینی‌های پرسی که امروزه تولید می‌شوند از سینی‌های پیشین بیار پیشرفت‌های ترند. پیشرفت‌های موجود در مواد طراحی و شکل دهنده منجر به تولید مقطع‌های دقیق تر و بهتری شده‌اند که با بسته‌های سیل گرم هماهنگ بیشتری دارند. سینی‌های مقوا قابل استفاده در اجاق ممکن است از مقوا روش دار باشد و یا درپوش شده با فیلم. در هر دو نوع از پلی استر با روکش سیل گرم استفاده شده است و سیل حاصل می‌تواند ثابت باشد یا با گرما جدا شود و با به صورت گرم و سرد قابل کندن باشد. البته درپوش قیلیمی برای آنها بیکار می‌خواهد محصول خود را جلد کنند یا در جعبه قرار دهند، کافی است. گرچه درپوش مقوا که تا شش رنگ چاپ شده است مستقیماً به سینی مقوا استاندارد قابل سیل است، تا بسته‌ای جالب و یک قسمتی برای خرده‌فروشی بددست آید. درپوش‌ها، همچون سینی‌ها قابل استفاده در اجاق هستند و در شرایط







■ راهنمای بسته‌بندی مواد شیمیائی ویرایش دوم، کمیته بسته‌بندی شیمیائی مؤسسه IOPP.

این کتاب به ویژه ملاحظات ویژه صنایع شیمیائی را با توجه به اثرات بسته‌بندی‌های مواد شیمیائی بر محیط زیست دربرمی‌گیرد. این کتاب که توسط بخش مدیریت مسئول بسته‌بندی کمیته بسته‌بندی شیمیائی تهیه شده است، راهکارهای عملی را برای پاسخگوئی درباره مسائل زیست محیطی به بخش‌های بسته‌بندی ارائه می‌دهد تا در عین حال این محصولات در حمل و نقل محافظت گردد.

- بهای کتاب برای اعضاء ۱۵ دلار و برای غیر اعضاء ۲۵ دلار است.

■ پیروزی در بسته‌بندی

مؤسسه متخصصان بسته‌بندی، تام هادگین. دیدگاه‌ها و ملاحظات هادگین در مورد نکات و روش‌های عملی چگونگی پیروزی در عرصه بسته‌بندی. مطابق نظریات هادگین، امروزه یک مدیر بسته‌بندی باید همواره در حال یادگیری بوده و عامل اصلاح در دون شرکت خود باشد، همچنین او باید ابزار حرفة و استراتژی شرکت خود را به خوبی بشناسد تا تصمیمات هوشمندانه اتخاذ کند و در دیسک‌های هوشمندانه شرکت نماید.

از دیدگاه‌های این پیشکسوت امر بسته‌بندی و تولید در زمینه چگونگی اصلاح عملکرد خود بهره ببرید.

او در این کتاب به گام‌های عملی اشاره می‌کند که شما نیازمند آنها هستید تا تسهیل در انجام تغییرات، انجام دیسک هوشمندانه و کمک به کارمندان خود در این که ماجراجو بوده و همواره در جستجوی محصولات، فرآیندها و تغییرات جدید باشند، میسر گردد. محتویات کتاب دربرگیرنده مطالب زیر می‌باشد:

جلب و نگهداری مشتری رضایتمند، ایجاد گروه‌های بسته‌بندی بهتر، عملیات رهبری قدرتمندانه، مدیریت خلاقانه گروه، مدیریت بحران وغیره.

- بهای کتاب برای اعضاء ۵۵ دلار و برای غیر اعضاء ۷۵ دلار است.

ویندوز ۳/۱، ۹۵ و ۹۸ و همچنین NT به طور رایگان ارائه می‌گردد.

این دیسک امکانات جستجوی گسترده می‌باشد که یافتن هر اصطلاح و مفهوم آن را تقریباً آنی می‌سازد. هیچ متخصص بسته‌بندی نمی‌تواند بدون این کتاب به فعالیت خود ادامه می‌دهد. کتابی که اولین کتابنامه کاملاً جدید بسته‌بندی در بیش از یک دهه اخیر می‌باشد.

- بهای کتاب برای اعضاء ۸۰ دلار و برای غیر اعضاء ۹۵ دلار است.

■ راههای حمل و نقل

برای بارگیری و محافظت از مواد / کالاهای خطرناک بسته‌بندی شده در تجهیزات اینترmodal از طریق حمل و نقل راه‌آهن، جاده و یا آب. تهیه شده توسط کمیته بسته‌بندی شیمیائی مؤسسه IOPP

(توجه؛ در مورد تخفیفات کمیته با مؤسسه تماس بگیرید).

این راهنمای جامع کمک غیرقابل جایگزینی برای مدیران بسته‌بندی و همچنین متخصصان حمل و نقل می‌باشد. با این که هدف اصلی این کتاب، حمل و نقل مواد و کالاهای خطرناک می‌باشد، برای حمل و نقل هر گونه کالائی به همان اندازه ارزشمند است. این راهنمای معمولاً نکات و روش‌های عملی و همچنین مراجع سودمند و روش‌های کاهش آسیب می‌باشد، دارای توضیحات و تصاویر فراوانی در مقوله چگونگی انجام عملیات مختلف می‌باشد. فصول کتاب اطلاعات زیادی در مورد شرایط استانداردها و نیازمندی‌های حمل و نقل می‌باشد. این کتاب مروری بر مواد، امکانات و کاربردهای بسته‌بندی دارد. ملاحظات آماده‌سازی قبل از بارگیری، ارائه گسترش سیستم‌های مهارکننده، پیشنهاداتی در مورد طراحی باد با توجه به ملاحظات ویژه از جمله مطالبی هستند که در این کتاب به طور وسیعی مورد بحث قرار گرفته‌اند.

الگوهای مختلف بارگیری به طور کامل همراه با تصاویر توضیح داده شده‌اند.

کتاب زیر نیز می‌تواند در این زمینه سودمند باشد:

- بهای کتاب برای اعضاء ۳۵ دلار و برای غیر اعضاء ۵۰ دلار است.

این کتاب که توسط بیش از سی و پنج متخصص بسته‌بندی بررسی شده است، دارای اطلاعاتی دقیق و کامل می‌باشد.

پرسش و پاسخ‌های تمرینی آخر هر فصل امکان اطمینان از یادگیری مطالب را می‌سازد. یک کتابنامه چهل صفحه‌ای به شما کمک خواهد کرد تا مفهوم برجسته اصطلاحات فنی بسته‌بندی را بهتر درک کنید.

مؤلف کتاب دارای بیش از بیست و پنج سال تجربه در زمینه بسته‌بندی و همچنین پانزده سال تجربه در زمینه تدریس می‌باشد که این کتاب بر پایه همین تجربه آموزشی تألیف شده است. از همان لحظه باز کردن این کتاب، خواهید دانست که چرا این کتاب به عنوان کتاب استاندارد مرجع بسته‌بندی به خوبی جای خود را باز کرده است.

اگر شما در زمینه بسته‌بندی فعالیت می‌کنید، به کتاب زیر بروی میز کار خود احتیاج دارید! یک جلد نیز برای همکاران و مشتری‌های خود سفارش دهید.

- بهای کتاب برای اعضاء ۱۵۰ دلار و برای غیر اعضاء ۱۹۵ دلار است.

■ کتابنامه

اصطلاحات بسته‌بندی مؤسسه IOPP

گردآوری از طرف ویراستاران و متخصصان بسته‌بندی، والتر سُکا، CPP و پل زیف، P. Eng. CPP. این کتاب مرجع که به طور کامل برای سال ۱۹۹۹، بازنگری و گسترش داده شده است، در برگیرنده تعریف دقیق و جامع بیش از هشت هزار اصطلاح تخصصی بسته‌بندی می‌باشد. کلید اصطلاحات با دقت و وضوح بازنگری و ویرایش شده‌اند. این کتاب که نامهای خلاصه شده انگلیسی را نیز دربرمی‌گیرد دارای صفحه‌بندی به سیک فرهنگ واژه‌ها بوده و همچنین ارجاع متقابل لغات در آن به گونه‌ایست که یافتن واژه‌ها را در آن بسیار ساده ساخته است.

علاوه بر این، این کتاب شامل پنج ضمیمه جدید می‌باشد که مقولاتی از قبیل اوزان و اندازه‌ها، ابعاد ظروف، اصطلاح‌شناسی قطعات بسته‌بندی پلاستیک را در بر می‌گیرد.

همراه با کتاب یک نسخه از اطلاعات کتاب بررسی دیسک نشر ROM - CD سازگار با

# مجمع بسته‌بندی مقواپی Paperboard Packaging Council

بسته‌بندی مقواپی ارائه می‌شود. نسخه سال ۱۹۹۸ میلادی هم اکنون آماده فروش است.

میزگردها سالی دو بار تشكیل می‌شود و در آنها بحث‌هایی پیرامون روابط صنعتی و برنامه‌های اینمی صورت می‌گیرد. میزگردهای انجام شده تاکنون شامل مباحث "ریسک مدیریت"، "کارگران مدیر"، "هزینه تولید"، "بانزنگری‌های OSHA و ADA" اینمی مقاطعه کار و خدمات خانوادگی و درمانی است. لطفاً یک نامه به نشانی پست الکترونیک ما ارسال کنید تا نحوه مشارکت در این برنامه‌ها آگاه شوید.

#### \* طبقه‌بندی و انواع عضویت

هر شخص، مؤسسه و یا شریک که در ایالات متحده و یا در داخل کشور خودش مشغول امر بسته‌بندی و یا فروش بسته‌بندی مقواپی برای عضویت مرتب در این مؤسسه واحد شرایط است. حق عضویت‌ها بر اساس، میزان فروش به دلار محاسبه می‌شود. اعضای رسمی برای مشارکت در همه برنامه‌ها و استفاده از همه خدمات مجاز می‌باشند.

عضویت خدماتی برای آن دسته از افراد واحد شرایطی در نظر گرفته شده است که علاقه‌مند به مشارکت فقط در بخشی از فعالیت‌های این مؤسسه هستند. هزینه عضویت شامل یک حق عضویت ثابت بر اساس میزان فروش به علاوه هزینه‌های مرتبط با ارائه خدمات خاص هستند. از دیگر خدمات این مؤسسه می‌توان ارائه آمار، تحقیقات بازار و آگهی‌های از پیش تنظیم شده، هدفدار، پژوهش‌های خاص، برگزاری مسابقات قوطی سازی، گرددۀ آمی‌های سالانه اشاره کرد.

هر عضو امریکایی یا خارجی و یا هر تولیدکننده یا توزیعکننده هر یک از دستگاه‌های تولید کارتون برای عضویت در این مجتمع صلاحیت داردند. کسانی که در رشته دایکات، تاکن، چسب زن، دستگاه‌های چاپ کن، بخش جوهر و روکش گردن (المینیت) فعالیت می‌کنند نیز می‌توانند عضو این مجموعه شوند. اعضای همراه نمی‌توانند عضو هیئت مدیره آن انجمن شوند و یا دبیر مجمع شوند.

هر شخص، تشکل یا انجمنی که در فرآیند تولید کارتون و امور مرتبط به آن فعالیت دارد و در

اطلاعات اماری راحت‌تر شود. گرددۀ ای های بهاره و پائیزه برای اعضا این امکان را فراهم می‌آورد تا دیگر تولیدکنندگان کارتون‌های تاوشونده را ملاقات کنند و از نظرات ارائه شده توسط متخصصان بسته‌بندی، اقتصاددانان، مدیران صنایع و مصرفکنندگان و رهبران سیاسی بهره جویند. اعضا دائمی و همراه به هر دو اجلاس سالانه دعوت می‌شوند و شرکت در اجلاس فنی و تولیدی برای هر کسی که به نحوی در صنعت دست دارد آزاد است.

#### بازاریابی و ارتباطات

هیئت بازاریابی و ارتباطات PPC با هدف افزایش آگاهی، درک و مزایای اقتصادی، تخصصی، بازاریابی و زیست محیطی بسته‌بندی مقواپی فعالیت می‌کند. برای نیل به چنین هدفی PPC اقدام به برگزاری بازاریابی گستردۀ ای کرده است که شامل تبلیغات و تأثیرگذاری بر تصمیم‌گیرندگان را دارد. این مؤسسه با چاپ بروشورهایی که به فروش اعضا کمک کرده و در عین حال برندگان مسابقات ملی در امر بسته‌بندی را به دیگران معرفی می‌کند و در خبر برندگان در نشریات به ارائه خدمات می‌پردازد. نشریه پی‌پی‌سی تودی (P.P.C Today) نشریه ارگان PPC است و به شکل ۳ ماه یکبار منتشر می‌شود. در این نشریه اخباری از فعالیت‌های مؤسسه PPC، صنایع، موارد حقوقی و قانونگذاری و اخباری پیرامون برخی از شرکت‌ها درج می‌شود. برای دریافت یک نسخه رایگان با نشانی پست الکترونیک زیر تماس بگیرید.

[ppcmail@erols.com](mailto:ppcmail@erols.com)

#### \* روابط صنعتی و برنامه‌های اینمی

برنامه‌های کارگری برای اعضا این انجمن اطلاعات ذیقیمتی در رابطه با مزایای کارگری و قوانین کارگری ارائه می‌کند. بررسی تحلیلی و معافیت‌های قانونی کارگری از طریق خدمات ویژه اعضا ارائه می‌شود. PPC از طریق انتشارات و میزگردهای و ارائه جوائز به بهترین‌ها باعث رشد ماشین‌های ساخت جعبه‌های مقواپی می‌شود. تمامی مقالات ارائه شده در مجموعه‌ای گردآوری می‌شوند که تحت نام مقالات اینمی و میزگردهای اینمی به تمامی دست‌اندرکاران صنعت پاسخگوی تنگاه‌ها و رقابت‌ها در عرصه صنعت مقواپی باشید. این مجموعه باعث می‌شود تا ارتباطات شما گسترش پیدا کند و دسترسی شما به

مطلوب زیر مستقیماً از مرکز اطلاعات  
مجمع بسته‌بندی مقواپی در شبکه  
اینترنت گرفته شده و از زبان این مجمع  
است.

این شورا مجمعی تجاری است که سهم عمده‌ای از تولید مقواپی موجدار را در سطح آمریکا و جهان بر عهده دارد. این شورا در سال ۱۹۶۷ میلادی یعنی زمانی که انجمن جمعه مقواپی آمریکا<sup>(۱)</sup> (تأسیس ۱۹۳۳) و انسٹیتوی بسته‌بندی بهتر<sup>(۲)</sup> (تأسیس ۱۹۲۹) در هم ادغام شدند با به عرصه وجود گذاشت، PPC نقش سخنگوی اعضا این صنعت را در آمریکا بر عهده دارد و موجب پیشرفت علمی و اطلاعاتی این صنعت و اعضا آن شده است.

#### ● بازیافت مقوا و بسته‌بندی‌های مقواپی در حال رشد و گسترش است.

بررسی بیش از شصت درصد کاغذ و مقوا نشان‌دهنده این امر است که آمریکائی‌ها اقدامات فراوانی در بازیافت کاغذ انجام می‌دهند. در سال ۱۹۹۵ میلادی بیش از ۴۸۰۰ شرکت دارای برنامه بازیافت بوده‌اند. این تعداد در مقایسه با تعداد ۹۵۸ شرکت در سال ۱۹۹۲ رشد شایانی از خود نشان می‌دهند.

PPC شریک و عضوی در شورای زیستمحیطی بسته‌بندی مقواپی آمریکا<sup>(۳)</sup> به حساب می‌آید و به بسیاری از شهرداری‌های آمریکا در زمینه افزودن بازیافت کاغذ به دیگر موارد بازیافتی کمک شایانی کرده و در این راستا به بسیاری از راهنمایی‌های فنی و فراهم کردن منابع آموزشی و برقرار کردن ارتباط میان آنان و کارخانه‌های کاغذسازی نکرده است. APPEC در نظر دارد تا بازیافت کاغذ را تا سال ۲۰۰۰ میلادی به پنجه درصد برساند.

عضویت در PPC باعث می‌شود بهتر پاسخگوی تنگاه‌ها و رقابت‌ها در عرصه صنعت مقواپی باشید. این مجموعه باعث می‌شود تا ارتباطات شما گسترش پیدا کند و دسترسی شما به

پاسخگوی بسیاری از سوالات شما پیرامون طراحی بسته‌بندی، تولید، گرافیک و چاپ، پرکردن بسته‌بندی و خرید مواد اولیه است. این کتاب دارای بخش‌های مقوایی، مسائل زیست محیطی و یک پیوست می‌باشد.

برای اعضا ۱۲ دلار، غیراعضا ۲۵ دلار

**□ کتاب دستی راهنمای کارتن‌های تاشو**  
این کتاب در ۹۶ صفحه پیرامون صنعت بسته‌بندی مقوایی‌های تاشو منتشر شده است و تصویر ۷۰ نوع متدالو و رایج از بسته‌بندی‌های صنعتی در آن چاپ شده است. بسته‌بندی‌های کارتن به چند گروه خاص تقسیم شده‌اند و در این کتاب تصویر مسطح هر کدام از آنها به شکل پلان مسطح و نیز تصویر ایزو متريک رسم شده است و در کنار هر یک از این تصاویر رایج‌ترین نام کاربردی آنها قید شده است. این کتاب به منظور ارتقاء ارتباط میان تولیدکننده و مصرف‌کننده تهیه شده است تا به آنها در انتخاب بهترین و مناسب‌ترین نوع بسته‌بندی برای هر محصولی کمک کند و حمل و نقل آنها را نیز تسهیل ببخشد. قرار است در خاتمه سال ۱۹۹۹ کاملترین نسخه این کتاب به نشر برسد.

اعضای PPC: ۱۲ دلار غیر اعضا ۹۵ دلار در صورت خرید چهار نسخه یا بیشتر هر کدام ۷۵ دلار.

#### □ مسائل زیست محیطی

ادعاهای زیست محیطی مرتبط با بسته‌بندی مقوایی راهنمای تجارت فدرال برای ادعاهای زیست محیطی کاربرد صحیح در صنعت بسته در این شماره به چاپ رسیده است.

برای اعضای PPC و مشتریان PPC مجانی غیر اعضاء و دست‌اندرکاران صنعت مقوا ۱۵ دلار در ک بسته‌بندی‌های بین‌المللی

مقدمات لازم برای بسته‌بندی مقوایی این گزارش جدید به بررسی و بحث پیرامون بسته‌بندی سازگار با محیط زیست و قوانین پیش روی بسته‌بندی مقوایی و کاغذی در اروپا و آسیا می‌پردازد. این مقاله به مشکلات مالی پیش روی بسته‌بندی‌های کاغذی، لامینیت و پلاستیکی و به نحوه بررسی کاهش هزینه‌های می‌پردازد و به ارگان و سازمان‌های ناظر اشاره می‌کند. این نشریه ابزار مناسبی برای هزینه‌ها و تهیه مقدمات مورد نیاز برای امر بسته‌بندی در آسیا و اروپا می‌باشد.

اعضای PPC ده نسخه اول رایگان در نسخه اضافه ۱۰ دلار آمریکا غیر اعضا ۴۵ دلار آمریکا بازای هر نسخه

#### □ بسته‌بندی‌های مقوایی محیط زیست "واقیعت بسته‌بندی Fact Pack"

اطلاعات پیرامون بازارهای مقوایی ریخته را ارائه و مواردی را پیرامون بازارهای مقوای

#### □ راهنمای خریداران بسته‌بندی مقوایی

سال ۱۹۹۹  
لیستی از کلیه محصولات و خدمات ارائه شده توسط شرکت‌های عضو مجمع بسته‌بندی مقوایی به شکل یک بروشور ارائه می‌شود. نشانی و نحوه برقراری ارتباط با اعضای ایم مجمع نیز در این بروشور داده است

اعضای PPC

ده نسخه اول مجانی هر نسخه اضافی ۲/۵ دلار غیر اعضاء ده نسخه اول مجانی هر نسخه اضافی ۲/۵ دلار

#### □ بروشور برنده‌گان جایزه مسابقه ملی بسته‌بندی سال ۱۹۹۹

عکس و اطلاعات پیرامون بسته‌بندی‌های برنده سال ۱۹۹۹ در این بروشور موجود است.

اعضای PPC و شرکت‌های مصرف‌کننده ده نسخه اول رایگان و هر نسخه اضافی ۲/۵ دلار

شرکت‌های غیر عضو هر نسخه ۵ دلار

#### □ آنچه شما می‌توانید با بسته‌بندی‌های مقوایی انجام دهید

بروشوری حاوی فوائد و بازارهای پویای صنعت بسته‌بندی مقوایی این بروشور به همراه

چهار سری دیگر اطلاعات (جزوه) و در رابطه با مزایای بازاریابی، بهبود و ساختار سازه

بسته‌بندی، مزایای محیطی و نکاتی پیرامون خرید اعضای PPC- سری کامل. هر کدام ۳ دلار - فقط بروشور ۲ دلار - ورقه اطلاعاتی ۲ دلار برای غیر اعضاء موجود نیست.

#### □ برچسب‌های اعضای PPC

الاچ برچسب عضویت در PPC به معنای مشارکت شما در فعالیت‌های انجمن بسته‌بندی مقوایی است. برچسب‌های دایره‌ای شکل به قطر یک اینچ می‌باشند و در رنگ‌های سفید و قهوه‌ای با

چاپ آبی قابل دسترس می‌باشند.

فقط برای اعضاء برچسب‌ها به قیمت‌های زیر موجود است:

۵۰۰ قطعه به قیمت صد دلار و ۱۰۰۰ عدد به ۱/۵ قیمت ۱۵ دلار و ۵۰۰۰ عدد به قیمت ۳۳۵ دلار و ده هزار قطعه به قیمت ۴/۵ دلار. این برچسب‌ها برای غیر اعضاء موجود نیست.

#### □ کتاب راهنمای صنعت بسته‌بندی مقوایی

این کتاب کتابی است که در آن همه راه حل‌های محتمل پیرامون استراتژی‌های موثر ارائه شده است. این کتاب توسط مشاوران مستقل چامبرلین و بر اساس سeminarها و استراتژی‌های

عنوان شده از سوی PPC برای آنها تدوین شده است.

برای اعضا ۱۲ PPC ده نسخه اول رایگان در نسخه اضافه ۱۰ دلار غیراعضا ۲۵ دلار

□ کارتن‌های تاشده  
کتاب ۴۸ صفحه‌ای رنگی با تصاویر مربوطه

آمریکا و یا دیگر کشورها به فعالیت اشتغال دارد، می‌تواند به صورت عضو بین‌المللی درآید. اعضای بین‌المللی این سازمان نمی‌توانند عضو هیئت مدیره شوند و یا به سمت مدیری ارتقاء یابند.

#### \* ارتباط با اسامی اعضا

برای حصول اطلاعات بیشتر از نحوه عضویت لطفاً درخواست خود را به پست الکترونیک این مؤسسه ارسال کنید.

#### برنامه‌های تولیدی و تخصصی

اجلاس دو سالانه‌ای با موضوع اهمیت تولیدکنندگان جعبه‌های مقوایی برگزار می‌شود. این اجلاس باعث کاووشی عمیق و بحثی فراگیر عبارتند از، تکنولوژی دیجیتال، نظارت الکتریکی، ایزد ۹۰۰۰، امنیت و پرچسب‌ها ...

#### اطلاعات صنعتی

برنامه اطلاعات صنعتی PPC به گونه‌ای طراحی شده است تا پاسخگوی نیاز اعضا در جوانب مختلف چون فروش، موقعیت گرافیکی بازارها، مصرف کنندگان نهایی، طبقه‌بندی کارتهای متولی، پیش بینی بازار، سفارشات

جدید، ابداعات و ظرفیت‌های بازار می‌شود. اطلاعات را می‌توان به دو رده تقسیم بندی کرد.

اولین شامل اطلاعاتی است که شمه‌ای از کلیه فعالیتها شرکت‌های مختلف است سپس در باره هر شرکت یک گزارش کامل از فعالیتها و شرکت‌های وابسته به آن ارائه می‌شود به گونه‌ای که هر مدیری می‌تواند فعالیت‌های خود را با

فعالیت‌های شرکت مورد نظر مهانگ و همراه سازد. در مجموع گزارش‌ها به شکل ماہنامه، سه ماہنامه و سالیانه منتشر می‌شود. بسته به اهمیت موضوع زمان تکرار و تناوب این گزارشات مشخص می‌شود.

#### انتشارات و نوارهای ویدیویی

مسابقه ملی بسته‌بندی متولی در واقع معرف تازه‌ترین های صنایع بسته‌بندی مقوایی در زمینه‌های تکنولوژی و طراحی است. این مسابقه با حمایت PPC برای ایجاد فرصت ارائه محصولات و طرح‌های اعضا فراهم آمده است.

تمامی محصولات در ۲۹ دسته مختلف و سه مجموعه مورد بررسی و قضاوت قرار می‌گیرد. این بررسی و مسابقه برای برنده‌گان خدمات خاصی را به دنبال خواهد داشت. در صورت برندشدن محصولات برنده به صورت رایگان در نشریات مربوطه و به صورت پوستر پشت شیشه سوپرمارکت‌های بزرگ معرفی می‌شوند. از این طریق محصولات خوب و ممتاز در عرصه مقوای اشنای می‌شوند.

در مورد برنده‌گان سال ۱۹۹۹ با PPC از طریق شماره تلفن ۳۳۰۰-۸۳۶۷۰۳ تماس بگیرید.

چگونگی بازیافت آن و بررسی موضوعی موارد قید می‌کند.

اعضای عضو PPC ۱۵ نسخه اضافه ۲/۵ دلار

غیر اعضاء ۵ دلار آمریکا بازی هر نسخه.

#### □ شرکای طبیعی (نوار ویدئو)

نوار ویدیویی که در آن به بررسی مقوا در توزیع تجاری و تأثیر آن بر محیط زیست می‌پردازد.

اعضای PPC مجانی غیر اعضاء ۱۰ دلار آمریکا

#### □ روابط صنعتی و اینمی

اطلاعات کارگری شامل حقوق ساعتی، بازنیستگی و اطلاعات مرتبط با هشتادو حرفه مختلف در ارتباط با بسته‌بندی تاشو در آن قید شده است. این اطلاعات برای مدیران و کارگران برای عقد قراردادهای کارگری ضروری است. قراردادهای شخصی و بررسی این گونه قردادها در دسترس می‌باشد.

اعضای PPC رایگان، غیر اعضاء: موجود نیست

#### □ قوطی امتیازها

یک گزارش ماهیانه که آماری در رابطه با یک محدوده موسسه مرتبط با بسته‌بندی تاشو ارائه می‌دهد.

برای اعضاء و همکاران PPC رایگان برای غیر اعضاء موجود نیست.

#### □ اینمی در مجتمع‌های جعبه‌سازی (نوار ویدئو)

این نوارها ویدیویی در برگیرنده موارد اینمی لازم در تولید کارت تاشو می‌باشد مانند جابجایی مواد اولیه، برش، چاپ و پرش مجدد، نوار پیچی و خاتمه کار به انضمام موارد اینمی عمومی مانند خانه‌داری، وسایل اینمی شخصی، و تکنیک جابجایی بارها می‌پردازد. از این برای آشنا کردن کارگران جدید با اصول کار و یا به عنوان دوره بازآموزی می‌توان استفاده کرد.

اعضای PPC نسخه اول ۱۹۵ دلار هر نسخه اضافی ۱۵۰ دلار آمریکا غیر اعضاء ۵۹۵ دلار آمریکا برای هر نسخه

#### □ گزارشات سالانه اینمی

مجموعه‌ای از گزارش‌های مرتبط با برنامه‌های اینمی که از شرکت‌های غیر عضو واصل شده است و در برنامه اهدای جوایز اینمی که به شکل سالانه برگزار می‌شود به صورت مکتوب ارائه شده است. تعداد مختلفی از این نشریه‌ها قابل خرید می‌باشند.

اعضای PPC رایگان، غیر اعضاء: هر نسخه ۲۵ دلار آمریکا

#### □ دیگر نشريات شورای بسته‌بندی مقوا

این بروشور جدید بحث پیرامون مزایای عضویت در PPC می‌پردازد و به توضیح این قضیه می‌پردازد که با عضویت در این شورا به نحو بهتری

دهسال گذشته صنایع بسته‌بندی ارائه شده است. در این کتاب اطلاعات آماری مرتبط با جغرافیای بارگیری کالا نیز ارائه شده است. این کتاب اطلاعات مربوط به تجارت خارجی را نیز در بر می‌گیرد. کتاب راهنمای بازار سالیانه منتشر می‌شود و به صورت رایگان در اختیار اعضای PPC قرار می‌گیرد.

□ گزارش PPC پیرامون کارت‌های تاشو در این گزارش نتایج تحقیقاتی موسسه اقتصادی به چاپ رسیده است. این تحقیق در توسط انجمن کاغذ و جنگل آمریکا می‌باشد. این نشریه فقط برای اعضای موسسه موجود است.

□ نتایج نظارتی PPC  
گزارش دوره‌ای که آخرین آنها در سال ۱۹۹۵ انجام شده است بیانگر نسبت کاغذ مصرفی بر اساس وزن به میزان کارت تاشو تولیدی است. این تحقیق برای داشتن سوابق توسط صاحبان این صنایع مهم است. قرار بر آن است تا گزارش مفصل تری برای سال ۱۹۹۹ آماده شود. این گزارش فقط در اختیار اعضاء قرار می‌گیرد.

□ اخبار بازار  
سمت و سوی صنعت بسته‌بندی مقوا می‌باشد. این کتاب تازه منتشر شده حاوی بررسی صحیح و تأمین با موقعیت سنجی می‌باشد که آینده صنعت بسته‌بندی کاغذی را موارد بررسی قرار داده است. این نشریه شامل فهرستی از شرکت‌های بسته‌بندی مقوا می‌باشد و محل کارخانه آنها است. این نشریه معمولاً به صورت سالیانه و فقط برای اعضاء منتشر می‌شود.

#### □ داده‌های مالی

گزارش عملکرد برای مدیریت خلاصه اطلاعاتی هر چند مختصر در این نشریه ارائه می‌شود. در این نشریه نمونه‌های قراردادهای مختلف برای شرکت‌های سهامی، مستقل و دیگر انواع شرکت‌ها قید شده است. این نشریه به شکل سالنامه برای شرکت‌های غضو ارسال می‌شود.

□ گزارش اقتصادی درون سازمانی  
یک گزارش از عملکرد دوازده ماهه این صنعت است که هر سال در میانه سال منتشر می‌شود. این نشریه هر ساله برای شرکت‌های عضو ارسال می‌شود.

- قیمت‌های قید شده شامل هزینه عادی حمل و نقل و ارسال می‌باشد. لطفاً اسم، نام شرکت و نشانی پستی دقیق خود را به همراه تلفن خود ارسال کنید. تقریباً اکثر موارد سیستم پست آمریکا ارسال می‌شود. چکها باید به نام شورای بسته‌بندی مقوا می‌باشد. قیمت‌های قید شده برای اعضاء فقط به نشانی اعضاء ارسال خواهد شد. ادامه در صفحه ۳۰

می‌توان به انجام تجارت پرداخت. نشريات این انجمن ضمناً توصیفی از شرح وظایف این انجمن و اهداف آن را نیز برداشت.

اعضای PPC: رایگان، غیر اعضاء: رایگان (PPC Today)

یک خبرنامه دو ماہه که تمرکز اصلی آن بر روی اخبار مرتبط با این صنعت می‌باشد و قوانین و مقررات مرتبط با این رشتة. در این خبرنامه اطلاعاتی پیرامون فعالیت PPC و برنامه‌های آن قید شده است.

اعضای PPC رایگان غیر اعضاء موجود نیست.

#### □ اطلاعات اعضای PPC

این راهنمای در برگیرنده جدیدترین اطلاعات می‌باشد که در آن اطلاعاتی پیرامون شرکت‌های عضو PPC و کارکنان کلیدی آنان و موقعیت کارخانه در اختیار می‌گذارد. این راهنمای اطلاعاتی پیرامون سایتهاهای اینترنت مؤسسات عضو نیز ارائه می‌دهد.

اعضای PPC رایگان غیر اعضاء موجود نیست.

#### □ اطلاعات اعضای PPC

اطلاعات جامعی پیرامون PPC شامل موارد قانونی، برنامه‌های استراتژیک، روند عملکرد، کمیته‌ها و برنامه‌ها در این راهنمای قید شده است.

اعضای PPC رایگان غیر اعضاء موجود نیست.

#### □ آمار صنعت

چشم‌انداز بازار یک گزارش یک صفحه‌ای دوباره سلسله مراتب بسته‌بندی، ارسال و هزینه‌های مرتبط با آن. این فهرست بها بر اساس وزن و تن و دیگر محاسبه شده است. این نشریه به صورت ماهانه از طریق فکس برای تمامی اعضاء ارسال می‌شود.

#### □ گزارش از بازار بورس

این گزارش از دنیو دنار تشکیل شده است. یکی از این نمودارها بر اساس وزن و تن و دیگر بر اساس قیمت (دلار) می‌باشد. در این نمودارها میزان تمايل بازار به بسته‌بندی‌های مقوا برای یک مدت ۱۲ ماهه مورد بررسی قرار گرفته و نمایش داده شده است. این نمودارها بر اساس اطلاعات ارائه شده از سوی شرکت‌ها تهیه و تنظیم شده است.

#### □ گزارش ویژه سه ماهه این شرکت

در این گزارش هزینه‌های باربری امسال در مقایسه با زمان مشابه سال مورد بررسی قرار گرفته است. این نشریه به بررسی مقایسه‌ای هزینه در امسال با سال‌های قبل نیز پرداخته است. آمار و ارقام مرتبط با شرکت متمایز در این نشریه به چاپ می‌رسد. این نشریه فقط اعضا قابل دسترسی است.

#### □ راهنمای بازار

کتاب آماری سال برای صنعت بسته‌بندی این کتاب در برگیرنده کلیه اطلاعات آماری مرتبط با

# خبر کوتاه

## ایجاد تشكلهای صادراتی ضروری است

ایجاد تشكلهای تخصصی برای توسعه

صادرات غیر نفتی کشور ضروری است و در همین راستا می‌بایست واحدهای تولیدی کوچک فعال شوند.

مرتضی حاجی وزیر تعاون روز چهارشنبه همزمان با گرامی داشت ایام مبارک دهه فجر، در مراسم همزمان افتتاح سه نمایشگاه تخصصی صادراتی در تهران افزود: برای فعال کردن واحدهای کوچک تولیدی در بخش صادرات، هدایت آنها از سوی یک مرکز ضروری است و این مرکز نباید صرفاً دولتی باشد.

به گفته وی این مرکز می‌تواند از سوی تولیدکنندگان تشکیل شود و برای فعالیت در امور بازاریابی در داخل و خارج خدمات ارائه کند.

وزیر تعاون آمادگی دولت را برای رفع موانع و مشکلات صادرات غیر نفتی اعلام کرد و از تولیدکنندگان و صادرکنندگان خواست در این زمینه پیشنهادات و نظرات خود را اعلام کنند. وی جهش صادراتی را از اهداف سومین برنامه توسعه ذکر کرد و رسیدن به این اهداف را با مشارکت عمومی و همکاری مسؤولان و فعالان بخش تولید و تجارت به ویژه تجارت خارجی مسیر دانست.

حاجی از تشکیل صندوق حمایت از صادرکنندگان در سومین برنامه توسعه خبر داد و گفت: نگاهی به میزان صادرات شرکتکنندگان در نمایشگاههای امروز نشان می‌دهد که در برخی بخش‌ها مانند چوب و مبلمان، یخچال و فریزر و موکت صادرات کاهش یافته است. به همین جهت ضروری است که کیفیت محصولات تولیدی بیش از پیش افزایش یابد.

## موازنه تجاري ميان ايراني و ايتاليابه نفع ايران تغيير كرد

در آستانه شروع چهارمين اجلاس کمسيون مشترک همکاري اقتصادي ايران و ايتاليا در رم تازه‌ترین آمارها نشانگر توازن مثبت مبادلات تجاري ميان دوکشور به نفع ايران است.

يک مقام موسسه تجارت خارجي ايتاليا (ايچه) روز چهارشنبه در گفت و گو با خبرنگار ايرنا در رم اظهار داشت که صادرات ايران عمدتاً نفت بود و ايتاليا هم متقابلاً معادل ۷۹۴/۴ ميليارد لير به

در کوتاه مدت معامله با آن دارای خطرات کمی است ولی در میان مدت دارای احتمال خطر بالا است.

در این گزارش در عین حال آمده است مقامهای ایران نشان داده‌اند که می‌توانند به سرعت در حساب‌های خارجی خود تعادل برقرار کنند و بعلاوه روابط این کشور با جامعه جهانی بهبود یافته است.

این شرکت در مورد نقاط قوت ايران به منافع عظیم نفت و گاز و سهم آن در صادرات اوپک اشاره کرده و موقعیت گرافیکی ایران را برای انتقال متابع نفتی کشورهای همسایه مهم خوانده است.

در این گزارش انتکای ایران به نفت به عنوان منبع اصلی درآمدهای خارجی و بودجه کشور یک نقطه ضعف ارزیابی و یادآوری شده است که این محصول ۸۰ درصد تولید ناخالص داخلی ایران را تشکیل می‌دهد.

نقشه ضعف دیگر که در این گزارش در رابطه با ایران به آن اشاره شده مصرف بیش از اندازه نفت در داخل کشور و فرسودگی تجهیزات استخراج است که امکان ادامه صادرات را به خاطر می‌اندازد.

محدودیت کشور در دسترسی به بازار سرمایه، وابستگی بخش غیر نفتی به واردات و آسیب پذیری آن از محدودیت‌های قانونی برای واردات، و ممنوعیت‌های قانونی برای مشارکت با شرکت‌های خارجی یا سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی از دیگر نقاط ضعف کشور عنوان شده است.

## داداشت تفاهem همکاری‌های اتفاق‌های بازرگانی ایران و ایتالیا امضاد.

داداشت تفاهem همکاری‌های اتفاق بازرگانی ایران و ایتالیا روز پنجشنبه در حضور اسحاق جهانگیری وزیر معدن و فلزات و "بيه رو فاسينتو" وزیر تجارت خارجی ایتالیا به امضای رسید.

براساس این داداشت تفاهem که توسط "مهندی بهکیش" و "جانکارلورندا" رئیس‌ای ایرانی و ایتالیابی اتفاق‌های بازرگانی ایران و ایتالیا در رم امضا شد، دو اتفاق بازرگانی متفهد شدند تا در راستای منافع دو کشور و شرکت‌های عضو، بی‌گیری اهداف برنامه‌ریزی شده جهت اطلاع رسانی، آموزش، همکاری‌های فنی، مشارکت در طرح‌های مشترک، انتقال فن‌آوری و نجود سازماندهی و اجرای برنامه‌های ویژه صنایع کوچک و متوسط را در اولویت خاص قرار دهند.

این داداشت اشاره دارد که دو اتفاق بازرگانی به منظور نیل به گسترش هرچه بیشتر مبادلات

ایران صادر کرده است.

وی تغییرات واردات و صادرات با ایران را در این مدت و در مقایسه با دوره مشابه سال پیش از آن بترتیب ۴/۶ درصد مثبت و ۱۵/۶ درصد منفی اعلام کرد و گفت به این ترتیب توازن مبادلات تجاری میان دو کشور در این مدت و در مقایسه با دوره مشابه سال ۱۹۹۸ میلادی به میزان ۵۴۴/۶ مiliارد لیر منفی (معادل ۲۰۵/۸ درصد منفی) برای ایتالیا بود.

به گفته وی ایتالیا در سال ۱۹۹۸ میلادی ۲۲۶/۵ مiliارد لیر از ایران (که عمدتاً نفت بود) واردات داشت و ۱۵۷۶/۲ مiliارد لیر به کشورمان صادر کرد.

کل صادرات ایتالیا به ایران در این سال ۹/۳ میلادی در مقایسه با سال ۱۹۹۷ میلادی درصد رشد مثبت را برای ایتالیا ثبت کرد و در عوض واردات از ایران با همین قیاس با ۲۷ درصد کاهش رویرو شد.

کل توازن مبادلات تجاری دو کشور در سال ۱۹۹۸ میلادی در مقایسه با سال قبل از آن ۶۵۰/۳ لیر منفی (۹۵۵/۴ درصد مثبت) را برای ایتالیا نشان می‌دهد.

اجزای ترکیبات مبادلات تجاری میان ایران و ایتالیا نشان می‌دهد که بیشترین مقدار صادرات ایتالیا به ایران به میزان ۷۸۹/۲ مiliارد لیر (از ۷۹۴/۴ مiliارد لیر کل واردات)، کالاهای صنعتی بود که بیشترین کالاهای صنعتی به میزان ۵۳۰ مiliارد لیر، ماشین و قطعه بود. در بخش واردات ایتالیا از ایران در این دوره، بیشترین مقدار، به میزان ۱۱۲۴/۱ مiliارد لیر (از ۱۳۳۹ مiliارد لیر کل واردات) مربوط به مواد اولیه (صنعتی) و معدنی و نظایر آن بود لیکن در مقابل تنها ۱۷۳/۶ مiliارد لیر کالاهای صنعتی از ایران وارد شد. آمار مربوط به این مبادلات همچنین نشان می‌دهد که توازن مواد اولیه - معدنی و کالاهای صنعتی در هفت ماهه یاد شده در مقایسه با دوره مشابه سال قبل از آن بترتیب ۱۲۵/۲ درصد و ۷۲/۸ درصد برای ایتالیا منفی ثبت شد.

## برآورده یک شرکت بیمه صادراتی فرانسوی از احتمال خطرات معامله با ایران

پاریس، ایرنا ۷۸/۱۱/۱۳  
شرکت کوفاس فرانسه که یک شرکت بیمه صادرات است و گزارشی برآورد احتمال خطر (ریسک) مبادلات تجاری و سرمایه‌گذاری در کشورهای جهان از جمله ایران را برای سال ۲۰۰۰ اعلام کرده است. در این برآوردها که روز چهارشنبه انتشار یافته است و وضعیت کشور به طور مجزا مورد بررسی قرار گرفته و ایران کشوری توصیف شده که

محصولات تولیدی خود را طی سال جاری حدود ۳۸ میلیون دلار عنوان کرد.  
مجتمع صنایع چوب و کاغذ مازندران با تولید سالانه ۱۷۵ هزار تن کاغذ روزنامه، چاپ و مقواei کنگره‌ای از سال ۷۶ به صورت آزمایشی فعالیت خود را آغاز کرد.

# بازار بول و سرمایه در ایران چرخش و شتاب مناسب و لازم را ندارد.

به گزارش روابط عمومی موسسه اعتباری سامان اقتصاد، مدیر عامل اولین موسسه اعتباری عمومی ایران (سامان اقتصاد) با بیان این مطلب، گفت: نظام بانکداری امکان و انگیزه جذب سرمایه‌های بیشتر و ارائه خدمات بهتر به مردم را با شکل‌گیری رقابت سالم و مفید بوجود آورده است. این‌وودی رجایی افزود: مبالغ کلانی از نقدینگی به صورت پراکنده در اختیار مردم قرار دارد در حالی که کمبود نقدینگی در سیستم بانکی موجب کندشدگی حرکت صنعت تولید و عمران شده است.

این در حالی که است حجم قابل توجهی از نقدینگی در بازار غیر رسمی و بدون نظارت نظامیانکی کشور جریان دارد که با شروع فعالیت موسسات اعتباری خصوصی و در صورت اعمال نرخ‌های واقعی سرمایه‌گذاری در معاملات فیما بین موسسات و مردم و بنگاههای اقتصادی، قسمت عده این وجوده قابل جذب در این نوع موسسات خواهد بود.

رجایی تصریح کرد: درصد منابع جذب شده از سوی موسسه "سامان اقتصاد" بنا به دستور باank مرکزی جمهوری اسلامی در اختیار بخش تولید شامل کشاورزی و صنعت قرار خواهد گرفت که این موسسه در پرداخت سود به سپرده‌ها اصل بانکداری اسلامی را به معنای دقیق اعمال کرده و می‌داند.

سود پردازی سود و اسی سود  
مدیر عامل (سامان اقتصاد) اخبار داشت:  
پرداخت سود علی الحساب فراتر از نظام بانکی  
کشور در پایان هر ماه، پرداخت سود واقعی در  
پایان هر سال، ارائه خدمات متنوع تر، سرعت و  
دقت عمل در ارائه خدمات، اعمال مدیریت جدید  
بانکداری مدرن و مکانیزد، بیمه کردن سپردهها و  
سرمایه های مردم مهم ترین وجود تمايز نخستین  
ممکنیه اعتبار، عمومی ایران و سایر موسسات

صادرات کالاهای غیرنفتی استان آذربایجان  
شرقی در طول سال گذشته ۵۰۰ میلیون دلار بوده  
است.

## میزان تورم در ایران به ۱۹/۸ درصد رسید.

تهران، ایرنا ۷۸/۱۱/۳۰  
شاخص قیمت کالاهای خدمات مصرفی در مناطق شهری ایران در ۱۰ ماه نخست سال جاری نسبت به دوره مشابه سال گذشته ۱۹/۸ درصد افزایش یافت.

با توجه به تحولات اجتماعی و اقتصادی در جامعه و با هدف به هنگام کردن اطلاعات مربوط به قیمت کالا و خدمات، سال پایه شاخص مذکور از ۱۳۶۹ به ۱۳۶۹ تغییر یافته است. ( $100 = 1376$ ) متوسط شاخص مذکور در دهه امسال به دوره مشابه سال قبل  $20/4$  افزایش نشان می‌دهد.

در دی ماه امسال شاخص کل بهای کالاها و خدمات مصرفی در استان‌های یزد و کهگیلویه و بویراحمد بیشترین میزان افزایش (به ترتیب  $3/9$  و  $3/5$  درصد) و در استان آذربایجان غربی کمترین میزان افزایش (تعادل یک درصد) را داشت. این شاخص در استان تهران  $2/3$  درصد افزایش داشت.

بر اساس این گزارش در دی ماه امسال به ماه مشابه سال قبل، شاخص بهای گروه خوراکی ها، آشامیدنی ها و دخانیات  $20/3$  درصد، شاخص بهای گروه پوشاش مسکن، سوخت و روشنایی  $16/9$  درصد، شاخص اثاث و کالاها و خدمات مورد استفاده در خانه  $17/6$  درصد، شاخص بهای حمل و نقل در ارتباطات  $31/9$  درصد، شاخص قیمت درمان و بهداشت  $24/9$  درصد شاخص بهای تقریبی، تحصیل و مطالعه  $20/7$  درصد و شاخص قیمت کالاها و خدمات متفرقه  $21/7$  درصد بیشتر بود.

بیش از ۳۲ هزار تن کاغذ روزنامه در مجتمع صنایع چوب و کاغذ مازندران تولید شد.

روابط عمومی مجتمع صنایع چوب و کاغذ  
مازندران اعلام کرد: از ابتدای امسال تا پایان  
بهمن ماه ۳۲ هزار و ۵۶۱ تن کاغذ روزنامه در این  
مجتمع تولید شده است.

بر اساس این گزارش همچنین ۵۲ هزار و ۹۲۴ تن مقوای کنگره‌ای نیز در مدت فوق تولید شده است. این گزارش اضافه می‌کند. تولیدات سال ۴۲ جاری در مقایسه با مدت مشابه سال قبل درصد افزایش نشان می‌دهد.

دوجانبه و به منظور دست یابی به یک توازن بهتر در تبادلات تجاری فیناین همکاری‌های مشترکی را یکدیگر تحقیق بخشنند.

همچین بر اساس این سند دو اتاق بازرگانی توافق می‌کنند تا روحیه همکاری و پیشبرد سریع تلاش‌هایی مشترک را به طور کامل ارج نهند و بر تشویق و گسترش هر چه بیشتر شناخت و احترام متقابل و همکاری‌های فرهنگی بین دو کشور تأکید می‌کنند.

پیش از امضای این یادداشت تفاهم،  
جهانگیری و فاسینور رئیسان ایرانی و ایتالیایی  
کمیسیون مشترک اقتصادی ایران و ایتالیا، اولین  
دور مذاکرات خود را در محل وزارت تجارت خارجی  
ایتالیا برگزار کردند.

## اولین مرکز خدمات صادراتی استانی در تبریز تشکیل شد.

در اجرای مصوبه هیات وزیران مبنی بر ایجاد  
مراکزی برای ارائه خدمات بازرگانی و صدور  
مجوزهای صادراتی، اولین مرکز خدمات صادراتی  
استانی در آذربایجان شرقی تشکیل شد.  
مدیرکل بازرگانی آذربایجان شرقی گفت: این  
مراکز طبق مصوبه دولت با هدف ایجاد امکانات  
متخصص مناطق تجارتی، در بینه نقطه کشون

متمرکز در مناطق تباری، در پنج استان  
تاسیس خواهند شد که اولین آنها در تبریز آماده  
ارائه خدمات می‌شود. صادق نجفی گفت: در این  
مرکز تمام خدمات مربوط به امور صادرات کالا از  
قبيل امور بانکي، گمرکي، قرنطينه، استاندارد،  
خدمات جنبي و امور حمل و نقل به طور متمرکز و  
با حضور نمایندگان هر يك ارگان هاي ذي ربط  
انجام خواهد گرفت.

به گفته وی این مرکز به منظور ارائه تسهیلات بهتر به بازرگانان در جنب ستاد گمرکات استان در تبریز تاسیس شده و از سوی استاندار آذربایجان شرقی که تبعه خود را در این مراکز صادرات استان، آقای

سری و رئیس تدبیره کوشش صادرات کالاهای غلامعلی راستی به ریاست آن منصوب شده است. بگفته وی هم‌مان با ایام‌دهه فجر انقلاب اسلامی فعالیت رسمی این مرکز در تبریز آغاز می‌شود. او اظهار امیدواری کرد با بهره برداری از این مرکز خدمات بازارگانی و تسهیل در امور صادرات کالا، زمینه توسعه هر چه بیشتر صادرات کالاهای غیر نفتی، از استان فراهم شود.

طبق اعلام اداره کل بازارگانی آذربایجان  
شرقی، طی ۹ ماهه امسال از این استان ۴۲۲  
میلیون و ۷۵۰ هزار دلار کالای غیر نفتی به  
کشورهای مختلف جهان صادر شده است که این  
میزان ۱۷ درصد از صادرات غیر نفتی کشور را  
شامل می شود.

- وزن ۴۵۰ کیلو.
- ۱۱- صندوق کاوه مدل ۲۵۰ یک عدد به وزن ۲۰۰ کیلو.
- ۱۲- پاسکول ۲۰۰ کیلویی یک عدد و ترازوی ۵ کیلویی یک عدد.
- ۱۳- چرخ دستی باری یک عدد.

#### خط تولید گرانول

نرخ پایه پیمان سپاری برای خط تولید گرانول p.v.c به ظرفیت ۵ تن در شبانه روز و به وزن ۶۵۰۰۰ کیلوگرم  $\pm 5\%$  (شامل یک دستگاه اکسترودر و یک دستگاه مخلوط کن و یک برج خنک کن و یک تابلو برق) تولیدی کارخانه صنعتی واحد محموله شرکت پیروزان صنعت نیمه دوم ۲۰۰۰۰ دلار تعیین گردید. (نرخ فوق الذکر فقط برای یک محموله و یک بار قابل اعمال می باشد).

#### ادامه از صفحه ۷

گفت که جریان انتخابات روندی اگرچه نه بسیار مرتبط با نمایشگاه بلکه تأثیرات خاص خود را بر روند نمایشگاه داشت.

او افزود: «از طرفی عدم سازماندهی مناسب نمایشگاه در قرار دادن افراد هم صنف در کنار هم از جمله مواردی بود که باعث شد تا بسیاری از مشتریان سود را شوند».

صالحی به ساخت سه دستگاه جدید توسط کارا صنعت اشاره کرد و افزود: «ما بروی سه دستگاه جدید کار می کنیم که به زودی به بازار خواهد آمد. پیش بینی می کنیم که هر ۳ دستگاه با توجه به نیاز بازار به موفقیت خواهد رسید». او ادامه داد: «این دستگاهها از روی دستگاههای خارجی و با روش مهندسی معکوس ساخته می شوند. این دستگاه شامل دستگاههای بسته بندی قرص های حشره کش، پرکن و دربند یک پارچه و نیز پرکن تیوب لمینت است که ما در مورد آخر، با یک شریک چک صحبت های را کرده ایم». او در پایان به نامناسب بودن زمان نمایشگاه اشاره کرد و گفت: «اسفند و اواخر بهمن ماه زمان مناسب برای نمایشگاه نیست چون اغلب مدیران در این زمان گرفتارند و نمی توانند از نمایشگاه بازدید و یا در آن حضور یابند».

او اولین بهمن یا اواخر دی ماه را با توجه به خلا برقگاری نمایشگاهها در این زمان، برای برقگاری نمایشگاه چاپ و بسته بندی مناسب دانست.

#### ادامه از صفحه ۲۷

برای اطلاعات بیشتر لطفاً به نشان زیر تماس پیگیرید: Paper board Packaging Council 201. North Union Street.

Suite 220, Alexandria, VA 22314

Tel: (703) 836 - 3300

Fax: (703) 836 - 3290

Email: ppcmail@erols.com

1 - Paper Box Association of America

2 - Institute of Better Packaging

3 - American Paperboard Packaging Environmental Council

اعداده خواهد کرد. تشکل اولین خانه صنعت کشور در تبریز گامی در راستای تشکل خانه های صنعت در کلیه استان های کشور و نهایتاً از بین منتخبین خانه های صنعت سراسر استان ها می باشد. طرح تشکل های خانه های صنعت کشور در نیمه دوم سال جاری تدوین و از سوی وزارت صنایع به مرحله اجرا گذاشته شده است.

این طرح در جهت کاستن از بار مسئولیت های بخش دولتی در مقابل مسائل صنعت و اقتصاد و نیز تسهیل در امور تولید و اشتغال اجرا می شود. در استان آذربایجان شرقی تاکنون بیش از سه هزار و ۸۵ واحد تولیدی - صنعتی فعال ثبت شده بود.

#### نرخ پیمان سپاری

تجهیزات خط تولید پلاستیک

نرخ پایه پیمان سپاری ۲۲ قلم ماشین آلات و تجهیزات خط تولید پلاستیک به شرح زیر ممهور به مهر کمیته دائمی نرخگذاری محموله به مبلغ ۴۵۰۰۰ دلار تعیین گردید.

۱- یک دستگاه آسیاب ۴۰ سانتی نایلکس خردکن با مشخصات موتور ۱۰ اسب و ۱۴۰ دور. سه تیغ به وزن تقریبی ۴۰۰ کیلوگرم.

۲- دو دستگاه تولید اکسترودر (تولید فیلم، نایلکس و نایلون) به عرض ۵ سانتی متر به طول سیلندر ۱۲۰ سانتی متر ماریچ به طول ۱۲۰ سانتی متر با گام ۶۰ میلی متر، به دور متغیر ۱ اسب به وزن تقریبی ۱۵۰۰ کیلوگرم.

۳- دو دستگاه برش دوخت کیسه های نایلکس تمام اتوماتیک به عرض ۵۵ سانتی متر، غلطک و تیغ و موتور یک اسب با چشم اتوماتیک، با موتور طاقت بازن و ترموسات متغیر به وزن تقریبی ۵۰۰ کیلوگرم.

۴- یک دستگاه تولید اکسترودر (تولید فیلم، نایلکس و نایلون) به عرض ۱۲۰ سانتی متر، به طول سیلندر و ماریچ ۱۴۰ سانتی متر، با موتور ۱۵ اسب، گیربکس و دور متغیر ۳ اسب به وزن تقریبی ۱۸۰۰ کیلو.

۵- کمپرسور ۲۵۰ لیتری با دینام ۲۰ اسب کلید، ۳ فاز، پیستون مخصوص کمپرسور، ۲ دستگاه.

۶- تابلو برق ۱۰۰ آمپر.

۷- دستگاه برش نایلون زنی به اندازه ۱۱۰ سانتی متر با میز به طول دو متر و وزن تقریبی ۴۵ کیلو.

۸- هواکش ۶۰×۶۰ و دمپر ۶۰×۶۰ دو دستگاه.

۹- یک دستگاه دوخت پلاستیک دستی به عرض ۵۰ سانتی متر و ترانس یدک.

۱۰- مستریج اصفهان ۱۸ کیسه به رنگهای قرمز، سفید، آبی سیبر، سبز سیر، زرد متوسط و سیاه به

اعتباری خصوصی است که موجب بکارگیری هر چه بیشتر سرمایه ها در بخش تولید کشور می شود.

#### نیود سیستم بسته بندی مانع از صدور عسل به خارج از کشور است.

ریس شرکت تعاونی زنبور داران دماوند

گفت: بدليل نبود امکانات و سیستم بسته بندی مدرن عسل تولیدی دماوند نمی تواند به خارج از کشور صادر شود.

محلطفی اسلامی به خبرگزاری جمهوری اسلامی گفت: برای راه اندازی این سیستم بیش از یک میلیارد ریال اعتبار مورد نیاز است که تأمین این سرمایه خارج از توان زنبور داران منطقه است.

وی گفت: در این منطقه امسال توسط زنبوردار ۲۳ هزار کندو ۳۴۶ تن عسل تولید و به

بازار مصرف عرضه شد. وی کمبود عسل را یکی از مشکلات زنبور داران این منطقه ذکر کرد و گفت: در صورتی که کلیه کندوهای منطقه دارای ملکه باشد تولید عسل به سه برابر میزان فعلی افزایش می یابد.

#### اولین خانه صنعت کشور در تبریز تشکیل شد.

اولین خانه صنعت کشور با انتخاب اعضای هیأت مدیره در تبریز تشکیل شده و آغاز بکار کرد.

خانه صنعت استان آذربایجان شرقی به عنوان نخستین تشکل صنفی و صنعتی در جهت فعال کردن تولید و اشتغال و نیز حذف مقررات زاید ادراری برای افزایش تولید و صادرات، فعالیت خواهد کرد. اعضای هیأت مدیره این تشکل صنفی و صنعتی از آیین مدیران و صاحبان صنایع بخش های عمومی و خصوصی استان انتخاب شده اند.

در مراسم گشایش خانه صنعت استان چند تن از مدیران و ادھاری های صنعتی تبریز به تشریح مشکلات مربوط به تولید و رقابت ناسالم در عرصه های اقتصادی پرداختند و خواستار حل مشکلات از طریق ارائه راهکاری های عملی و زیربنایی شدند.

کارشناس تشکل های صنعتی اداره صنایع استان نیز در این رابطه گفت: در پی تشکیل خانه صنعت استان آذربایجان شرقی در تبریز، وزیر صنایع در سفر قریب الوقوع خود به تبریز در جلسه هیأت مدیره این تشکل حضور خواهد یافت. بگفته وی وزیر صنایع در سفر خود به استان آذربایجان شرقی پروانه های تشکل های صنفی و صنعتی استان را به مدیران تشکل های مذکور



### **TABRIZ BEHFORM PRODUCTION GROUP**

Tabriz Behform production group is designer and manufacturer of thermoforming systems for making disposal dishes. One of representatives of this company said: "This is the first time of building this digital and hydrolic equipped system in Iran."

This machine uses prepared sheet in order to make disposal dishes and because of its hydrolic production system it can work with different kinds of raw materials. The production rate of this machine depends on ability of molds, differ from 8 to 15 course per minute".

### **DAROU BARCHASB**

Darou Barchasb company produces printed and not printed labels in continuous method. This company had developed a great market in a small chamber in the exhibition. The continuous gluer forms was their new production. These new forms are very common and useful on matrix printers. The chief director of Darou Barchasb company said: "Our assumption was true. In Iranian market this product was the first and when customers informed of it they rapidly take it in use". He also added: "the situation of packaging industry is going to be better in future because people have started to know about packaging and this knowledge makes more demands".

### **IRAN PRINT, NEW IRANIAN LEGATE IN THE WORLD PRINTING INDUSTRY**

This year Sanat-e-Chap monthly magazine had brought a key to the exhibition. The key that opens the gate of the world printing industry to Iranian Printing Industry. Making an information site on Internet by Sanat-e-Chap monthly magazine was the first step to show the ability of Iran to the world. The thing that Iranian printing industry doesn't believe itself. The "Iran Print" site after "Iranian Print & Packaging" Information site is the second information center about printing in Iran on Internet and gives the chance of joining international markets to Iranian print industry. In next edition we will give more information about this stuff.

### **MAYHA SHIMI**

This year, Mayha Shimi has brought a complete range of chemicals used in print industry into exhibition. Different kinds of glues, inks and some other kind of products used in print and packaging industry was among them.

The chief director of Mayha Shimi said: "Offering technical services and establishing exhibitions is our other activities". About future plans of the company he

said: "development is our main plan for future and we are trying to change two of our workshops to factory". At the end he indicates visiting DROPA exhibition and joining Florida exhibition.

### **KARA SANAT**

Kara Sanat is one of the manufacturers of packaging machines. Variety of products is the specification of Kara Sanat company. They had present their products in a rather large chamber in this exhibition. The chief director of the company said: "Liquid filling machines, date printer, labeling machines, sealing and foilsealing machines was present in this exhibition".

He added: "we are working on a new system and hope that all three of it will succeed in the market".

### **NEWS**

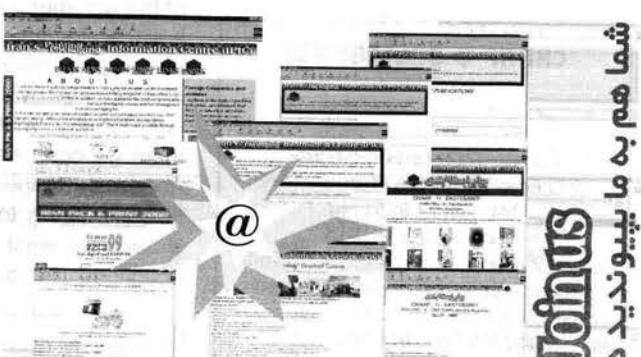
#### **MORE THAN 32 THOUSAND TONS OF NEWSPRINT PAPERS WAS PRODUCED IN MAZANDARAN WOOD&PAPER INDUSTRIAL COMPLEX**

General communication of Mazandaran Wood&Paper Industrial Complex reported: "32561 tons of newsprint paper was produced in this company the beginning of this year till tenth month".

Based on the report, in this ten month period also 52924 tons of corrugated boards had been produced. The report also added: "this year production in compare to the same period of last year has a 42 percent increase".

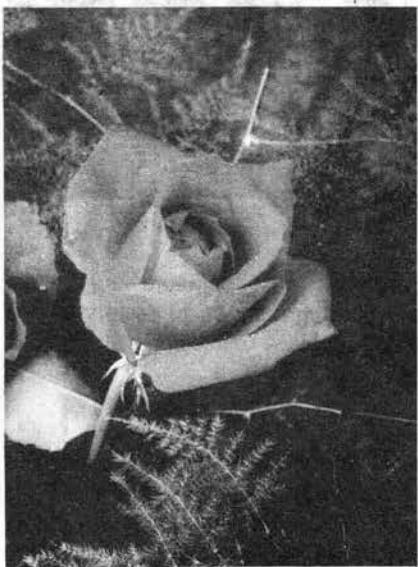
The report also estimated the value of their products about 38 million US Dollars.

The Mazandaran Wood&Paper Industrial Complex with yearly production of 175 thousand tons of newsprint papers and corrugated boards was established to work experimentally since 1998.



**IRAN'S PRINTING & PACKAGING INFORMATION CENTER (IPIC)**  
[www.iran-central.net/iranpack](http://www.iran-central.net/iranpack)

*In the name of God  
the Beneficent the merciful*



*On the occasion  
of The Spring  
of 1379 Hejira*

oooooooooooooooooooooooooooooooo	
● A report from International 6th print & Packaging Fair,.....	1
● Print & Packaging problems by involved personnel. ....	8
● Ideas do not need technology. .10	
● Colour in packaging (part IV) ..13	
● Defend Cartonboard markets. .14	
● Under Scrutiny (Regarding genetically modified products) ...18	
● Microwave packages(part II) ...20	
● Familiarity with packaging centers (Institute of packaging professionals ,IOPP) .....22	
● Paperboard packaging council(PPC) .....25	
● News .....	28

#### **CHAP O BASTEBANDI**

(Printing & Packaging Monthly Magazine)

2nd year, No.23, 2000

Editor: Reza Nooraei  
P.O.Box: 13145-1487 Tehran,Iran  
Tel: +98 21 8951911

fax: +98 21 8951914

Membership service: +98 21 7522644  
Email: iranpack@iran-central.net

Web: www.iran-central.net/iranpack  
Articles printed are not necessarily viewpoints of the magazine's staff.

Received articles are subject to edit or improve.

## **6th International Exhibition of Pack & Print "PAYKAREH" PACKAGING INDUSTRIES**

Paykareh is familiar to those are associated with packaging in both Iran and Germany. The reason of familiarity is that Paykareh is an Iranian company with its production site places in foreign. Paykareh has produced packing belts and plastic pallets for several years and has added its loading machine to this collection in recent year. This company is the first inventor of intelligent pallet and presented it in Interpak99. This kind of pallet has an electronic board that saves information about the load on it. Information may include the type, quantity, date of loading and some information about the pallet itself. This pallet organizes the storage system because the specification of the loads is often missed in rather large storages. The information is transferred from computer to the electronic board of the pallet and the reverse. The Paykareh's sales manager said: "This year, we have brought consolidated pallets for superheavy loads. This pallet has CE standard and is made specially for this standard because the standard mentions: "The upper surface of pallets designed for transporting food and health products must be flat".

### **"HADDAD" MACHINE MAKING INDUSTRIES**

This year, The Haddad Machine Making Industries participate in exhibition with new products. Individual foodstuff, special Thermoformers, industrial products and medical equipments are some of Haddad innovations. The chief director of Haddad said that the number of visitors was good. About relative stuffs he said: "Thermoformers are very complicated machines but we gain some success in this hard job and we are trying to gain the confidence of the customers to our production. More negotiations will be done after exhibition and now we are preparing foreign orders of these machines".

About experience of producing these machines in Haddad Industries he said: "We have started designing and making Thermoformers for two years. The designing is done by computers and global standards like mainly use of steel and suitable alloy materials in making, are observed. The control system of the machines is PLC either".

### **PAYAM-E-BEHRooZ Communications**

Payam-e-behrooz communication company, with concern of communication projects, was established in 1997. This company has joined the exhibition with presenting the polymer test marker. One of the representatives of the company said: "In relation with printers we saw different losses in use of polymers in the related printing methods and we know that there are few printshops use preventing method for these losses in use of polymers but much more haven't use the equipment designed for decreasing loss of polymers yet".

About general structure of this equipment, he added: "This marker's design is based on surface tension and they only operate on polymers. "and about the operating of the markers he said: "By using these surface tension graded markers on polymer, the surface tension of the polymer will be determined. In addition to that, the grading of these markers is from 30 DIN per square centimetres and up. Of course our efforts in innovating different preparing systems has come to making some sort of materials, with them we don't need sparking in using polymers". About the sparking process of polymers he said: "We are trying to change sparking process with a simple washing process and decreasing pollutions like ozon, UV and fire hazard, that are



Foreign Companies and Institutes, working in the field of packing Industries, are informed that they can advertise and make themselves known in Iran's market and Industries through "CHAP O BASTEBANDI" monthly magazine.

# این کتابه پیروشتوین فهرست صنعت و خدمات بسته‌بندی در تمام ایران بوده است.

۷۷ IRAN'S PACKAGING INDUSTRY GUIDE BOOK ۹۹  
راهنمای صنعت و خدمات بسته‌بندی



تنهارا هنمای  
صنعت و خدمات بسته‌بندی  
که در بخش دولتی و خصوصی  
وسفارتخانه‌های کشورهای خارجی  
وسفارتخانه‌های ایران در خارج  
مورد استفاده قرار گرفته است

## راهنمای صنعت و خدمات بسته‌بندی ایران

توجه: کتاب حاضر در پایان سال ۱۳۷۷ ای تهیه  
کرد پایان سال ۱۳۷۹ تجدید چاپ نخواهد شد.



دقتر ماهنامه چاپ و بسته‌بندی،  
خ وصال شیرازی، خ انتشارا.  
نش قدس، شماره ۱۲۸، واحد ۴  
تلفن ۰۹۵۱۹۱۱۰ فکس ۰۹۵۱۹۱۳

مراکز فروش:  
کتابفروشی وزارت صنایع  
خ استاد فرجات الهی، خ شهید کلانتری  
ساختمان وزارت صنایع، طبقه همکف

# CAP CODER



GASHTA SANAT TABRIZ

تاریخن مخصوص سطوح فلزی  
محصولی جدید از شرکت گشتا صنعت تبریز

NEW PRODUCT BY

دفتر مرکزی:

تبریز، خیابان ارشاد جنوبی، ساختمان قائم.

تلفنکس:

۰۴۱-۵۵۳۱۸۰۸-۵۵۳۲۹۰۸

تلفن همراه:

۰۹۱۱۴۱۴۶۹۸۳-۰۹۱۱۲۱۵۷۵۱۲

اصفهان و شمال کشور:

۰۹۱۱۳۱۹۷۰۵۵

مشهد و شمال شرق کشور:

۰۹۱۱۵۱۶۴۳۹۲

شمالغرب کشور:

۰۹۱۱۴۱۵۸۸۲۶

تهران:

۰۹۱۱۲۲۷۰۳۸۱

کنترلر الکترونیک و تمام اتوماتیک

قابلیت تنظیم سرعت چاپ از ۱ تا ۲۰۰ عدد در دقیقه

مساحت چاپ ۳۰×۲۰ میلیمتر

هزینه پایین چاپ

قابلیت زدن کدهای موردنیاز بصورت فارسی و لاتین

قابلیت شمارش تعداد تاریخ زده شده

Main Office:

7th floor- Ghaem Bldg. South Artash Av.

TABRIZ - IRAN Telfax: +98 41 5531808

Handy: +98 911 414 4983





















































































































